Нацыянальная
ЭКАНАМІЧНАЯ ГАЗЕТА

№ 7 (113)
15 лютага 1995 г.
Выходзіць са снежня 1992 г.
Кошт у розніцу 1000 руб.

НАЦИОНАЛЬНАЯ ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ГАЗЕТА * NATIONAL ECONOMIC GAZETTE

МОНОПОЛИЯ И РЫНОК

И.А.ЛЯХ, министр по антимонопольной политике:

"Будем защищать права потребителей"

— Иван Алексеевич, "НЭГ" неоднократно рассказывала о проблемах демонополизации экономики, развития конкурентной среды. На каком этапе эта работа сегодня? Какие подходы предлагает министерство для государственного регулирования предприятий-монополистов?

— Понятно, что в одно мгновение конкурентная среда на рынках республики не появится и нам еще, наверное, долго придется уживаться с монополистами. Но сначала — о критериях монополизма. Во всем мире хозяйствующий субъект признается доминирующим на рынке, если доля его товара составляет более 30—35%. Этого критерия придерживаемся и мы. По продукции производственно- технического назначения мы относим к монополистам предприятия, доля продукции которых на рынке превышает 45%. Исходя из этих критериев у нас, действительно, почти все рынки получаются монополизированными. До недавнего времени преобладающим способом регулирования были или декларирование цен, или установление предельного норматива рентабельности на продукцию предприятий— монополистов. Практика показала, что недостатком этой системы является незаинтересованность предприятий в снижении издержек производства, бюрократическая громоздкость самой процедуры согласования цен, отсутствие в системе четкой дифференциации в зависимости от видов монополий, сфер их деятельности и уровня конкурентного поведения субъектов на рынке.

Что следует изменить с учетом экономической ситуации? Прежде всего при проведении этой работы нужно четко различать естественные и "искусственные" монополии. Методы государственного воздействия на них никак не могут быть одинаковыми. Напомню, что к естественной монополии относится сфера деятельности, где в силу природных, технологических или иных условий исключается или ограничивается возможность существования конкурентных рынков (топливно-энергетический комплекс, связь, коммунальное хозяйство, транспорт). Все остальные монопольные структуры условно можно отнести к сфере "искусственных" монополий. Естественные монополии во всех странах являются сферой управления государства. Определенная система такого управления сложилась и у нас. Но нужен более действенный механизм регулирования, ориентированный на достижение баланса интересов потребителей и производителей, большую гласность и обоснованность в формировании цен и тарифов на продукцию и услуги естественных монополий.

— В чем суть ваших предложений?

— Прежде всего необходимо формировать полный перечень видов деятельности и соответствующих объектов, относящихся к естественным монополиям, с тем, чтобы распространить на указанные объекты порядок применяемого к ним ценового регулирования. А второе — усиление контроля органами ценообразования за обоснованностью расчетов статей калькуляции издержек, что, на наш взгляд, поможет устранить недостатки действующей системы, допускающей включение в себестоимость продукции затрат, не связанных с производственной деятельностью.

Одновременно следует расширить сферу контроля за соблюдением дисциплины цен указанными предприятиями, увеличить периодичность проверок. Последнее будет способствовать выявлению фактов необоснованного завышения предельного уровня цен или тарифов и применению соответствующих экономических и административных санкций.

В качестве следующего шага в совершенствовании механизма ценового регулирования естественных монополий, отхода от отраслевого метода регулирования цен министерство считает целесообразным образовать на республиканском и местном уровнях независимые вневедомственные комиссии по регулированию деятельности предприятий топливно-энергетического комплекса, транспорта, связи, коммунального хозяйства, подотчетных в своей деятельности соответственно Кабинету Министров и исполкомам местных Советов депутатов.

В качестве правовой основы работы таких комиссий министерством было разработано и вносилось в Кабинет Министров положение о государственном регулировании естественных монополий.

(Окончание на 8 стр.)

ПРОТОКОЛ

Указами Президента Республики Беларусь (NN 37, 38, 39 от 31.01.95г.) заместителями министра труда назначены: И.И.СЕЛЯДЕВСКИЙ, Д.И.МАРАЧ И В.И.ПАВЛОВ.

* * *

Правительственным постановлением (ПКМ N 61 от 31.01.95г.) Г.И.КУЗНЕЦОВ назначен председателем Комитета по земельным ресурсам Министерства природных ресурсов и охраны окружающей среды Республики Беларусь.

* * *

А.М.ШЕЛЕГ постановлением Кабинета Министров (N 62 от 31.01.95г.) назначен председателем Комитета рыбоохраны Министерства ресурсов и охраны окружающей среды Республики Беларусь.

Готовится соглашение с Италией

Создана межведомственная комиссия для подготовки Соглашения с Правительством Итальянской Республики о содействии осуществлению и защите инвестиций (согласно распоряжению Кабинета Министров РБ N 34 от 16.01.95 г.).

На сегодняшний день в Беларуси зарегистрировано 96 совместных и 13 предприятий со стопроцентным итальянским капиталом. Объявленный уставный фонд СП составляет 47,4 млн.долл.США, доля итальянских инвесторов — 22,5 млн.долл.США. Капитал полностью принадлежащих итальянским инвесторам предприятий составляет 4,3 млн.долл.США.

Обмениваться товарами и информацией

20 миллионов долларов – на такую сумму должно быть нынче поставлено в Беларусь различных товаров из Таджикистана. Договоренность об этом явилась результатом правительственных переговоров между делегациями наших государств. Протокол о торгово-экономическом сотрудничестве подписали премьер-министр М.Чигирь и глава правительства Таджикистана Д.Каримов.

Товаропроизводители и крестьяне среднеазиатской республики поставят Беларуси хлопок, алюминий и другую продукцию в обмен на прокат черных металлов, тракторы, станки, электротехнические изделия, тушенку.

Стороны также договорились ежеквартально обмениваться информацией о взаимных поставках и уровне цен на продукцию.

(Соб.инф.)

ДОКУМЕНТ

Об отдельных вопросах налогообложения граждан

Письмо ГГНИ при Кабинете Министров РБ от 26.01.1995г. N 03/15

Зарегистрировано в Реестре Государственной регистрации 31.01.1995г. рег. N 730/17

В связи с возникающими на практике вопросами Главная государственная налоговая инспекция **разъясняет следующее.**

Пособие работникам центральных аппаратов министерств, иных центральных органов, а также работникам комитетов, иных подразделений с правами юридического лица, входящих в структуру министерств, выплаченное за счет экономии средств по фонду оплаты труда в размере до месячного должностного оклада, согласно распоряжению Кабинета Министров Республики Беларусь от 22 декабря 1994 года N 522р не подлежит налогообложению, как сумма материальной помощи, оказываемая в соответствии с действующим законодательством (подпунктом "с" пункта 1 статьи 3 Закона Республики Беларусь "О подоходном налоге с граждан").

Заместитель председателя Главной государственной налоговой инспекции А.А.ДОРОШЕНКО

О дополнении постановления Кабинета Министров Республики Беларусь от 15 декабря 1994г. N 249*

ПОСТАНОВЛЕНИЕ Кабинета Министров Республики Беларусь N 59 от 31 января 1995г.

Кабинет Министров Республики Беларусь **ПОСТАНОВЛЯЕТ:**

Дополнить приложение к постановлению Кабинета Министров Республики Беларусь от 15 декабря 1994г. N 249 "О порядке формирования и применения цен (тарифов)" (Собрание указов Президента и постановлений Кабинета Министров Республики Беларусь, 1994г., N 14, ст.372) в части, касающейся Министерства экономики, абзацем следующего содержания:

"Минеральные удобрения, производимые и реализуемые на территории Республики Беларусь".

Заместитель Премьер-министра Республики Беларусь С.ЛИНГ

* См. "НЭГ" N 1 за 4.01.95г., стр.14.

НОВОСТИ

Туристско-информационный центр пока только в проекте

Управление международного туризма МВЭС РБ совместно с Посольством Франции в Беларуси, министерством туризма Франции и бюро туризма провинции Лимуза (Франция) готовится к созданию региональных туристско-информационных центров в нашей республике.

Создание таких центров ставит перед собой целью разработку новых маршрутов по Беларуси, адаптацию соответствующей инфраструктуры под цели международного туризма, рекламу туристских возможностей республики за рубежом, а также использование туризма как фактора социально-экономического развития регионов Беларуси.

Первым этапом реализации проекта станет республиканский семинар работников местных органов власти, который состоялся в Минске 6-7 февраля.

Статус наблюдателя уже не устраивает

В Минвнешэкономсвязи ведется подготовка к участию в первом заседании руководящего исполнительного органа Всемирной торговой организации (ВТО) — Генерального совета. На заседании будут рассмотрены обращения Республики Беларусь, Российской Федерации и Украины о намерении стать членами ВТО. Кроме того, Генеральный совет должен принять решение о предоставлении этим трем государствам статуса наблюдателя в ВТО (Беларусь пользуется статусом наблюдателя при ГАТТ с 1992 года).

(Соб. инф.)

ВИЗИТЫ

Беларусь — Литва: добрососедство укрепляется

Первый визит нашего президента в сторону ближнего запада пришелся на Литву. Надо полагать, не случайно. Теперь у нас с ней есть два действующих межгосударственных договора — о добрососедстве и сотрудничестве и об установлении государственной границы. Определились наконец-то со спорными Гадутишками, сохранили для себя санаторий "Беларусь". Понадобился на это не один год, но зато теперь обе стороны на самом высоком уровне заявили о заинтересованности развивать экономические и торговые отношения. Уже соседи торопят с заключением соглашений о режиме наибольшего благоприятствования, об избежании двойного налогообложения, хотят более активно сотрудничать в области транспорта. Беларусь высказала пожелание об ускорении процесса оформления виз к самым нашим близким соседям, о совместном использовании Игналинской АЭС. Глава белорусского государства неоднократно, в том числе и в Вильнюсе, заявлял о являющемся приоритетным для нас поиске альтернативных источников энергоносителей, в первую очередь нефтепродуктов. Литва морская может быть и в этом смысле интересна для Беларуси.

(Соб.инф.)

О результатах "разведки" узнаем после

На минувшей неделе в Минске побывала делегация, представляющая различные правительственные ведомства и учреждения США, занятые в оказании помощи странам СНГ. Среди них — президент и главный исполнительный директор корпорации по защите частных инвестиций за рубежом Рут Харкин, директор Агентства США по торговле и развитию Дж.Джозеф Грандмейзон, помощник заместителя министра сельского хозяйства США Джеймс Шроудер, начальник бюро по делам Европы и СНГ Агентства международного развития Томас А.Дайн, вице-президент Экспорт-но-импортного банка США Дэниел Л.Бонд, заместитель помощника министра финансов США по международным делам Дэйвид А.Липтон. Возглавлял эту представительную делегацию посол Томас Саймонс, координатор помощи США странам СНГ.

Основная цель визита заключалась в оценке потребностей Беларуси в помощи со стороны Соединенных Штатов. Американская сторона провела консультации с белорусским руководством, проанализировала на месте перспективы расширения двусторонней торговли и инвестиций в сфере реформ.

На итоговой пресс-конференции Т.Саймонс высказал предварительную осторожную оценку о ходе белорусских реформ как "несколько медленном", тем не менее он выразил "удовлетворение визитом".

После посещения Украины и Беларуси делегация отправилась в Грузию и Армению. По возвращении домой президенту Б.Клинтону и Конгрессу США будет представлен отчет, содержащий рекомендации относительно дополнительной поддержки программ стабилизации, начатых в наших четырех странах.

Ирина ЖУКОВА

ДАЙДЖЕСТ

Богатства России

Россия играет важную роль в минерально-сырьевом комплексе мира. Валовая потенциальная ценность разведанных и предварительно оцененных запасов в мировых ценах составляет $28,6 трлн., а прогнозируемый потенциал — $140 трлн. Из недр России извлекается 11% нефти, 30% газа, 10% каменного угля, 14% товарной железной руды, 10 — 15% цветных и редких металлов от всего объема этих полезных ископаемых, добываемых мировым сообществом.

ПРОЕКТЫ

Рекламе нужен закон

Специалистами Белорусской ассоциации и Института Паблик Рилейшнз начата работа над проектом первого республиканского закона о рекламе, регламентирующего все виды рекламной деятельности в средствах массовой информации и наглядной агитации.

Вызвано это тем, что реклама в Беларуси сегодня выступает в роли падчерицы. Нет соответствующих решений на государственном уровне, которые бы регулировали хаотически развивающуюся рекламную деятельность, нет законов, защищающих потребителей от лживой рекламы, а ей самой помогающих стать истинным популяризатором качественных товаров, услуг и инноваций. Уже давно настало время превратить рекламу из раздражающего дезинформатора в надежного посредника между производителем и потребителем, рыночной экономикой и прогрессом.

Представление варианта нового законопроекта в соответствующую парламентскую комиссию планируется к началу очередной сессии Верховного Совета РБ.

Виктор ЛУЧКО

Гостиница "Планета" — европейские стандарты

Управление международного туризма МВЭС РБ приняло участие в работе комиссии по продаже на конкурсной основе акций АО "Гостиница "Планета".

Свои предложения на конкурс представили две фирмы: СП "Гродсоуп" (Гродно/Гибралтар) и английская компания "Малсверд LTD". Тендер выиграли англичане. Согласно представленному бизнес-плану, прямые инвестиции на реконструкцию гостиницы составят 4 млн.долл.США. Время реконструкции — 2-3 года. Через пять лет планируется строительство второй очереди гостиницы.

Отдел информации и связей с общественностью МВЭС РБ

СЕМИНАРЫ

Проблемы бизнес-планирования

Локальный комитет международной ассоциации AIESEC совместно с Европейским банком реконструкции и развития 15-16 февраля проводит семинар "Бизнес-планирование в РБ". Ведущими специалистами ЕБРР, "Фико-консалт", "Приор-инвест", SBC будут детально освещены следующие темы: структура бизнес-плана, требования ЕБРР для получения кредитов, механизм финансового анализа применительно к требованиям ЕБРР, финансовый анализ бизнес-планов в условиях Беларуси, представление программы PROJECT-EXPERT как инструмента для финансирования анализа.

Тел. для справок 49-88-14

Алексей РЯБЕНКОВ

ФАКТ

Сильный должен помогать

Уходя в очередной отпуск в наступившем году, все работники объединения "Беларуськалий" получат разовую материальную помощь на оздоровление в размере 400 тысяч рублей. При изменении тарифных ставок и окладов в дальнейшем будет пропорционально изменяться и сумма такой помощи. Это решение принято советом предприятия. На его заседании также решено выделить деньги на строительство церкви в деревне Краснодворцы Солигорского района. Оказана финансовая помощь обществу Красного Креста, солигорскому краеведческому музею, белорусскому шахматному объединению инвалидов "Корона", Солигорскому детскому дому, НИИ онкологии и медицинской радиологии, другим организациям и частным лицам.

Лучшие в республике... очистные сооружения

Вот уже 25 лет на могилевском ПО "Химволокно" действуют очистные сооружения. Сначала это был цех очистки сточных вод, реорганизованный затем в завод по переработке промышленных сточных вод и обработке осадка. Приезжающих на завод приятно удивляет отсутствие в окружающей среде неприятных характерных запахов. Это результат реконструкции отдельных участков, модернизации действующего оборудования. Так, внедрение новой схемы аэрации позволило значительно увеличить коэффициент полезного действия оборудования, экономить 20-25% электроэнергии. Срок окупаемости нового оборудования составляет всего полгода, а его изготовление полностью освоено в самом объединении. Тесно сотрудничает завод с Академией наук Республики Беларусь. Сегодня труженики объединения не без основания гордятся, что их очистные сооружения являются лучшими в республике.

Виктор АЗАРОВ

Уточнение

В журнале "Чалавек і эканоміка" N 2 за 1995 год "Налоги-95" на стр.25 в Законе "О налоге на топливо" допущена неточность. В статье 2 абзац 3 после слов "Не облагаются налогом на топливо:" следует читать:

"выручка, полученная от реализации автомобильных бензинов и дизельного топлива сбытовыми предприятиями и организациями системы Комитета по нефти и химии при Совете Министров Республики Беларусь друг другу, предприятиям и организациям материально-технического снабжения Министерства сельского хозяйства и продовольствия Республики Беларусь, колхозам, совхозам, крестьянским (фермерским) хозяйствам, а также следующим предприятиям и организациям Министерства сельского хозяйства и продовольствия Республики Беларусь: тепличным комбинатам, овощным фабрикам, птицефабрикам, бройлерным фабрикам, экспериментальным базам, племзаводам, конезаводам, учебным и учебно-опытным хозяйствам, рыбхозам;" и далее по тексту.

КОММЕНТАРИЙ ДЛЯ "НЭГ"

Кредит получим. Что дальше?

Совет директоров Международного валютного фонда принял-таки решение о предоставлении Беларуси второй части кредита из фонда системных трансформаций в размере 100 млн.долл. Прокомментировать этот факт мы попросили главу представительства МВФ в Минске г-на МИДДЕЛКООПА.

— МВФ тем самым одобрил и решил поддержать кредитом экономическую программу реформ, разработанную правительством Беларуси на 1995 год, — рассказал г-н Миддлкооп. — Первые несколько лет республика пользуется средствами, а выплаты с процентами порядка 5-5,5% начинаются с 4-5 и по 10-й годы включительно равными долями.

Однако проведенные МВФ и правительством Беларуси переговоры по программе (она, напомним, включает ряд мер по денежно-кредитной, бюджетной политике, по ценам, торговле и пр.), основанные на ней прогнозы свидетельствуют, что общая потребность страны в финансировании составляет на текущий год около 700 млн.долл. И эти 700 млн.могут быть даны Международным валютным фондом, Мировым банком, Европейским банком реконструкции и развития, Европейским союзом и всеми остальными кредиторами, такими как Япония, США.

На том же заседании, состоявшемся 30 января, совет директоров фонда сделал заключение, что представленная белорусским правительством программа достойна поддержки и кредита "стенд-бай"—примерно 250 млн.долл. Но получение их обусловлено тем, что оставшиеся 350 млн.долл. будут профинансированы другими кредиторами. На 15 декабря прошлого года уже было изыскано 200 млн. Оставшиеся 150 надеемся получить от Европейского союза, США, Японии.

— Значит ли, что 250 млн. "стенд-бая" могут быть получены, только если будут найдены кредиторы на 350 миллионов?

— Именно так. Только когда другие кредиторы подтвердят готовность выделить необходимую часть, будет дан "стенд-бай".

— Реально ли это?

— Я думаю, да. Конечно, при условии, что сама программа выполняется так, как она должна выполняться.

* * *

СПРАВКА "НЭГ". *В нынешнем году Беларусь должна выплатить 60 млн.долл. долгов по прежним кредитам. А общая сумма задолженности республики на сегодняшний день, по информации председателя Плановой и бюджетно-финансовой комиссии Верховного Совета С.Писаревича, составляет 1,3 млрд.долларов.*

ЦИФРЫ

Внешняя торговля Беларуси в ушедшем году

Во внешней торговле со странами т.н. дальнего зарубежья достигнуты заметные положительные сдвиги по всем основным показателям. Причем положительные тенденции не только были стабильными в течение всего года, но и наращивались из месяца в месяц.

Экспорт товаров и услуг увеличился по сравнению с 1993 годом на 30% и составил 1063,4 млн.долл.США. (Это в условиях общего падения производства). Импорт товаров и услуг составил 705,8 млн.долл. Сальдо внешней торговли со странами дальнего зарубежья, как отмечалось выше, положительное и составляет 357 млн.долл. Во внешней торговле произошел заметный положительный сдвиг в сторону экспорта за свободноконвертируемую валюту за счет сокращения удельного веса товарообменных операций. Экспорт товаров за СКВ по сравнению с 1993 годом вырос на 65%.

Более позитивно по сравнению с 1993 годом выглядит и динамика поступления валютной выручки от экспорта: 1 квартал — 169%; 2 квартал — 182%; 3 — 189%; в целом за год — 182%. При этом из месяца в месяц сохранялось устойчивое превышение поступления в республику валютной выручки по сравнению с объемами экспорта товаров за СКВ, что свидетельствует о репатриации (возврате) валюты прошлых лет, по крайней мере какой-то ее части, что свидетельствует о повышении доверия субъектов хозяйствования и об эффективности принимаемых мер государственного контроля за своевременным возвратом в республику выручки от экспорта.

ФАКТ

Электронный справочник для юристов

Информационно-правовое агентство "Регистр" создало юридическую справочно-информационную автоматизированную систему (ЮСИАС), воспользоваться которой могут государственные и коммерческие предприятия более чем десяти городов Беларуси. В базу данных системы включены законы и подзаконные акты, постановления правительства, нормативные документы министерств и ведомств по вопросам налогов и платежей в бюджет, финансовым и внешнеэкономическим операциям, деятельности предприятий различных форм собственности, по трудовым отношениям.

Специалисты агентства работают не только над расширением географии пользования сетью, но и совершенствованием и пополнением базы данных.

ПРОЕКТЫ

"Рука" Кувейта в Светлогорске

Состоялись первые встречи экспертов консультационной фирмы "Union Matex Gmbh" с представителями Минэкономики, Минпромышленности, Министерства статистики и анализа, концерна "Беллегпром". Переговоры прошли в рамках подготовки технико-экономического обоснования пилотного проекта реконструкции производства полиэфирных текстильных нитей на Светлогорском ПО "Химволокно" по линии Кувейтского фонда арабского экономического развития.

Согласно графику, указанное ТЭО будет представлено в Кувейтский фонд в конце марта 1995 года. В адрес руководства Фонда направлено приглашение посетить нашу республику для обсуждения конкретных вопросов реализации первого совместного инвестиционного проекта и перспектив дальнейшего сотрудничества.

СЕРВИС

Деловой центр для "Полимира"

Новополоцкое ПО "Полимир" ведет строительство гостиницы, которую по праву можно будет назвать деловым центром. В здании запланированы комфортабельные гостиничные номера, офисы, кафе, банкетные и бильярдный залы. Все это позволит создать необходимые условия для приема гостей из ближнего и дальнего зарубежья, активнее развивать сотрудничество с отечественными и зарубежными партнерами.

Виктор АЗАРОВ

ТОРГОВЛЯ

О регистрации контрактов на экспорт

Разработанное в Министерстве внешних экономических связей "Положение о регистрации контрактов на экспорт стратегически важных товаров в Республике Беларусь" устанавливает порядок регистрации котрактов (договоров) на осуществление внешнеторговых сделок товарами, перечень которых определен в приложении 6 к постановлению Кабинета Министров РБ от 1.12.94 г. N 213 (См. "НЭГ" N 53 за 28.12.94 г.) в целях обеспечения мониторинга за экспортом этих товаров.

Согласно Положению регистрация контрактов проводится управлением нетарифного регулирования и экспортного контроля МВЭС. Сроки исполнения товарообменных контрактов не должны превышать 120 дней, а валютных — 1 года. В случае возникновения обстоятельств, вытекающих из международных обязательств или приводящих к нанесению ущерба экономическим интересам Республики Беларусь, МВЭС вправе приостановить действие контракта на срок до трех месяцев и потребовать от экспортера привести его в соответствие с действующим законодательством.

ПО ПРОСЬБЕ ЧИТАТЕЛЕЙ

Шифры групп основных фондов при их переоценке

По таким шифрам должны группироваться основные фонды при их переоценке (в соответствии с классификатором Единых норм амортизационных отчислений):

1. Передаточные устройства	3
2. Металлорежущее оборудование. Оборудование для литейного производства. Кузнечно-прессовое оборудование. Металлообрабатывающий инструмент.	410, 411, 415
3. Измерительные и регулирующие приборы и устройства и лабораторное оборудование. Вычислительная техника	470, 480
4. Оборудование для легкой и пищевой промышленности	449, 450, 451, 452
5. Тракторы. Сельскохозяйственные машины	406, 457
6. Прочие машины и оборудование *шифры, не вошедшие в вышеперечисленные группы*	
7. Транспортные средства	5
8. Инструмент. Производственный и хозяйственный инвентарь и другие виды основных фондов	6, 7, 8, 9, 11

Информация предоставлена Минстатом РБ

ВЫСТАВКИ

"Экспофорум" готовит для женщин праздник весны

С 1 по 6 марта выставочное общество "Экспофорум" проводит ежегодную торговую ярмарку "Минский кирмаш — женщинам". Ярмарка проводится с целью организации широкой торговли товарами для женщин накануне 8-го Марта.

По сведениям на 2 февраля, 80 процентов выставочной площади уже куплено будущими участниками ярмарки, среди которых крупные торговые организации г.Минска. Большинство из них готовят сюрпризы для посетителей: предприятие "Модуль-90" предложит уникальные алтайские бальзамы на основе золотого и красного корня облепихи и рогов молодого оленя (пантов); работники 000 "Красота во все сезоны" дадут квалифицированные, подготовленные на основе компьютерных программ, консультации для женщин и мужчин по выбору стиля, макияжа, прически, одежды; Торговый Дом "Евромикс" будет продавать стиральные порошки и другие товары со своей экспозиции с большими скидками.

Впервые в подготовке ярмарки участвует ДВК "Минскэкспо", формирующий экспозицию иностранных участников общей площадью 350 кв.м, свои товары представят фирмы из Польши, Литвы и других стран.

Ярмарка будет организована как большое праздничное шоу, где каждый посетитель сможет приятно провести время. В программе: демонстрация агентством моделей "Тамара" и агентством "Саши Варламова" одежды, экспонируемой фирмами-участницами ярмарки, демонстрация моделей причесок; консультации косметологов, визажистов, модельеров, хореографов. Ожидаются также выступления белорусских артистов: Смольского, Кривенко, Хлостова, музыкальных ансамблей, гитаристов; презентация женского негосударственного института "Энвила"; выступления клубов аэробики "Багира" и "Эдем", которые представят новый комплекс упражнений.

Ожидается знакомство посетителей ярмарки с победительницами 2-го национального конкурса "Супермодель Беларуси": Мисс "Очарование", "Супермодель Беларуси" и "Вице-супермодель Беларуси".

(Соб.инф)

ЦІКАВА ВЕДАЦЬ

"Стрыгчы купоны"

Бадай, кожны чуў выраз "стрыгчы купоны". У тлумачальных даведніках яго расшыфроўкі няма. Не дапамаглі і спецыялісты-філолагі.

І вось, чытаючы свежакупленую кнігу Льюіса Энджэла і Брэндлі Бойда "Як купляць акцыі", я знайшоў разгадку філалагічнай таямніцы. Вось што пішуць амерыканскія аўтары. "Працэнтную стаўку па аблігацыях называюць стаўкай, паколькі да аблігацыі прыкладалі некаторую колькасць адрыўных купонаў — па аднаму на кожныя шэсць месяцаў тэрміна дзеяння аблігацыі. Калі надыходзіў час выплаты, уладальнік аблігацыі выразаў купон і прад'яўляў яго прадстаўніку кампаніі для атрымання грошай. Купоны выкарыстоўваліся з-за таго, што першапачаткова аблігацыі ў адрозненне ад акцый не рэгістраваліся на імя ўладальніка ва ўліковых кнігах кампаніі і з'яўляліся ўласнасцю таго, хто валодаў імі ў дадзенымомант, і называліся аблігацыямі на прад'яўляльніка.

У цяперашні час ад гэтай практыкі амаль адмовіліся. Большасць кампаній выпускае аблігацыі, якія рэгіструюцца на імя ўладальніка гэтак, як і акцыі. Аднак на некаторых імянных аблігацыях дагэтуль зберагліся купоны. У некаторых выпадках уладальнік аблігацый у пазначаны тэрмін аўтаматычна атрымлівае чэкі кампаніі. Гэтая форма абслугоўвання надзвычай папулярна. З цягам часу выраз "стрыжка купонаў", які азначае атрыманне сродкаў да існавання ў выглядзе працэнтаў па аблігацыях, зусім знікне з сучаснай мовы .

М.СТЭЛЬМАК

В КОМИССИЯХ ВЕРХОВНОГО СОВЕТА

У нас появятся потребительские суды?

На расширенном заседании Комиссии по промышленности и услугам населению обсуждена практика применения Закона "О защите прав потребителя", вступившего в силу с первого января прошлого года. В нем приняли участие специалисты и ответственные работники службы контроля Президента, Кабинета Министров, Общества защиты прав потребителей, Генеральной прокуратуры, Контрольной палаты, Белстандарта, Главной налоговой инспекции, многих министерств и ведомств.

Депутаты и приглашенные отметили положительную роль принятого закона, но основное внимание было уделено проблемам, мешающим в полной мере реализовать права и обязанности потребителей.

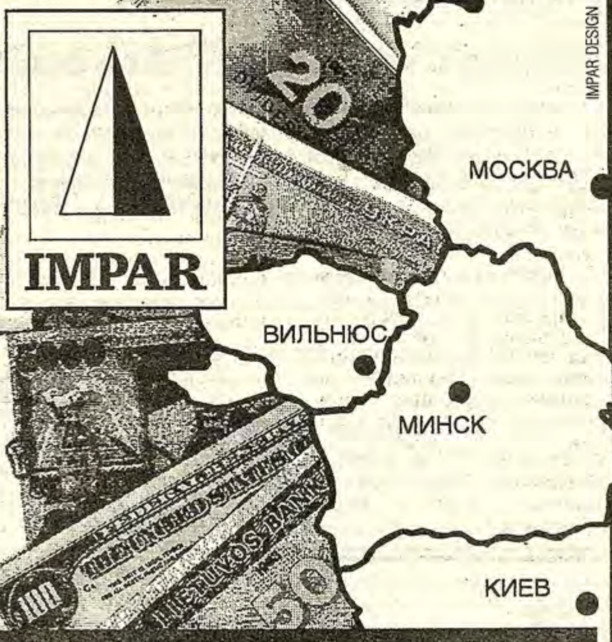
Сегодня допускаются нарушения закона исполнительными органами власти, предприятиями и организациями промышленности, торговли, общественного питания и бытовых услуг. Право каждого человека на выбор товара или услуги надлежащего качества, на возмещение ущерба или замену изделия пока больше декларируется, чем является нормой. Потребители не всегда информированы о свойствах товаров, об их изготовителях, гарантиях. Подзаконные ведомственные акты иногда ущемляют права потребителя, вступают в прямое противоречие с законом. Рассмотрение исков потребителей в судах в связи с их загрузкой уголовными и гражданскими делами затягивается порой до двух лет. В связи сэтимвысказано предложение о целесообразности создания потребительских судов.

Выступавшие положительно отозвались о республиканской выставке некачественных товаров "Антиреклама-94" и высказались за регулярное проведение подобных экспозиций в дальнейшем.

Отмечена необходимость внесения изменений в действующий Закон "О защите прав потребителей", а также принятия других законов, регламентирующих права вкладчиков банков, держателей ценных бумаг, требования к сертификации продукции и услуг. Желательно чтобы эта работа проводилась на основе модельных законов Межпарламентской ассамблеи, разработанных с учетом норм международного права.

Рекомендовано Кабинету Министров Республики Беларусь определить до первого апреля 1995 года специально уполномоченный государственный орган по охране прав потребителей, разработать и утвердить государственный реестр кассовых суммирующих аппаратов и компьютерных систем, принять меры по расширению безналичных расчетов.

Михаил АЛЕЙНИКОВ,
заведующий сектором комиссии



СОЦИАЛЬНОЕ ПАРТНЕРСТВО

Профсоюзы — правительство: диалог продолжается

Завтра состоится очередной раунд переговоров между Федерацией профсоюзов и Кабинетом Министров РБ по выработке мер в ответ на акцию протеста трудовых коллективов 26 января с.г.

Их требования — создать условия для нормальной работы предприятий и изменить подходы к оплате труда. Скажем сразу, что первый круг вопросов в меньшей мере волнует обе стороны. А вот в подходах к оплате труда найти компромисс будет гораздо сложнее, в ряде случаев он вряд ли возможен в ближайшее время. В чем здесь основные расхождения или неготовность к согласию? Послушаем председателя Федерации профсоюзов Беларуси Владимира ГОНЧАРИКА.

— С участием Министерства труда и нанимателей нами подготовлена концепция реформирования заработной платы. В ней по большинству вопросов позиции согласованы. Но есть принципиальные расхождения.

Во-первых, свободным ценам предлагается свободная заработная плата, устанавливаемая в производстве путем переговоров. Фонд оплаты не подлежит регулированию. А то, что выше, т.е. выплаты на питание, проезд и т.п. можно регулировать в зависимости от экономического состояния того или иного предприятия.

Во-вторых, коль розничные цены подтягиваются к мировым, давайте поднимать и стоимость рабочей силы хотя бы от исходного минимального потребительского бюджета. Но за счет каких источников — вот вопрос.

Мы предлагаем зафиксировать как отправную точку ставку первого разряда, равную 25% минимального потребительского бюджета,и посмотреть результат. Часть предприятий в этой ситуации не смогут обеспечить рабочих минимальной зарплатой. Согласно вышеупомянутой концепции, они должны быть объявлены банкротами. А что такое банкротство, как дальше быть с предприятием?

Думаю, что эту проблему надо решать, может быть, поэтапно, но нельзя и дальше топтаться на месте. Придется пересмотреть закон о банкротстве, вообще подвести под концепцию всю необходимую законодательную базу. Если этот документ принять в подготовленном варианте, то следовало бы издать указ президента об оплате труда. И еще. Концепция может остаться просто бумажкой, если не предусмотреть ее выполнение комплексно — с учетом налоговой системы, кредитной политики, которая сегодня раскручивает спираль инфляции.

К сожалению, зарплата у нас не только снижается из года в год, ее источник перемещается в доходы, получаемые вне экономики. То есть удельный вес оплаты труда в денежных доходах падает. Согласитесь, что в таких условиях никакого стимула работать нет.

В.РОЩИН

В ОБЩЕСТВЕННЫХ ОРГАНИЗАЦИЯХ

Промышленное лобби корректирует планы

Юбилейное пятилетнее собрание Белорусской научно-промышленной ассоциации (БНПА), объединяющей на добровольной основе ведущих промышленников, ученых и специалистов народного хозяйства, как и предполагалось, состоялось 10 февраля.

Президент ассоциации М.Лавринович подвел итоги работы и одновременно охарактеризовал нынешнее состояние промышленности республики. Спад охватил все отрасли, особенно тревожное положение наблюдается в станкостроении. Наука — фундамент экономики — разрушается. Идет развал финансовой системы. Как следствие,60% населения — за чертой бедности. Всю тяжесть социальной части бюджета несет промышленность. Причины кризиса предприятий — непомерные налоги, малые оборотные средства, высокая плата за энергоносители. Инвестиций нет. Продукция наша неконкурентоспособна, а продвижению товаров на мировой рынок мешает введение таможен, лицензий и пошлин. Документы и постановления, принятые в этом направлении, не действуют, т.к. нет механизма их реализации.

Что может сделать ассоциация? Смелее продвигать в правительстве принятие законов, регулирующих работу предприятий, реформировать налоговую систему, считают участники собрания. Нужно разработать для каждого предприятия свою программу реорганизации и акционирования. Правительственную поддержку оказывать только тем, у кого устойчивый потенциал, банкротов — ликвидировать. Чтобы пополнить оборотные средства, ввести единые для всех цены на энергоносители. Всемерно поддерживать горизонтальные связи с промышленниками СНГ, поскольку "разногласий с ними нет".

Выступающие акцентировали внимание на том, что научный потенциал у нас еще сохранился, хотя и на грани выживания. За последние годы ни одна новая технология не пересекла границы СНГ из-за высокой их стоимости. Сотни имеющихся крупных отечественных разработок могут стать научным ядром нашей экономики.

Представители профсоюзов призывали срочно корректировать Программу выхода из кризиса: при свободных ценах должна быть свободная зарплата.

На фоне этих выступлений речь вице-премьера С.Линга звучала оптимистично. По его словам, бюджет не развалился, нет массовой безработицы, значительно улучшились условия для производителей. Стабилизировалась ситуация экспорт-импорт. Впервые в торговле положительное сальдо, плюс 357,6 млн. долл. США. Стал устойчивым курс белорусского рубля. Готовится повышение минимальной зарплаты. Правительство вырабатывает концепцию новой программы по реформированию экономики до 2000 года.

Члены БНПА после небольших дебатов приняли решение о создании независимого беспартийного блока для выдвижения своих кандидатов на выборы в Верховный Совет.

Изменилось название самого органа: научно-промышленная ассоциация теперь стала Белорусской ассоциацией промышленников и предпринимателей.

Галина ШАРАЕВА

НАКАНУНЕ СОБЫТИЯ

Асамблея прыхільнікаў рэформаў

17—18 лютага ў Мінску пройдзе нацыянальная асамблея прагрэсіўных сіл Беларусі. Мяркуецца, што ўдзел у ёй прыме звыш тысячы чалавек з усіх куткоў краіны. Арганізатарам форуму выступае нядаўна створаная грамадская арганізацыя Нацыянальная асацыяцыя садзеяння сацыяльна-эканамічнай рэформе "Геапалітыка. Інтэграцыя. Прагрэс".

Чатыры навукова-практычныя канферэнцыі адбудуцца ў рамках асамблеі. Адна з іх на эканамічную тэму. Яе назва "Антыкрызісная эканамічная праграма і сістэмная трансфармацыя беларускай дзяржавы ў посттаталітарны перыяд". Удзельнікі гэтай канферэнцыі будуць працаваць у чатырох секцыях. Бюджэт і дзяржаўныя фінансы, роля дзяржаўнага дарэгулявання ў пераходнай эканоміцы, роля дзяржавы ў стварэнні інфраструктуры арганізаваных рынкаў, роля банкаўскай сістэмы ў пераходнай эканоміцы — вось пытанні, якія яны абмяркуюць.

Акрамя вядомых палітыкаў — З.Пазняка, Г.Карпенкі, С.Шушкевіча, у рабоце асамблеі прымуць удзел лепшыя беларускія эканамісты, кіраўнікі прадпрыемстваў розных формаў уласнасці.

Міхал СТЭЛЬМАК

АДРЕС ФИРМЫ

"Коголо" возвращается...

Сеньор ДЗОПОС — один из самых богатых бизнесменов Италии, руководитель крупной финансово-промышленной группы. Не так давно он стал хозяином известной кожевенной фирмы "Коголо", ставшей одним из соучредителей белорусско-итальянского СП "Амико".

Новый владелец "Коголо" прибыл недавно в Минск, чтобы посмотреть, как идут дела в Гатово. (Они пошатнулись не только у нас, но и в целом по фирме.) На день визита бизнесмена в вынужденном отгуле находились свыше полутора тысяч рабочих и служащих завода и коллектив из 180 человек, занятый в СП. Осмотр цехов, оборудования прошел при полном отсутствии людей. Пояснения давали лишь несколько специалистов.

Причин такой ситуации множество — дефицит энергоносителей, сырья, проблемы взаиморасчетов, экологии, нехватка оборотных средств.

Во время посещения предприятия итальянец интересовался стоимостью рабочей силы, основных производственных фондов, средней зарплатой, ценами на сырье и энергоносители, процессом акционирования, юридической защищенностью иностранных инвестиций со стороны государства и т.д. После осмотра производства сеньор Дзопос заявил, что нашел его в хорошем состоянии, видит перспективы сотрудничества, и его финансово-промышленная группа готова инвестировать в "Гатово" крупные суммы, чтобы Гатово вместе с нами вышло в ближайший год на мировой рынок с продукцией высокого качества.

Николай ВАСЬКОВ

ЗВОНОК В РЕДАКЦИЮ

Хороша страна Болгария!

Бизнесмены, рекламные жрецы ради сиюминутной коммерческой выгоды, случается, лукавят, грешат против истины.Тем приятнее убедиться в обратном. "Пока вы зарабатываете деньги, уважаемые господа предприниматели, мы готовы взять на себя заботу об учебе и здоровье ваших детей", — с таким предложением к деловым людям республики обратился в "НЭГ" N 50 за прошлый год исполнительный директор минской фирмы "Клептуза" Александр ЛУКАШЕВИЧ. Фирма приглашала детей 3 — 8 классов, особенно из чернобыльской зоны, на учебную четверть в свою школу, которую открыла вместе с зарубежными партнерами на базе дома отдыха "Геолози" в Велинграде — горном курорте южной Болгарии. Обещая, разумеется, идеальные условия для здорового отдыха и успешной учебы ребят...

И вот благодарный звонок в редакцию от директора столичного производственно-художественного предприятия "Даша" Александра БУЦКЕВИЧА и его заместителя Вячеслава ГРИШИНА, которые ездили в Болгарию проведать своих детей — Дарью и Алексея. Мы заглянули к "Даше" на огонек.

— Я ращу сына один, буквально разрываясь между работой и домом, — заметил Вячеслав. — Поэтому давно искал приемлемые возможности для его нормальной жизни и учебы. Тем более что из-за болезни в седьмой класс Алексея перевели, что называется, под честное слово. В Болгарии мой парень за два месяца расцвел! В табеле осталось только три тройки, а по немецкому — самому гиблому для него предмету — пятерка! Ничего удивительного, там практически индивидуальное обучение: в самом большом классе всего семь человек. Обстановка в школе добрая, сердечная, а директор Виталий Зинченко — учитель,по-моему, от Бога, дети за ним как цыплята ходят. Сын, наверное, больше ему доверяет сейчас, чем мне.

— Что собой представляет почивен дом "Геолози"?

— Шикарная трехэтажная дача неподалеку от озера Клептуза и в тысяче метров над уровнем моря. Сказочная природа. Во дворе бассейн, корты, рядом горнолыжная база с подъемником, правда, уже нет снега. Ребята живут по два-три человека в комнате, имеют душ, раз в неделю обязательная баня на теплых минеральных источниках. А главная достопримечательность дома — повар Сашо, турок по национальности, который отменно кормит детей. Мой Алексей уже на четыре килограмма поправился. Да и поумнел изрядно. Понимает: раз деньги уплачены, стараться надо, работать!

— Кстати, а чем "Даша" занимается?

— У нас большое швейное производство, грузовые автоперевозки по СНГ и Европе, немножко "грешим" коммерцией, намерены поискать удачу в деревообработке...

Точку в нашем разговоре между двумя встречами с важными партнерами поставил Александр Буцкевич:

— Школа в Болгарии организована великолепно, отношение к детям безупречное! Когда мы все увидели своими глазами, такое чувство появилось, будто "Славянку" заиграли. Я побеседовал с учителем, полистал Дарьины тетради и убедился, что мой ребенок только в пятом классе впервые начал понимать математику. Словом,оставил ее еще на четверть, пусть набирается ума и здоровья.

Что ж, в добрый час! А мы решаемся снова напомнить деловым людям, общественным деятелям и благотворительным фондам республики адрес фирмы "Клептуза", которая всегда готова заботиться о ваших детях: *г.Минск, гостиница "Спутник", офис 408. Тел. (0172) 25-86-39. Заходите и звоните!*

(Соб.инф)

НАЛОГИ: КОМПЕТЕНТНОЕ МНЕНИЕ

ПУНКТОМ 5 раздела "Б" Закона "О внесении изменений и дополнений в законы Республики Беларусь по вопросам налогообложения", принятого Верховным Советом 29.12.94 г. предусмотрено, что в 1995 году "Предприятия и организации независимо от форм собственности, занимающиеся торговой и торгово-закупочной деятельностью, уплачивают налог на прибыль от этой деятельности, исчисленный в размере 5 процентов от товарооборота (стоимости реализации товаров несобственного производства), кроме оборотов по реализации отдельных социально значимых товаров в магазинах, расположенных в сельской местности, а также в специализированных магазинах, расположенных в городской местности".

оборот для исчисления этих злополучных 5 процентов?

Последний вопрос все же не вопрос, а зацепка для рассуждений. Поскольку назрел он еще с истории с дорожным фондом.

Согласно п.14 (абз.3) Порядка формирования и использования средств дорожных фондов, утвержденного постановлением Совета Министров Республики Беларусь от 31.01.92г. N 49, с учетом изменений и дополнений, внесенных постановлениями от 25.06.93г. N 421 и от 3.11.93г. N 753, торговые предприятия (а не предприятия, занимающиеся торговой деятельностью — И.К.) отчисляют в дорожный фонд за пользование автомобильными дорогами 0,3 процента годового оборота. При этом, согласно п.16 (абз.1) вышеупомянутого Порядка и

имость комиссионного товара, учитывая, что по кредитовому обороту счета 46 "Реализация" можно узнать лишь оборот (выручку) от посреднических услуг комиссионера, но не продажную стоимость чужого товара. А оборот товара (товарооборот) возникает, когда есть товар как актив (собственный, заемный) и его реализация.

В соответствии с пунктом 4 и подпунктами 4.1, 4.2, 4.6, 4.26, 4.27 вышеупомянутой инструкции: "В розничный товарооборот... не включаются... продажа товаров... другим торговым предприятиям или торгующим организациям для последующей продажи, продажа для производственных нужд; выручка от предоставления населению напрокат предметов культурно-бытового назначения и домашнего обихода".

Товарооборот, да не тот

Конечно, прежде чем начинать нормотворчество специально для торговой сферы, неплохо было бы принять прежде Торговый кодекс или хотя бы какой-нибудь закончик, определяющие основные понятия торговли как таковой.

А так придется Кодекс теперь состряпать из писем ГГНИ и Минфина.

В настоящее время торговая терминология или напрочь отсутствует в действующем законодательстве, или имеется в старых госкомстатовско-минторговских инструкциях 60-70-х годов эпохи СССР. Она не соответствует нынешним правовым условиям торговой деятельности. Поэтому будем задавать вопросы законодателям.

1. Относится ли вышеприведенная норма закона ко всем предприятиям, занимающимся торговой и торгово-закупочной деятельностью?

2. Как быть, если эти виды деятельности занимают 1-2 или просто менее 50 процентов в общем объеме реализации предприятия? Вести раздельный учет? Как же тогда считать два вида НДС в этом предприятии и определять материальные затраты?

3. Как быть, если предприятие в условиях потребительской кооперации занимается этими видами деятельности с целью покрыть убытки других видов деятельности (производство продуктов питания, транспорт и т.д.) и содержать социальную сферу, что отвечает и требованиям Закона СССР "О кооперации" и требованиям пайщиков (не обязательно системы Белкоопсоюза)?

4. Распространяется ли данная норма на снабженческо-сбытовую и заготовительно-торговую деятельность, и что подразумевается под "торгово-закупочной"?

5. Продолжают ли распространяться двусторонние соглашения Беларуси с другими государствами об устранении двойного налогообложения на этот налог "на прибыль", учитывая, что он уже "от товарооборота" и не соответствует аналогичным налогам на прибыль или доходы плательщиков других государств (ведь соглашения требуют аналогии)? Не будет ли здесь злостно-неумышленного введения в заблуждение других государств? Да и налоги с товарооборота, как известно, никогда в подобных соглашениях не упоминаются, поскольку являются чисто внутригосударственными и применяются, как правило, странами с командно-административным управлением экономикой.

Перечень вопросов можно продолжать, но дефицит газетной площади не позволяет это сделать. Остановимся еще на одном вопросе, стоящем особняком: распространяется ли эта норма на комиссионную торговую деятельность? Если да, то где найти у последней товаро-

абз. 11, 13, 14 этого же пункта Порядка: "Объемы (а не оборот уже? — И.К.) выполненных работ или предоставленных услуг определяются... исходя из результатов деятельности... торговыми (комиссионными) организациями (опять: не вид деятельности, а вид организации! — И.К.) — по розничному и оптовому товарооборотам; организациями, осуществляющими внешнеэкономическую торговую деятельность, — от товарооборота по экспорту и импорту без учета товарообменного оборота (оборота по бартеру). Предприятия, занимающиеся многопрофильной деятельностью, расчет отчислений производят по соответствующим нормативам по каждому виду деятельности раздельно".

Так что и для отчислений в дорфонд база все та же — товарооборот. Вот только и здесь при внимательном прочтении вышеизложенной нормы совминовского Порядка не совсем ясно, а точнее, совсем не ясно: в среде торговых организаций комиссионеры подразумеваются (в скобках), а во внешнеэкономической торговле комиссионеры что уже исчезают?

А теперь — непосредственно к товарообороту и отношению к нему комиссионеров.

Согласно статье 3 Закона Беларуси "Об основных принципах народовластия в Республике Беларусь", о чем не забыл сообщить в свое время и Минфин письмом от 23 марта 1993 г. N 43: "В случае отсутствия соответствующих актов законодательства Республики Беларусь в дальнейшем до их принятия или иного решения высших органов государственной власти либо руководства Республики Беларусь в соответствии с их компетенцией — на территории Республики Беларусь действует законодательство СССР".

В этой связи, пожалуй, единственным нормативным актом, содержащим определение товарооборота, и то лишь розничного, является Инструкция по учету розничного товарооборота и товарных запасов в государственной и кооперативной торговле, утвержденная ЦСУ СССР 15.06.78г. N 548 по согласованию с Госпланом СССР, Госбанком СССР, Минторгом СССР и Центросоюзом.

В соответствии с подпунктом 2.13 и примечанием к подпункту 2.22 этой инструкции "В состав розничного товарооборота... включается... продажа... из комиссионных магазинов; причем в товарооборот включается полная продажная стоимость проданных товаров".

Таким образом, при бухгалтерском учете комиссионного товара за балансом на счете 004 товарооборот будет исчислен по кредиту счета 76 (задолженность комитенту) и дебету счетов по учету денежных средств (на сумму полученной выручки). Тем самым будет определена продажная сто-

Из анализа вышеизложенных норм во взаимоувязке с реалиями сегодняшнего дня и действующими законами о предпринимательстве, о собственности, о предприятиях и др. можно заключить, что:

1. У комиссионера товарооборот (продажная стоимость) может быть учтен только в одном случае: если комитентом является население. Причем вне зависимости от того, был этот товарооборот розничным или оптовым. Главное, что он возник при реализации товара, взятого на комиссию у населения. Это и единственный случай, когда реализация товара учитывается не по кредиту 76 счета (как приведено выше), а по кредиту счета 46.

2. Во всех комиссионных сделках между субъектами хозяйствования (т.е. не с населением) у комиссионера присутствует и может быть учтен только оборот от реализации посреднических услуг (комиссионное вознаграждение). Поскольку, если допустить обратное, то произойдет статистическое искажение в сторону завышения (один и тот же товарооборот у комитента, у комиссионера, у субкомиссионера и т.д.), двойное налогооблжение (с одной и той же облагаемой базы налог взимается несколько раз) и нарушение методологии учета в корреспонденции бухгалтерских счетов.

Так что в комиссионной торговле единого подхода ко всем сделкам с понятием товарооборот-оборот нет и быть не может.

К сожалению, как показал импровизированный опрос, проведенный автором этих строк, среди чиновников дорожных фондов, налоговых инспекторов и налогоплательщиков присутствует единообразный подход. Правда, у всех по-разному: у одних комиссионер имеет оборот товаров (товарооборот), у других — оборот услуг. Но, как мы уже разобрались, правы и те, и другие. Только надо определиться в каких случаях. Если же разум не восторжествует, то придется объяснить еще раз, что законы экономики существуют отдельно от наших депутатов и что надо сделать всем налогоплательщикам с этим налогом на прибыль от товарооборота, чтобы депутаты это поняли.

Ну, а в дополнение к отсутствию Торгового кодекса для разрешения проблем, подобных возникшей, безусловно можно было бы сожалеть еще и об отсутствии Закона о статистике и... вместо так и не принятого закона об отзыве депутатов еще успеть принять хотя бы закон об их ответственности.

Или опять будем продолжать молиться на сборщиков налогов и одновременно уповать на милость Божию?

Игорь КОВАЛЕВИЧ,
аудитор

г.Витебск

У ГРАМАДСКІХ АБ'ЯДНАННЯХ

БЕДНЫ ФЕРМЕР — БЕДНЫ СТОЛ

8 лютага адбыўся VI з'езд фермераў Беларусі. Са справаздачным дакладам на ім выступіў старшыня праўлення Беларускага саюза фермераў Канстанцін ЯРМОЛЕНКА.

На 1 студзеня 1995 года, сказаў ён, у краіне налічвалася 3074 сялянскія гаспадаркі. Агульная плошча займаемай імі зямлі складае 62,8 тыс.гектараў (з іх 40,8 тыс.га ворыва). У разліку на адну гаспадарку прыпадае 20,4 гасельгасугоддзяў. Пры гэтым каля палову фермераў мае надзелы менш 10 га, адна трэць — 10—30 га і 17 працэнтаў — звыш 30 га. Найбольшая колькасць дробных гаспадарак (участкі да 10 га) знаходзіцца ў Брэсцкай вобласці. Наогул, адзначыў К.Ярмоленка, назіраецца цікавая тэндэнцыя. У заходніх раёнах Беларусі, куды пазней прыйшла калектывізацыя, цяга нашых сучаснікаў да фермерства найбольшая. Аднак улады там найгорш задавальняюць патрэбы ў зямлі жадаючых працаваць на ёй. На Брэстчыне — самыя дробназямельныя гаспадары. Але ж дробназямельны фермер — бедны фермер...

У апошні перыяд, па даных БСФ, назіралася рэзкае скарачэнне тэмпаў фермерызацыі Беларусі. У 1994 годзе было створана ўсяго 348 новых сялянскіх гаспадарак. Аднак у той жа час 116 гаспадарак спынілі сваё існаванне. Як сведчыць аналіз, галоўнай прычынай іх распаду з'явілася слабая тэхнічная база, нізкая якасць зямлі, вялікая аддаленасць участка ад жылля. Толькі ў 18 працэнтах выпадкаў тлумачыцца зыход сялян з фермерскіх радоў іх недастатковай прафесійнай падрыхтоўкай. У якасці асноўных прычын стрымлівання росту колькасці аднаасобнікаў у краіне прызнаны фінансавыя цяжкасці. У прыватнасці, недахоп стартавага капіталу для набыцця тэхнікі.

На долю айчынных фермерскіх гаспадарак, гаварылася на з'ездзе, прыходзіцца 0,6 працэнта сельгасугоддзяў. У той жа час на Украіне — 1,4 працэнта, а ў Расіі гэты паказчык вышэй за беларускі наогул у 9 разоў. Наш фермер, паводле падлікаў, самы дробназямельны на прасторах СНД.

Што ж атрымалі беларускія фермеры са сваіх 0,6 працэнта зямлі? 0,8 працэнта збожжа ад валавога збору калгасаў і саўгасаў, 2 працэнты бульбы, 1,2 працэнта гародніны і толькі 0,3 працэнта мяса і 0,2 — малака. У дачыненні да мяса і малака выступаўшыя на форуме аднаасобнікі гаварылі, што малыя паказчыкі вытворчасці гэтых прадуктаў харчавання тлумачацца нізкімі закупачнымі цэнамі і цяжкасцямі збыту. Статыстыка, акрамя таго, сведчыць, што каля 30 працэнтаў сваёй прадукцыі фермеры збываюць на рынках без афіцыйнага ўліку.

Такім чынам, прыведзеныя лічбы красамоўна сведчаць, што фермерскі сектар выгадны для дзяржавы. Аднаасобнікі кормяць не толькі сябе, як лічаць прыхільнікі калгасна-саўгаснага ладу, а і частку народу.

Зямельнае пытанне было асноўным у выступленнях дэлегатаў з'езда. Усе яны аднадушна патрабавалі ад кіруючых органаў зацвярджэння прыватнай уласнасці на зямлю. Гэта найпершая ўмова перспектыўнасці фермерства. Прамоўцы адзначалі, што яны баяцца прыходу да ўлады прыхільнікаў выключна калектыўнай формы гаспадарання.

Яшчэ адзін аспект зямельнага пытання, што востра падымалі ўдзельнікі форуму, надзяленне фермераў зямлёю нізкай урадлівасці, занятай балотамі і зарослай хмызнякамі. На аснове матэрыялаў інстытута "Белгіпразем", утрыманне гумусу, напрыклад, у глебе сялянскіх гаспадарак Мінскай вобласці значна ніжэй сярэднеабласнога ўзроўню. Каля трэці фермерскіх зямель бедныя на калій і фосфар, звыш 40 працэнтаў маюць павышаную кіслотнасць.

Аднадушна дэлегаты з'езда падтрымалі ідэю дапрацоўкі закона аб фермерскай гаспадарцы ў частцы ўнясення абмежавання на фермерскі участак у 50 гектараў. Многія з іх могуць эфектыўна выкарыстоўваць зямельныя надзелы ў 100, 150 і больш гектараў. Тым больш, што гэта адпавядае сусветнаму вопыту. Акрамя таго, побач з фермерамі сёння існуюць дзесяткі, сотні эканамічных банкрутаў з ліку калгасаў і саўгасаў, якія неэфектыўна выкарыстоўваюць зямлю.

Галоўным віноўнікам няўстойлівага становішча беларускіх фермераў, на думку дэлегатаў з'езда, з'яўляецца дзяржава. У БСФ, гаварыў К.Ярмоленка, "забалеў язык" весці дыялог з ёю. Неспрыяльна ставячыся да фермерскай справы, яна "заганяе фермераў у балоты". Потым грошы, якія ідуць з бюджэту на іх падтрымку, накіроўваюцца на меліярацыю сялянскіх надзелаў. На сённяшні дзень адзін збожжаўборачны камбайн прыпадае на 10 фермераў. Яны пазбаўлены магчымасці размеркавання бюджэтных сродкаў фонду, якія выдзяляюцца для сялянскіх гаспадарак. Вельмі вострая крытыка з трыбуны з'езда прагучала ў адрас падатковага заканадаўства. Прынятая сістэма вылічэння падаткаў з фермараў не ўлічвае ні іх кепскага фінансавага становішча, ні характару іх працы і адукацыі. Шмат хто з прамоўцаў на з'ездзе гаварыў пра неабходнасць адзінага падатку для сялянскіх гаспадарак — падатку на зямлю.

З'езд абраў новае кіраўніцтва Беларускага саюза фермераў. Прэзідэнтам БСФ стаў фермер з Мінпічыны Аляксандр Ласевіч. "Партфель" кіраўніка выканаўчага органа фермерскай арганізацыі захаваўся за Канстанцінам Ярмоленкам.

Міхал СТЭЛЬМАК

Сколько нам ходить по замкнутому кругу?

В программе неотложных мер по выходу экономики из кризиса, на мой взгляд, недостаточно внимания уделено проблеме стабилизации и постепенного повышения уровня доходов рабочих и служащих. Каких-либо конкретных значений по величине минимального потребительского бюджета, реальной заработной плате в отраслях народного хозяйства, государственном и частном секторах экономики, производственной и непроизводственной сферах не приводится. Между тем, это, пожалуй, один из стержневых моментов любого плана, программы, поскольку они лично затрагивают интересы большинства жителей республики.

УЖЕ сегодня размер оплаты труда, а это основная часть наших доходов, достиг критической черты.

Создается впечатление, что правительство республики оказалось не готовым к эффективному руководству в условиях возросших объемов и сложности работ после передачи союзными министерствами и ведомствами собственности, а проводило политику выжидания, реставрации Союза ССР. Прибалтийские государства сразу после приобретения независимости приступили к рыночному реформированию народного хозяйства. В целом это позволило стабилизировать экономическую ситуацию и обеспечить более высокий уровень жизни населения.

В условиях зависимости от России наша промышленность и другие отрасли народного хозяйства по объективным, а во многом и субъективным причинам не смогли в столь короткое время провести перестройку производства с тем, чтобы выпускаемые ими изделия стали конкурентоспособными на рынке. Спорным является и решение по выводу российских войск, включая стратегические, с нашей территории. Ведь в конечном итоге, кроме образовавшейся массы безработных в бывших военных городках, каких-либо материальных и финансовых выгод республикой не получено. Лучшим вариантом стало бы, как это принято в мировой практике, установление соответствующей платы за базирование воинских частей и компенсация, по опыту Украины, стоимости ядерных материалов.

Теперь нужно приложить все возможные усилия для прекращения падения производства продукции, провести структурную перестройку промышленности, приватизацию государственной собственности, добиться большей отдачи от научного потенциала. Для этого есть предпосылки, довольно подробно изложенные в программе. Хотел бы остановиться на второй ее части: проблеме формирования бюджетных расходов, которые, с одной стороны, не могут быть чрезмерными ввиду возрастания бремени налогов, а с другой -- слишком малыми для обеспечения нормального функционирования непроизводственной сферы. Сегодня именно недостаточность бюджетных средств и вынуждает правительство проводить политику ограничения уровня оплаты труда рабочих и служащих. По этой причине замораживается несмотря на высокий прирост цен на потребительские товары увеличение минимальной заработной платы. Действует жесткое налогообложение при перерасходе установленной величины фонда оплаты труда, лимитируется уровень заработной платы в материальном производстве. Иными словами, создан замкнутый круг: для увеличения оплаты труда в непроизводственной сфере необходимо дополнительное поступление средств в бюджет. Их невозможно получить ввиду экономической депрессии и высокого уровня налогов. Снятие ограничений на оплату труда в производственной сфере создаст недопустимо большой разрыв в уровне доходов между сферами народного хозяйства. Остается один выход -- уменьшить расходы бюджета, в том числе путем сокращения численности работников в непроизводственной сфере.

МЕРЫ, связанные с уменьшением расходной части бюджета, всегда непопулярны, однако без них вряд ли обойтись. Медлить в сложившейся ситуации нельзя, ибо последствия нерешительности будут усугубляться. Какие возможности имеются здесь?

Верховным Советом определен статус Беларуси как нейтрального государства. Глубоко убежден, что наша республика может существовать, сохраняя свою независимость, при отсутствии армии или при ее крайне ограниченном контингенте (10 -- 20 тыс.человек). Действительно, не может армия Беларуси даже при численности в 200 тыс.человек рассматриваться сколько-нибудь серьезно для решения проблемы обороноспособности. Да в этом и нет необходимости, поскольку нашими соседями являются Россия, Украина, противостояние с которыми даже в дальней перспективе немыслимо. С Польшей отношения должны строиться с позиций добрососедства, что в такой же мере относится к Литве и Латвии. В случае, если стратегические интересы России требуют прикрытия наземных и воздушных подходов, это можно решить на основе договоренности, даже путем размещения ее войск на территории Республики Беларусь при условии соответствующей оплаты.

Аналогичная ситуация и в отношении погранвойск. Они требовались в большом количестве с возведением и содержанием сложного комплекса инженерных сооружений, когда СССР возводил железный занавес от других государств мира. Сегодня границу с Польшей, государствами Прибалтики следует рассматривать "прозрачной", как на границе с Россией, Украиной. Опять же при потребности в ужесточении пограничного контроля, на чем могут настаивать отдельные государства СНГ, данный вопрос может быть решен при условии компенсации дополнительных расходов. Однако и в этом случае следует предусмотреть постепенное снятие пограничных преград, так как процесс демократизации и вхождения в структуру Европейского сообщества не может быть реализован в полной мере при сохранении сложившихся стереотипов по отгораживанию колючей проволокой и силовых подходов.

Взвешенный анализ требуется по количеству работников и величине расходов средств на содержание органов МВД, оценке роли и места органов КГБ и железнодорожных войск.

НЕСМОТРЯ на сложное экономическое положение в республике численность работников в непроизводственной сфере практически не сокращается. Действовавший долгое время популистский блеф бесплатного образования, бесплатной медицинской помощи и т.д. породил иждивенчество среди многих слоев населения, исказил принцип оплаты по труду. Как известно, многие другие подобные услуги бесплатными по своей природе быть не могут. На них расходуются бюджетные средства, формируемые за счет налогов. Даже в высокоразвитых и богатых государствах многие из учреждений образования, здравоохранения, физкультуры, искусства и т.д. являются платными и скорее всего не потому, что их правительства не стремятся иметь положительный имидж, а исходят из реальных возможностей и целесообразности расходов бюджетных средств.

Возьмем решение администрации президента по сокращению на 30 процентов численности органов госуправления. Не анализируя его целесообразность, следует отметить, что в отношении экономии бюджетных средств их эффективность (при условии выполнения) будет небольшой, поскольку в общем количестве работников непроизводственной сферы этот персонал составляет около 6,5%. Но если подобное мероприятие провести в отношении всех работников, содержащихся за счет бюджета, включая и органы Верховного Совета, то положение дел в области финансовой стабилизации экономики республики могло измениться в лучшую сторону.

Очевидно, следует рассмотреть и другие направления экономии бюджетных средств. Например, временное уменьшение расходов на строительство, ликвидацию последствий от аварии на Чернобыльской АЭС. Как известно, закон о социальной защите граждан, пострадавших от радиационного облучения и планы по проведению различных капиталоемких работ формировались исходя из возможностей бюджета СССР. После его распада такое финансирование извне сегодня практически отсутствует. Неизбежным становится свертывание запланированных ранее мероприятий, уменьшение предоставляемых льгот и компенсаций (как впрочем и всех других), установив их на уровне возможностей республики.

Реализация изложенных, а возможно и ряда других малопопулярных, но скорее всего неизбежных мер, потребует по всей вероятности не менее 2-3 лет. И чем раньше будут предприняты такие решения, тем быстрее начнется оздоровление экономики.

Следует сказать, что в настоящее время нет объективных условий для столь бурного обнищания населения. В большинстве отраслей народного хозяйства удельный вес заработной платы в себестоимости продукции опустился ниже 10 процентов (пять, десять лет тому назад он составлял более 20 процентов). В развитых государствах мира эта величина намного больше. Предприятия во многом свои экономические проблемы предпочитают решать не за счет снижения энерго- и материалоемкости производства, использования других резервов, а путем относительного сокращения уровня оплаты труда рабочих и служащих. Заводы и фабрики без существенных экономических трудностей стали широко практиковать выплату 2/3 тарифной ставки или в других размерах и отправлять работников в вынужденные отпуска при остановке производства.

Если сегодня определить удельный вес труда в себестоимости продукции в размере не менее 20%, заработная плата будет повышена в два -- два с половиной раза. Стоимость товара без учета субъективных факторов и при эффективно действующей государственной политике цен возрастает только на 10 -- 15 процентов, т.е. влияние на уровень инфляции будет сравнительно небольшим. Однако это позволит существенно повысить платежеспособность населения, увеличить сбыт продукции и соответственно послужит определенным толчком в производстве товаров.

СЛЕДОВАЛО бы пересмотреть в ближайшее время порядок дополнительного налогообложения предприятий за перерасход установленного норматива на оплату труда в размере 8 минимальных заработных плат, который по существу сравнялся с минимальной потребительской корзиной на продовольственные товары и услуги. В этой связи надо бы ввести нормирование фонда потребления, т.е. учитывать все виды выплат, включая и производимые из прибыли, и не к минимальной заработной плате, а, например, к минимальному потребительскому бюджету. Только тогда налогообложение будет иметь экономический смысл.

ИТАК, ВЫВОД: *продолжение в современных условиях политики по сохранению в неприкосновенности силовых структур и отраслей непроизводственной сферы с каждым днем будет усложнять финансовую и социальную ситуацию в республике, ухудшать материальную обеспеченность населения, вести все к большей зависимости от иностранных государств.*

В.БОРИСЕВИЧ,
зав.кафедрой регионального управления БГЭУ, доктор экономических наук

Нормирование труда или нормирование зарплаты?

В течение всего периода развития нормирования труда в условиях административно-командной системы одним из центральных его вопросов было обеспечение равной напряженности норм на разных и тем более на одинаковых работах, выполняемых при аналогичных организационно-технических условиях. Нормы времени использовались в основном как регулятор заработной платы.

Неслучайно службы по организации и нормированию труда назывались: отделы труда и заработной платы, бюро труда и заработной платы и т.п. А действовавшая система управления организацией и нормированием труда выглядела так, а не иначе и характеризовалась структурой органов и подразделений, занимающихся организацией и нормированием труда, организацией разработки, утверждения и внедрения методических и нормативных материалов, организацией работы по установлению, пересмотру, учету выполнения норм, планированием работы по нормированию труда, организацией подготовки и повышения квалификации кадров по нормированию труда. А ведь основное назначение норм времени -- это фундамент внутризаводского, внутрифирменного планирования.

С реализацией принципов радикальной экономической реформы, ориентирующих на создание развитого рынка и экономическое соревнование между товаропроизводителями различных форм собственности, постоянное совершенствование организации и нормирования труда должно стать важнейшим элементом управления предприятий, одним из главных критериев технико-экономического обоснования принимаемых решений в области организации производства, труда и управления с учетом всей совокупности факторов, оказывающих воздействие на себестоимость и прибыль. А в условиях энергетического кризиса руководителям всех форм собственности особенно важно видеть неиспользованные резервы в жестком нормировании выпуска продукции (считай, затрат энергоресурсов). Научно обоснованная норма, нормированное задание повысят производительность, позволят с теми же затратами электроэнергии и тепла увеличить выпуск продукции в единицу времени.

Таким образом, в новых условиях хозяйствования применение прогрессивной организации труда и соответствующих ей норм станет жизненно необходимым для нормального функционирования предприятия.

Вместе с тем вряд ли можно рассчитывать на коренные изменения в этой области в ближайшее время, поскольку рыночные отношения входят в очевидное противоречие с предельно монополизированной структурой материального производства. Так, за I час работы на заводе шестерен в апреле 1994 г. заработная плата была в 1,4 раза ниже, чем на тракторном, а на мотовелозаводе при продолжительности рабочего месяца в 108 часов заработная плата была в 1,35 раза выше, чем у работников станкостроительного завода им. Кирова, хотя они работали 146 часов в этот же месяц.

В настоящее время организация и нормирование труда находится в крайне запущенном состоянии. Основная причина все та же -- представление о нормировании как о регуляторе заработной платы, отсюда все искажения и тупики, поскольку сегодня заработная плата на предприятиях неадекватна трудовому вкладу, она формируется за счет предельно монополизированных цен.

Неоднократно предпринимаемые административной системой попытки добиться коренного улучшения нормирования осуществлялись волевыми способами и практически не приносили положительных результатов, поскольку осуществлялись без тесной увязки с интересами самих предприятий.

С принятием закона о предприятии предполагалось, что у последнего возникнет заинтересованность в улучшении организации и нормировании труда. Ведь именно здесь "сфокусированы" основные резервы повышения эффективности производства. Однако этого не произошло. Отсутствие экономических рычагов, понуждающих предприятия повернуться лицом к трудосберегающей политике и необходимой помощи со стороны министерств и отраслевой науки привело к тому, что положение дел в этой области продолжает ухудшаться еще большими темпами. В силу ошибочных представлений о роли нормирования труда в организации производства отдельные руководители вообще начали подвергать сомнению целесообразность нормирования труда. В результате предприятия, реализуя свой интерес по максимизации прибыли цен, полностью прекратили свою деятельность по экономии затрат труда.

Говоря о необходимости организации затрат труда и его нормирования, следует иметь в виду, что речь идет не об усилении вмешательства государства в деятельность предприятий, а о качественном совершенствовании этой работы на предприятиях, в первую очередь в целях повышения эффективности их деятельности. Вместе с тем, децентрализация нормирования не должна приводить к утрате государством права на определение единых принципов организации труда, подходов к формированию норм, общих правил экономического поведения и социальной защиты трудящихся, что имеет место в той или иной форме практически во всех развитых странах. Тезис о том, что "...производительность -- это в конечном счете самое главное, самое важное для победы любого общественного строя",-- остается в силе в любой общественно-экономической формации.

С точки зрения производительности государство должно обеспечивать:

разработку комплексных проблем, находящихся на стыке управления, организации производства и труда, формирование и использование нормативных материалов по труду в связи с перестройкой механизма хозяйствования и децентрализацией управления в отраслях промышленности и переходом предприятий к рыночной экономике;

создание механизма организационного, правового и экономического воздействия на эффективность работы по совершенствованию организации и нормирования труда на предприятиях;

определение единых принципов организации и нормирования труда, общих требований социальной защиты трудящихся при повышении напряженности норм;

анализ и совершенствование отдельных элементов мотивационного механизма различных форм собственности;

разработку методических материалов по нормированию труда.

В системе социально-экономических мер по перестройке экономики республики в условиях перехода к рынку важное место занимают коренные изменения механизма мотивации. Важно, чтобы он побуждал всех участников производства -- собственников, предпринимателей, работников действовать в интересах отдельного человека и общества в целом, обеспечивал бы взаимодействие личных мотивов работника (трудовая мотивация), мотивационного потенциала хозяйствующих субъектов (хозяйская мотивация) и общественных интересов государства.

Особенность современного периода -- формирование многоукладной экономики -- определяет актуальность проблемы создания эффективного мотивационного механизма в условиях различных форм собственности, каждая из которых имеет свои стимулы для реализации интересов различного уровня, при решении которой следует исходить из того, что государственная форма собственности для предприятий определенного типа и назначения является предпочтительной в течение длительного периода, для многих других -- на ближайшие несколько лет, поскольку приватизация даже при самых благоприятных условиях потребует времени.

Совершенствование мотивационного механизма будет строиться по следующим принципам:

создание атмосферы взаимного доверия между рабочими и работодателями, обратная связь;

гарантия сохранения работы в рамках программы производительности;

равные возможности для занятости и продвижения, а также компенсации на основе вклада в эффективность;

защита здоровья, соблюдение безопасности, обеспечение нормальных условий работы;

обеспечение трейнинга и повышение квалификации;

справедливое распределение прибыли от повышенной производительности.

Начинающийся в республике процесс реструктуризации народного хозяйства не имеет аналогов по своим масштабам и сложности. И тут неизбежны ошибки. Но чтобы их было меньше, необходимо создать адекватную современным задачам систему анализа и прогнозирования, которая позволит иметь наиболее полное представление об объекте управления и постоянно отслеживать социально-экономические последствия принимаемых управленческих решений.

Валентин ЛОКТЕВ,
зав.отделом НИИ труда

Как учредить частное акционерное общество открытого типа?

Как известно, учреждение открытых акционерных обществ возможно двумя способами: путем преобразования государственных предприятий в ОАО в результате проведения политики разгосударствления и приватизации и через создание таких обществ на "чистом месте" — за счет сбора капиталов. О последних (частных ОАО), вернее о правовых проблемах, возникающих в процессе их учреждения, и пойдет речь в данной статье.

Закон об акционерных обществах, обществах с ограниченной и дополнительной ответственностью действует уже несколько лет. Анализ практики применения этого закона, а также другого законодательства, регулирующего регистрацию акций, сообщений о проведении открытой подписки на акции и т.д., позволяет прийти к следующим выводам.

1. У нас чересчур усложнен порядок создания АО открытого типа. Например, в Латвии подписка на акции первого выпуска фиксируется в списке подписчиков. Закон не требует публикации никаких объявлений об открытой подписке. Учредители вправе сами решать — разобрать ли им акции самим или дать объявление и собрать необходимые средства с подписчиков. В России в момент учреждения ОАО первичная эмиссия акций осуществляется в форме закрытого (частного) размещения, а регистрация ценных бумаг — на основании нотариально удостоверенных учредительных документов. Во всех же остальных случаях, когда осуществляется вторая, третья и т.д. эмиссии акций, требуется составление эмиссионного проспекта, его регистрация и т.д.

В отличие от них, наше акционерное законодательство требует обязательной публикации сообщения о проведении открытой подписки на акции, составления проспекта эмиссии уже при учреждении ОАО, полагая, что если АО является обществом открытого типа, то без публикации, например, сообщения о проведении открытой подписки нельзя обойтись.

Что мы имеем на практике в результате применения такого порядка создания ОАО? Нередки случаи, когда учредители готовы разобрать 100 процентов акций и создать открытое хозяйственное общество, однако в силу действующего сейчас законодательства они вынуждены публиковать сообщение в печати, придумывать всяческие искусственные ухищрения, чтобы не допускать расширения круга подписчиков.

Зачем мы это делаем? Чтобы затруднить создание ОАО? Но ведь они необходимы нам для появления крупных предприятий и осуществления значительных проектов. Особенно важно делать это в регионах, где местная власть могла бы приложить больше усилий и активно способствовать появлению предпринимательских структур со значительным капиталом.

2. Согласно законодательству основным документом, определяющим отношения подписчика с учредителями, является договор подписки на акции (ст.38 Закона об акционерных обществах, обществах с ограниченной и с дополнительной ответственностью). По закону в договоре подписки должно предусматриваться количество, категории, номинальная стоимость приобретаемых по подписке акций, права и обязанности учредителей и подписчиков, ответственность сторон за нарушение условий договора и другие положения. Однако договор подписки на акции не может являться обычным гражданско-правовым договором. Подписка на акции при учреждении общества — это обязательство подписчика не перед учредителями, а перед будущим акционерным обществом на условиях, которые указаны в проекте устава при учреждении акционерного общества, эмиссионном проспекте, уставе при дополнительной эмиссии акций и увеличении уставного фонда. Отсюда всякие дополнительные (особые) условия между учредителями и отдельными подписчиками должны быть сведены к минимуму. К тому же, если учредительная конференция их не утвердит, то указанные в договоре подписки особые условия останутся обязательством учредителей, а не общества. Поэтому на практике договоры подписки заключаются по единому для всех подписчиков шаблону и никаких дополнительных условий в них не предусматривается. Отсюда можно сделать вывод, что практика понимает договор подписки как "связывание" взаимных обязательствами подписчиков в пользу будущего АО, но не как обычные гражданско-правовые договоры, в которых могут быть предусмотрены самые различные условия. Поэтому документ, на основании которого подписчики обязуются в пользу АО, следовало бы назвать свидетельством об участии либо временным свидетельством.

Этот документ должен быть именным. Впоследствии АО обязано после государственной регистрации заменить его акциями.

3. Согласно законодательству уставный фонд ОАО должен быть полностью сформирован перед его государственной регистрацией. Из этого следует, что до регистрации ОАО акции последнего должны быть оплачены в полном объеме. Другими словами, законодатель не допускает постепенную оплату акций ОАО в течение, допустим, одного года после регистрации. Правильно ли это? Думается, что нет. Надо дать возможность гражданам и юридическим лицам производить частичную оплату акций, допустим, в течение какого-то времени с момента государственной регистрации ОАО. Разумеется, в этом случае придется думать о юридических последствиях несвоевременной оплаты или неоплаты акций.

Лицо, которое не оплатило полностью акцию или несвоевременно внесло очередной взнос, должно нести имущественную ответственность, а то и быть исключенным из общества. Определенный процент штрафа можно было бы предусмотреть в законе. В то же время акционерам следует дать возможность устанавливать в уставе ту величину неустойки за неоплату или несвоевременную оплату акций, которую они считают нужным применить. Следовательно, законная неустойка будет применяться лишь постольку, поскольку не применяется неустойка, предусмотренная уставом.

Следует также обратить внимание на неурегулированность в нашем акционерном законодательстве механизма внесения вещевых вкладов. Допустим, в оплату акций предлагается внести вклад в виде недвижимости — домовладения. Оно не может быть передано на баланс АО, т.к. последнее еще не зарегистрировано. Поэтому было бы целесообразным установить в законе максимальный срок для передачи недвижимости в уставный фонд, одновременно предоставив акционерам право устанавливать сокращенные сроки для передачи в уставный фонд таких вкладов (допустим, в течение месяца, двух лет и т.д. после регистрации АО).

4. Основную работу по созданию ОАО проводят его учредители. Законодатель признает за ними право на получение соответствующего вознаграждения.

В то же время практика создания акционерных обществ (а также история акционерного дела) показывает, что учредители имеют большие возможности для злоупотреблений, вплоть до того, что перечисляют деньги на счета подставных фирм, а сами затем, обобрав акционеров, скрываются. Поэтому законодательство предусматривает различные меры по повышению ответственности учредителей перед акционерами, в том числе и их ответственность за судьбу будущего АО. Обычно учредителей обязывают приобретать пакеты акций и запрещают продавать их в течение нескольких лет. Это делается для того, чтобы учредители не смогли сразу после создания АО развернуть крупную рекламную кампанию о доходности своих акций, быстро их реализовать, оставив остальных акционеров наедине со своими проблемами. В целях проверки учредителей закон ФРГ об акциях от 6 сентября 1965 года предусматривает существование специального института аудиторов основания. Их назначает суд после заслушивания промышленно-торговой палаты. В качестве аудиторов основания не могут быть назначены учредители или аудитор общества. Аудиторы основания проверяют, являются ли полными и правильными данные учредителей о принятии ими акций, достигает ли стоимость вещевых вкладов стоимости акций. Аудиторы основания составляют отчет, в котором описывают каждый вещевой вклад, а также указывают, какие методы оценки стоимости вещевых вкладов применяли учредители. Один экземпляр отчета аудитор основания передает правлению торгово-промышленной палаты, другой передает в суд, где каждый вправе ознакомиться с отчетом. Разногласия между учредителями общества и аудитором (аудиторами) основания рассматриваются в суде. Издержки и вознаграждения аудиторам основания устанавливаются судом. По судебному решению происходит принудительное исполнение согласно ГПК.

Возможно, что нашему государству пока не до создания института аудиторов основания ОАО. Тем не менее, мы должны предусмотреть законодательные меры, направленные на повышение ответственности учредителей. Так, законом должна быть установлена безусловная солидарная ответственность учредителей перед подписчиками и исключено указание на возможность установления иной, не солидарной ответственности. Учредители отвечают за правильность использования внесенных сумм, обоснованность расходов по созданию общества, за оценку недовнесенных вкладов, внесенных в оплату акций общества, за правильность и полноту представленных с целью основания общества сведений. Было бы целесообразным установить правило о составлении учредителями отчета о ходе основания АО, который должен храниться в регистрирующем органе.

До государственной регистрации АО учредители должны заключать сделки только от своего имени, а не от имени будущего общества. Если же они заключили сделки от имени несуществующего АО, то по ним должны отвечать лично.

Заключив сделку от своего имени, но в интересах будущего АО, учредители, конечно, заинтересованы, чтобы после государственной регистрации хозяйственное общество приняло исполнение на свой счет. Иначе это будет сделка учредителей, а не общества. В данном случае должен произойти перевод долга. По ГК он осуществляется с согласия кредитора. Однако уже при заключении договора сторонам было известно, что исполнение должно наступить со стороны АО, а не первоначального должника. Поэтому в законе следует предусмотреть особый порядок перевода долга, в частности, указать, что для такого перевода не требуется согласия кредитора, но только в том случае, если в течение определенного законом установленного срока после регистрации АО о переводе долга общество или первоначальный должник сообщил кредитору.

5. Учитывая западный опыт развития акционерного законодательства, **следовало бы установить общее правило о запрете приобретать собственные акции общества через зависимую от него предпринимательскую структуру,** в частности, через дочернее общество, где материнская компания имеет контрольную долю участия. В противном случае ОАО с помощью своих зависимых структур сможет искусственно сыграть на повышение курса акций и увеличить их рыночную стоимость. Например, закон ФРГ об акциях устанавливает только несколько случаев, когда АО разрешается приобретать собственные акции: если акции предложены наемным работникам общества, родственному предприятию и т.д. Общая же номинальная сумма приобретенных акций не должна превышать 10% основного капитала АО. Как и у нас, в Германии собственными акциями АО может владеть только в течение определенного срока. Если затем произошло превышение по величине приобретенных собственных акций или по сроку владения ими, то все сделки с такими акциями должны признаваться недействительными, а такие акции изыматься. В законе следовало бы указать на механизм такого изъятия.

Известно также, что АО не вправе голосовать собственными акциями в собрании акционеров, начислять на них дивиденды. Однако вправе ли оно предоставлять их в залог для обеспечения, допустим, кредита? Закон ничего не говорит по этому вопросу.

6. Думается, что **имеет смысл перенять из немецкого, польского акционерного законодательства норму о том, что члены первого наблюдательного совета и правления (у нас правления и дирекции) не могут быть назначены на срок более длительный, чем до окончания первого или остаточного хозяйственного года.** По истечении этого периода собрание акционеров примет отчет о работе членов этих органов за первый или остаточный хозяйственный год, одобрит или не одобрит их работу, а затем решит, кого из руководящих лиц оно оставит в своей должности на новый срок. Я считаю такой подход логичным и обоснованным, и подобное правило следовало бы закрепить в нашем законе.

7. В закон следует внести норму об обязательности присутствия нотариуса на учредительной конференции открытого АО, который должен удостоверить протокол учредительной конференции. Это необходимо сделать в связи с тем, что на практике нередки случаи, когда на конференции присутствует значительно меньше лиц, чем этого требует закон для признания общества учрежденным. Нотариус должен удостоверить, что учредительная конференция состоялась в назначенном подписчиками месте и в обусловленный срок, что на конференции присутствовали подписчики (их представители), а не какие-то третьи лица, что установленный законом кворум был соблюден, что членами наблюдательного совета избраны такие-то лица, а членами исполнительного органа назначены (или избраны) такие-то.

Людмила РУСАК,
зав.кафедрой гражданско-правовых дисциплин Академии управления при Кабинете Министров РБ

И.А.ЛЯХ, министр по антимонопольной политике:

"Будем защищать права потребителей"

(Окончание. Начало на 1-стр.)

Что касается предприятий "искусственной" монополии, то эта сфера с позиций антимонопольного регулирования является более сложной. Здесь необходим дифференцированный подход. В основе его — обеспечение баланса между формой регулирования (прямое, косвенное, административное, экономическое) и теми степенями свободы, которые необходимо сохранить для хозяйствующего субъекта в целях развития цивилизованных рыночных отношений. Состояние экономики в настоящее время таково, что без осуществления мер государственного регулирования она может прийти к еще большему развалу. В то же время их применение не должно тормозить движение к рынку. В целом следует выдерживать тенденцию перехода от регулировочного к наблюдательному режиму за действиями предприятий-монополистов.

Прямое государственное регулирование и контроль на некоторое время могут быть сохранены для тех монополистов, продукция которых является социально значимой для общества и структуроопределяющей для экономики, а также для предприятий, которые грубо злоупотребляют своим доминирующим положением.

Для всех остальных хозяйствующих субъектов, занимающих доминирующее положение на рынках, устанавливается наблюдение со стороны антимонопольных органов, осуществляется периодический контроль основных параметров их деятельности на основании данных статотчетности. Цель наблюдения — выработка и принятие решений по фактам допущенных злоупотреблений, а также в случаях их преобразования, ликвидации, приватизации, участия в акционерном капитале других хозяйствующих субъектов. В случае выявления нарушений антимонопольного закона наши органы принимают меры по пресечению монополистических действий и могут включить эти предприятия в перечень монополистов, в отношении которых осуществляется прямое государственное регулирование.

— Закон "О противодействии монополистической деятельности и развитии конкуренции" вступил в силу в марте 1993 года. Как он работает? Много ли выявлено нарушений? Какие меры принимаются по их пресечению?

— Все обращения, которые приходят к нам с просьбой рассмотреть то или иное дело, не остаются без внимания. В 1994 году по поступившим заявлениям и в ходе инициативных проверок были выявлены антиконкурентные действия целого ряда хозяйствующих субъектов и органов управления, на основании чего выдано 23 предписания за нарушение статей 5 и 7 закона (злоупотребление хозяйствующими субъектами доминирующим положением на товарных рынках; акты и действия органов управления, направленные на ограничение конкуренции). При этом количество поступающих заявлений постоянно увеличивается. Уже в этом году выдано предписание Госстрахнадзору республики, который пытается ограничить административными районами сферу деятельности филиалов страховых организаций.

На рассмотрении находится жалоба закрытого акционерного общества "Мирсал" (авторадио) на злоупотребления со стороны республиканского радиовещательного центра, который завышает тарифы за использование технических средств радиовещания, арендуемых ЗАО "Мирсал". Предварительное изучение проблемы показало, что дело не в республиканском радиовещательном центре, а в том, что Министерство связи устанавливает различные условия аренды для субъектов разных форм собственности. Это уже наш вопрос.

И наконец, совсем недавно поступило заявление главных редакторов "Белорусской деловой газеты", "Газеты Андрея Климова", газет "Свобода" и "Фемида", которые в факте отказа "Белорусским Домом печати" заключить договор на издание этих газет в 1995 году усматривают злоупотребление им своим доминирующим положением. Будем смотреть, насколько это действие способно ограничить конкуренцию на рынке издания газетной продукции и как оно подпадает под статью 5 нашего закона.

— Насколько действенны ваши предписания? Что делает министерство, если предписание не выполняется?

— В большинстве случаев наши предписания выполняются. Если руководитель не согласен с нашим предписанием, он имеет право обратиться в хозяйственный суд с иском о признании нашего предписания недействительным. В прошлом году в судах рассматривались три дела, когда наши предписания пытались обжаловать. Однако во всех трех случаях решением суда была подтверждена позиция министерства и его территориальных органов.

Приведу лишь один пример. Гомельский облисполком обратился к нам с жалобой на то, что производственное объединение "Горизонт" возложило обязанность заключения договоров поставки своей продукции в Гомельской области на гомельский торговый дом "Горизонт" и отказывало другим предприятиям торговли в заключении прямых договоров поставки. Другими словами, если какое-либо предприятие захочет купить у ПО "Горизонт" партию телевизоров, то это ему не удастся. А покупая телевизоры у торгового дома, предприятие вынуждено платить за телевизор дороже: отпускная цена уже включает торговую надбавку. Это во-первых. А во-вторых, ПО "Горизонт", злоупотребляя своим доминирующим положением на рынке производства телевизоров, указывает торговым предприятиям, с кем и как торговать. Не ущемление ли это прав хозяйствующих субъектов? Ведь в Законе "О предприятиях в Республике Беларусь" четко сказано, что вмешательство в хозяйственную и иную деятельность предприятия не допускается. К тому же действия ПО "Горизонт" противоречат и распоряжению Совета Министров от 07.04.1993 г. N 268р, в соответствии с которым ПО "Горизонт" обязано заключать прямые хозяйственные договоры, минуя посредников. ПО "Горизонт" обжаловало предписание нашего министерства — мы обязали его изменить порядок заключения договоров поставки — в Высший хозяйственный суд. Суд, еще раз проанализировав ситуацию, поддержал нас, а не истца.

Кроме того, министерство имеет право налагать на должностных лиц штрафы. В прошлом году были приняты два таких решения — о наложении штрафа на директора минского арендного предприятия "Восход" за непредоставление информации и на председателя Борисовского горисполкома — за неисполнение предписания. На последнем случае хочу остановиться подробнее. И не столько потому, что оно интересно в профессиональном плане, сколько наглядно раскрывает отношение руководителя к закону.

Минское областное территориальное управление по антимонопольной политике выдало предписание Борисовскому горисполкому, обязывающее горисполком удовлетворить просьбу четырех магазинов о выделении их из торгово-производственного предприятия "Веста" с предоставлением им статуса юридического лица. Мы действовали в пределах нашей компетенции и в соответствии с законом. Несмотря на наши неоднократные напоминания предписание исполнено не было. Тогда председатель горисполкома был оштрафован на сумму в десять минимальных зарплат. К чести Борисовского горсуда штраф, хотя и с большими проволочками, но начал взыскиваться.

Следует напомнить, что наложение штрафа не освобождает должностное лицо от исполнения предписания. А в арсенале средств борьбы со злостными нарушителями Закона "О противодействии монополистической деятельности и развитии конкуренции" имеется и уголовная ответственность. И, поверьте, мы стараемся не пройти мимо случаев нарушений, используя при этом все предоставленные нам права.

— Не кажется ли вам, что нарушений антимонопольного законодательства на самом деле происходит намного больше, чем рассмотрено дел?

— Безусловно. К сожалению, не все наши руководители, предприниматели, а тем более рядовые труженики знают хорошо законы, чтобы отстаивать свои права. Не случайно многие законы вообще бездействуют. Понятно, что нам иногда не достает опыта. К тому же на всю республику в антимонопольных органах работают около ста человек, в том числе в центральном аппарате министерства штатным расписанием предусмотрено всего лишь 44 единицы. Разве это сравнимо с той армией людей, которые в свое время занимались социалистическим соревнованием — профанацией конкуренции?

— И последний, традиционный вопрос: ваши планы?

— У нас имеется общая концепция проведения антимонопольной политики, действует антимонопольный закон. На их основе разработан конкретный план мер по демонополизации экономики республики в 1995 году. В соответствии с этими документами и будет строиться вся работа антимонопольных органов в текущем году. И, конечно же, немаловажной частью нашей работы по-прежнему будет рассмотрение конкретных дел, связанных с нарушением антимонопольного законодательства.

Кроме того, мы вышли с инициативой в Кабинет Министров взять на себя координационные функции по защите прав потребителей и развитию предпринимательства. Это два очень важных направления экономической политики государства, для реализации которых определен целый ряд государственных органов. Каждый из них контролирует и курирует тот или иной вопрос в пределах своей компетенции и без увязки, согласования друг с другом. В результате Закон "О защите прав потребителей" фактически не работает, а функции координации государственных органов по развитию предпринимательства все чаще стали брать на себя союзы предпринимателей. Нигде в мире подобной практики не существует.

Официальное закрепление указанных функций за министерством будет означать, что в республике появится, наконец, государственный орган, ответственный за исполнение Закона "О защите прав потребителей" в целом и за развитие предпринимательства. На наш взгляд, из всех органов государственного управления, которые часто и непосредственно сталкиваются в процессе своей работы с проблемами защиты прав потребителей и развития предпринимательства, Министерство по антимонопольной политике меньше всего может быть подвержено влиянию каких-либо ведомственных интересов.

НАУКА

Нам еще не хватало "утечки мозгов"

Ситуация, складывающаяся в сфере научной деятельности республики, хорошо известна. Распадаются "школы", закрываются лаборатории, из науки уходят самые талантливые и, что особенно опасно, молодые исследователи. Последняя из тенденций чревата нарушением преемственности поколений, для восстановления которой в науке требуются не годы — десятилетия.

Грозящую обществу и стране беду поняли власти на самом высоком уровне. Нынче расходы на науку утверждены Верховным Советом республики в размере 2,85% от доходной части бюджета, тогда как год назад они были 1,81%. Однако, резюмирует мой собеседник, **первый заместитель председателя Комитета по науке и технологиям Владимир НЕДИЛЬКО**, это мало что меняет, ибо за год несоизмеримо возросли цены на различные "составляющие" науки, прежде всего на энергоносители. Дело усложняется углубляющимся кризисом в промышленности, в других отраслях, где имеются внебюджетные фонды финансирования научно-исследовательских и опытно-конструкторских работ. То есть денег по-прежнему катастрофически не хватает.

— Тогда, Владимир Иосифович, тем более важно по-хозяйски распорядиться тем, что есть, направить средства на приоритетные направления научно-технического прогресса. Каковы, кстати, они? Видимо, в связи с реформированием общества меняются и подходы к научному обеспечению жизнедеятельности государства?

— Да, в отличие от прошлых лет, когда приоритеты развития науки определялись исходя из научно-технического потенциала республики, имеющегося в научных учреждениях задела, из задач, выдвигаемых производством, и так далее, нынче на первое место мы ставим потребности людей — граждан республики. Именно люди — главная ценность государства, поэтому и заботиться в первую очередь оно обязано о них. Что для человека важнее всего? Несомненно, здоровье, безопасные условия жизни и труда, полноценное питание, чистый воздух, качественное медицинское обслуживание и так далее.

Это, можно сказать, первый блок приоритетов, вокруг которых концентрируются усилия и средства научных учреждений республики. Второй связан с решением задач ресурсосбережения. Ведь не секрет, что мы до сих пор затрачиваем на производство продукции в 2-3 раза больше средств и труда, чем в высокоразвитых странах. При подобной расточительности никогда нам не выбраться из кризиса.

Следующее направление, касающееся преимущественно обществоведов, связано с проблемами становления и развития нашего молодого государства. Перечислять дальше не буду. В настоящее время в соответствии с постановлением Кабинета Министров республики наш комитет внес в правительство свои предложения не только о принципах формирования тех самых приоритетов, о которых мы говорили, но и о порядке финансирования НИОКР, проведения их научно-технической экспертизы, реализации государственных научно-технических программ. Комитет в своих проектах значительно ужесточает требования к целевому использованию средств, а с другой стороны, предоставляет всем предприятиям и организациям любой формы собственности самые широкие возможности для участия на конкурсной основе во всей этой работе. Во-первых, будет объявлен конкурс самой концепции развития по тому или иному направлению, во-вторых, вместе будем решать, сколько программ потребуется для разработки этого направления, в-третьих, какие конкретные проекты и задания нужны для его реализации. Работа предстоит огромная.

— Какова судьба тех программ, которые формировались в былые годы?

— Учитывая, что большинство их завершается в нынешнем году, решили никаких корректив не вносить.

— Но сужение "поля приоритетов" науки неизбежно должно повлечь за собой адекватные структурные преобразования в этой сфере деятельности?

— Они уже происходят и, к сожалению, не всегда в нужную, как говорится, сторону. Численность научных работников сокращается. С одной стороны, это закономерно. В условиях такого глубокого экономического кризиса иначе и быть не может.

Однако хаотичный уход научных кадров в другие отрасли хозяйствования, в коммерческие структуры, их отъезд за пределы республики при отсутствии у предприятий средств на приобретение лицензий могут существенно притормозить весь инновационный процесс, что в свою очередь повлияет сначала на экономическую, а возможно, и на политическую ситуацию в Беларуси.

Мое личное мнение таково: если отраслевой институт или лаборатория находят заказчика, то есть, если они кому-то нужны, вряд ли кто-то вправе со стороны решать их судьбу.

Что касается фундаментальной науки — да, она отвлекает часть средств, которые в данный момент можно направить на другие, более насущные проблемы. Но без фундаментальных исследований и соответствующих учреждений мы рискуем остаться без научной элиты, без нестандартно мыслящих людей, без задела, без той ауры, в которой произрастают ростки будущих новаций.

И, конечно, наш комитет всегда поддержит те научные школы, коллективы, отдельных авторов, которые будут предлагать наиболее эффективные пути и способы решения той или иной научной или хозяйственной проблемы. Сейчас, например, мы активно субсидируем из бюджета организации, в том числе негосударственные, занимающиеся разработкой новейших видов медицинской техники, приборов учета ТЭР, оборудования для нужд экологии, энергетического хозяйства и других.

— Как вы относитесь к проблеме "утечки мозгов", которая, кажется, приобрела у нас массовый характер?

— Одним махом ее не решить. Прежде всего необходимы разработка и принятие законодательных актов, закрывающих прорехи, по которым интеллектуальная собственность государства "уплывает" за рубеж. То же, кстати, касается и ее перехода в чье-нибудь частное владение. В любом государстве мира право собственности на продукт интеллектуального труда охраняется очень жестко. В США, например, ни один разработчик не будет принят на работу в институт, пока не подпишет в контракте обязательство, что нигде и никогда в последующем не станет использовать результаты, полученные в этом НИИ. Институт следит за своим бывшим работником в течение определенного времени — соблюдает он свои обязательства или нет. В случае их нарушения этому сотруднику создадут такую "репутацию", что никто и никогда не даст ему рекомендательного письма, а без него в США на серьезную работу не принимают.

Конечно, в наших условиях, при наших зарплатах требовать от людей подобного, видимо, просто неэтично, и все же к этому, по-моему, надо стремиться.

— Владимир Иосифович, научная общественность республики давно ставит вопрос о создании фонда поддержки науки, из которого бы субсидировались наиболее значимые проекты, оказывалась помощь ученым.

— В проектах тех документов, о которых я говорил, предусматривается создание Белорусского инновационного фонда, из средств которого будут подпитываться и наиболее ценные прикладные разработки. Такая подпитка особенно необходима для так называемых рисковых проектов, отдачу от которых трудно предугадать, но она тем не менее может быть весьма существенной.

— А что, не перевелись еще у нас авторы подобных идей?

— Регулярно, раза два в месяц, нас просят рассмотреть то проект чудо-сеялки, то фантастического летательного аппарата... Последняя почта принесла идею создания вечного двигателя на воде.

— И что?

— Направили на экспертизу. А вдруг?..

Федор ЗАЯЦ

ИнформБанк НЭГ

Документы, комментарии, реклама

Февраль '95 № 7

По многочисленным просьбам читателей повторяем прошлогоднюю ("НЭГ" N 43) публикацию производственного календаря на 1995 год.

О внесении изменений в постановление Госкомтруда Республики Беларусь от 15 апреля 1993 года N 25

Постановление Министерства труда Республики Беларусь N 103 от 29 сентября 1994 г.

На основании Закона "О порядке вступления в силу Конституции Республики Беларусь" и объявлением Дня принятия Конституции Республики Беларусь — 15 марта — праздничным днем, увеличением в этой связи общего количества праздничных дней, предусмотренных законодательством Республики Беларусь, Министерство труда **ПОСТАНОВЛЯЕТ:**

1. Пункт 2 постановления Госкомтруда от 15 апреля 1993 года N 25 изложить в следующей редакции : "Установить с 1995 года среднюю норму продолжительности рабочего времени в месяц при 40-часовой рабочей неделе — 167,4 часа, при 36-часовой рабочей неделе — 151,2 часа; число рабочих дней в месяц — 25,2".

2. В пункте 15 Правил исчисления среднего заработка, сохраняемого за время ежегодного отпуска и в других случаях, предусмотренных законодательством, утвержденных указанным постановлением, слова в скобках записать: "(при 40-часовой рабочей неделе — на 167,4 часа, а при 36-часовой рабочей неделе — на 151,2 часа)."

3. Постановление Госкомтруда от 1.04.94 г. N 43 считать утратившим силу с 1 января 1995 года.

Министр труда **А.СОСНОВ**

ПРОИЗВОДСТВЕННЫЙ КАЛЕНДАРЬ на 1995 год

Дни недели	Январь	Февраль	Март	Апрель	Май	Июнь
Понедельник	2 9 16 23 30	6 13 20 27	6 13 20 27	3 10 17 24	1 8 15 22 29	5 12 19 26
Вторник	3 10 17 24 31	7 14 21 28	7 14 21 28	4 11 18 25	2 9 16 23 30	6 13 20 27
Среда	4 11 18 25	1 8 15 22	1 8 15 22 29	5 12 19 26	3 10 17 24 31	7 14 21 28
Четверг	5 12 19 26	2 9 16 23	2 9 16 23 30	6 13 20 27	4 11 18 25	1 8 15 22 29
Пятница	6 13 20 27	3 10 17 24	3 10 17 24 31	7 14 21 28	5 12 19 26	2 9 16 23 30
Суббота	7 14 21 28	4 11 18 25	4 11 18 25	1 8 15 22 29	6 13 20 27	3 10 17 24
Воскресенье	1 8 15 22 29	5 12 19 26	5 12 19 26	2 9 16 23 30	7 14 21 28	4 11 18 25

Дни недели	Июль	Август	Сентябрь	Октябрь	Ноябрь	Декабрь
Понедельник	3 10 17 24 31	7 14 21 28	4 11 18 25	2 9 16 23 30	6 13 20 27	4 11 18 25
Вторник	4 11 18 25	1 8 15 22 29	5 12 19 26	3 10 17 24 31	7 14 21 28	5 12 19 26
Среда	5 12 19 26	2 9 16 23 30	6 13 20 27	4 11 18 25	1 8 15 22 29	6 13 20 27
Четверг	6 13 20 27	3 10 17 24 31	7 14 21 28	5 12 19 26	2 9 16 23 30	7 14 21 28
Пятница	7 14 21 28	4 11 18 25	1 8 15 22 29	6 13 20 27	3 10 17 24	1 8 15 22 29
Суббота	1 8 15 22 29	5 12 19 26	2 9 16 23 30	7 14 21 28	4 11 18 25	2 9 16 23 30
Воскресенье	2 9 16 23 30	6 13 20 27	3 10 17 24	1 8 15 22 29	5 12 19 26	3 10 17 24 31

Плановый фонд рабочего времени

Количество дней и часов	Январь	Февраль	Март	I кв.	Апрель	Май	Июнь	II кв.	I полугодие	Июль	Август	Сентябрь	III кв.	Октябрь	Ноябрь	Декабрь	IV кв.	II полугодие	Всего за год
Календарные дни	31	28	31	90	30	31	30	91	181	31	31	30	92	31	30	31	92	184	365
Рабочие дни (6-дневная рабочая неделя)	25	24	25	74	23	24	26	73	147	25	27	26	78	26	25	25	76	154	301
Рабочее время при 40-часовой рабочей неделе (час.)	168	160	165	493	151	159	174	484	977	164	181	172	517	174	166	165	505	1022	1999
Рабочее время при 36-часовой рабочей неделе (час.)	150	144	150	444	138	144	156	438	882	150	162	156	468	156	150	150	456	924	1806

Комментарий Министерства труда Республики Беларусь

Плановый фонд рабочего времени на 1995 год рассчитан по календарю шестидневной рабочей недели с выходным днем в воскресенье исходя из продолжительности ежедневной работы: при 40-часовой рабочей неделе — 7 часов, при сокращенной — 36-часовой рабочей неделе — 6 часов.

При 40-часовой неделе продолжительность рабочих дней накануне выходных составляет 5 часов, а продолжительность предпраздничных дней, не совпадающих с предвыходными, — 6 часов.

В 1995 году 365 календарных дней, в том числе 301 — рабочий, 50 — выходных и 14 праздничных.

Из общего количества рабочих дней 51 — предвыходной и 6 — предпраздничных.

Плановый фонд рабочего времени на 1995 год составит 1999 часов при 40-часовой неделе и 1806 часов при 36-часовой неделе.

Графики работы при пятидневной рабочей неделе с двумя выходными днями, составляемые на предприятиях с учетом конкретных организационно-технических условий, должны обеспечивать соблюдение годового фонда рабочего времени.

При расчете часовых тарифных ставок и сдельных расценок с 1995 года действуют среднемесячные нормы, установленные постановлением Министерства труда от 29 сентября 1994 г. N 103:

— при 40-часовой рабочей неделе — 167,4 часа;

— при 36-часовой рабочей неделе — 151,2 часа.

Если предприятие установило с учетом требований, предусмотренных законодательством, иные нормы рабочего времени (годовой фонд, среднемесячная продолжительность рабочего времени и др.), то они должны быть отражены в коллективном договоре.

В соответствии с Законом "О праздничных днях в Республике Беларусь" и Законом "О порядке вступления в силу Конституции Республики Беларусь" в 1995 году праздничными днями являются:

1 января — Новый год;

7 января — Рождение Христово (православное рождество);

8 марта — День женщин;

15 марта — День Конституции;

16 апреля — Пасха, день первый, 17 апреля — Пасха, день второй (по календарю католической конфессии);

23 апреля — Пасха, день первый, 24 — Пасха, день второй (по календарю православной конфессии);

1 мая — Праздник труда;

2 мая — Радуница (по календарю православной конфессии);

9 мая — День Победы;

27 июля — День независимости;

2 ноября — День памяти;

25 декабря — Рождество Христово (католическое рождество).

ДОКУМЕНТ

ПЕРЕЧЕНЬ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННОЙ ПРОДУКЦИИ И ПРОДУКТОВ ЕЕ ПЕРЕРАБОТКИ И ПРОДОВОЛЬСТВЕННЫХ ТОВАРОВ

Письмо Национального банка РБ N 471 от 30.01.95 г.

При этом направляем для руководства в работе *перечень сельскохозяйственной продукции и продуктов ее переработки и продовольственных товаров*, подлежащих в соответствии с Указом Президента Республики Беларусь от 30 декабря 1994 г. N 278 "О внесении изменений и дополнений во Временный порядок нормализации расчетов между субъектами хозяйствования в Республике Беларусь, утвержденный Указом Президента Республики Беларусь от 5 октября 1994 г. N 135", оплате в третью очередь (прилагается).

Что касается очередности оплаты винно-водочных, табачных и некоторых других изделий, видов сельскохозяйственной продукции, продуктов ее переработки и продовольствия, то они должны оплачиваться в четвертую очередь в порядке поступления в банк платежных документов.

Председатель правления С.А.БОГДАНКЕВИЧ

ПРИЛОЖЕНИЕ
к письму N 471 от 30.01.95

СПИСОК

сельскохозяйственной продукции и продуктов ее переработки и продовольственных товаров, подлежащих оплате в третью очередь:

Зерновые и зернобобовые	Субпродукты I-II категории
Картофель	Колбасные изделия и копчености всех видов
Льнопродукция	Полуфабрикаты мясные всех видов, включая кулинарную разделку
Сахарная свекла	Консервы мясные, мясорастительные
Овощи	Кулинарные изделия из мяса
Крупный рогатый скот	Хлеб и хлебобулочные изделия
Свиньи	Сахар
Овцы и козы	Масло растительное, маргариновая продукция и майонез
Птица	Пищевая рыбная продукция, включая консервы
Молоко	Мука
Яйцо	Крупа
Масло животное	Макаронные изделия
Сыры всех видов, брынза	Соль поваренная
Цельномолочная продукция	
Нежирная молочная продукция	
Детские молочные продукты (сухие и жидкие)	
Мясо всех видов	

О МЕРАХ ПО УЛУЧШЕНИЮ РАСЧЕТОВ ЧЕКАМИ НА ПОТРЕБИТЕЛЬСКОМ РЫНКЕ РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ

Письмо Национального банка РБ N 472 от 30.01.95 г.

Результаты проверок и анализ состояния расчетов чеками на потребительском рынке республики показывают, что оно остается неудовлетворительным.

Удельный вес чеков в торговой выручке за 1994 г. составил 4,3%, в товарообороте — всего лишь 3,4%.

Предприятиями торговли всех форм собственности по-прежнему предпочтение отдается расчетам за наличные деньги.

Плохо внедряется в практику реализация по чекам продовольственных товаров, лекарств.

Допускаются случаи отказа торговых организаций от приема в уплату за товары расчетных чеков, выписанных за пределами данного административного района.

Многими коммерческими банками по-прежнему не выполняется требование об обеспечении учреждениями банков расчетов в течение 5-ти рабочих дней с момента принятия от предприятий торговли чеков, на что уже обращалось внимание в совместном письме Национального банка, Министерства торговли и Белкоопсоюза от 2.09.1994 г. N 09021/193.

Банками недостаточно проводится работа по заключению договоров на инкассацию расчетных чеков.

Крайне слабое развитие формы расчетов чеками обусловлено также и негативным отношением работников торговли к приему чеков в уплату за товары.

К возврату неоплаченных чеков и соответственно к задержке расчетов приводит отсутствие в торговых точках условий для заполнения чеков (специально отведенное место с образцами заполнения чеков).

Задержки в оплате чеков возникают не только по причине отсутствия средств на корреспондентском счете банка плательщика, но и по причине длительного почтопробега поручений-реестров из банка чекодержателя в банк плательщика.

В то же время доставка поручений-реестров чеков не обычной почтой, а спецсвязью обеспечивается в пределах республики в течение 4-х дней.

Для устранения отмеченных выше недостатков в расчетах чеками на потребительском рынке ***Национальный банк Республики Беларусь считает необходимым:***

1. Рекомендовать предприятиям торговли по каждому случаю задержки зачисления средств на их расчетные счета по принятым чекам в обязательном порядке применять штрафные санкции к банкам плательщиков в соответствии с Дополнением N 1 (утверждено правлением Национального банка 28.12.1994 г. протокол N 23) к Положению о штрафах за нарушение расчетных операций от 12.02.93 г. N 128.

2. В целях сокращения почтопробега поручений-реестров чеков из банка чекодержателя в банк плательщика обязать коммерческие банки обеспечивать их доставку спецсвязью, для чего заключить соответствующие договора с АО "БМРЦ".

3. Предприятиям торговли и банкам, в соответствии с п. 148 Положения о безналичных расчетах в Республике Беларусь от 6.01.1994 г. N 256 в срок до 1 марта 1995 г. заключить договора на инкассацию чеков.

4. Банкам чекодержателей и банкам плательщикам обеспечить обязательную регистрацию поступивших к оплате поручений-реестров и проставление на поручениях-реестрах даты их приема и оплаты.

5. Банкам провести дополнительную работу с клиентами-вкладчиками по правильному заполнению ими чеков из чековых книжек.

6. Рекомендовать Министерству торговли Республики Беларусь и Белкоопсоюзу обеспечить во всех торговых предприятиях создание необходимых условий для заполнения чеков покупателями.

Для сведения сообщаем, что Национальным банком (протокол Правления Национального банка от 25.01.95 г. N 1) установлен штраф к субъектам хозяйствования всех форм собственности, осуществляющих торговлю и оказывающих услуги населению, за необоснованный отказ в приеме к платежу чеков, оформленных в полном соответствии с Положением о чековой книжке, в двукратном размере от суммы не принятого к платежу чека.

Председатель правления С.А.БОГДАНКЕВИЧ

ЦЕННЫЕ БУМАГИ

Хорошее знание банковских услуг, содержания банковских операций является для руководителей и специалистов предприятий важным условием их успешной деятельности. Сравнительно новым видом услуг, предлагаемых коммерческими банками в последнее время, можно назвать операции с векселями собственной эмиссии.

Вексель как средство избавления от "кота в мешке"

Возникновение векселя относится к античности. Описание отношений, которые можно характеризовать как вексельные, дошло до нас из Древней Греции. В те времена устанавливались прочные связи между менялами в различных городах. Это объяснялось тем, что они не всегда имели в своем распоряжении достаточное количество той или иной валюты для расчета с купцами. Правда, могли дать расписку в том, что те получат долг в другом месте и у другого менялы, который, уплатив купцу, истребует потом необходимую сумму у своего корреспондента. Расчеты производились также путем зачета взаимных требований. Это было удобно и для купцов, которым не нужно было везти с собой деньги, тем самым подвергаться риску грабежа.

Позднее была изобретена передаточная надпись — индоссамент, от латинского "на спине", то есть надпись, выполняемая на обороте векселя. Получив вексель на свое имя, купец мог передать его кому угодно по индоссаменту.

Вексель — это ценная бумага, удостоверяющая безусловное денежное долговое обязательство векселедателя (должника) уплатить по наступлении срока определенную сумму денег векселедержателю (владельцу векселя).

Началу обращения векселей в хозяйственном обороте Беларуси положили "Временные правила выпуска и обращения векселей в народном хозяйстве", утвержденные Постановлением Национального банка Республики Беларусь N 2 от 12 мая 1992 года. Сегодня можно говорить, что монополистами на рынке эмитентов векселей являются коммерческие банки.

В чем же суть банковского векселя? Выдача его — банковского долгового обязательства — удостоверяет, что предприятие внесло в банк депозит в сумме, указанной в векселе, который банк обязуется погасить при предъявлении его к оплате. Предприятие, таким образом, по существу получает новое платежное средство, надежность которого гарантирована банком.

Помимо получения дохода, выплачиваемого банком в виде процентов, предприятие получает возможность расчета со своими партнерами за товары, материалы и услуги с учетом реальной стоимости векселя на момент проведения платежа. Это особенно актуально при длительных задержках в прохождении платежных документов, а также в связи с требованиями поставщиков к покупателям о предоплате. Например, взяв с собой вексель, можно прямо на складе поставщика осмотреть товары, удостовериться в их количестве, качестве, соответствии сертификатам. И если все в порядке, делают индоссамент, заверяют его подписями и печатью индоссанта (передающая сторона) и отдают вексель владельцу товара в уплату за него. В этом случае не надо ожидать, пока на счет поставщика поступят деньги, перечисленные в порядке предоплаты. Покупатель же избавляется от риска получить "кота в мешке", поскольку сам проверил товар на месте.

В свою очередь, поставщик полученным от покупателя векселем имеет возможность рассчитаться (индоссировать) со своими партнерами. Такая цепочка расчетов может продолжаться в принципе до бесконечности. Помимо именного (полного) индоссамента на банковском векселе могут быть совершены бланковый и инкассовый индоссамент, также залоговый. Бланковый индоссамент состоит из одной подписи индоссанта и не указывает лица, которому переуступает вексель. Бланковый индоссамент имеет силу индоссамента на предъявителя. По инкассовому индоссаменту индоссант передает банку право без доверенности получить платеж от вексельного должника.

К преимуществам банковского векселя как ценной бумаги можно отнести возможность ее использования как юридическими, так и физическими лицами, достаточно высокую ликвидность и обращаемость на рынке, возможность использования в качестве залога и высокодоходного сберегательного средства.

Несомненным достоинством банковских векселей является то, что временно свободные денежные средства (а это могут быть деньги, накапливаемые для выплаты заработной платы, налогов, полученная предоплата и авансы) можно разместить в них на разные сроки — от двух дней до одного года. Таким образом, появляется возможность наиболее эффективно и рационально использовать оборотный капитал.

Преимуществом банковского векселя по сравнению с депозитным сертификатом является возможность переуступки первого нерезиденту, чего с депозитным сертификатом проделать нельзя. И в отличие от депозитного сертификата держатель векселя имеет право обратить свои требования по всей цепочке владельцев, а не только на первоначального эмитента (эмитент векселя и все индоссанты несут солидарную ответственность по погашению векселя).

Банковский вексель, как было упомянуто выше, можно использовать в качестве залога, что весьма удобно. Его преимущество перед недвижимостью в том, что вексель можно положить в сейф на хранение на время действия обязательства должника. Он не может быть заложен в двух местах одновременно. По передаточным надписям легко проследить весь его путь от владельца к владельцу.

Преимуществом банковского векселя как ценной бумаги является то, что доходы, полученные предприятиями от принадлежащих им ценных бумаг, облагаются в соответствии с пунктом 1 статьи 4 Закона РБ "О налогах на доходы и прибыль предприятий, объединений, организаций", налогом на доход по ставке 15%. Налог взимается у источника дохода (банк), т.е. последний векселедержатель получает на расчетный счет сумму дохода, уже обложенную налогом, и отражает у себя как чистую прибыль. Кроме того, согласно письма ГГНИ N 02/127 от 08. 08. 94 "О порядке налогообложения доходов от реализации ценных бумаг", полученные от операций с ценными бумагами (купля-продажа) доходы налогом на доход не облагаются. И эти суммы не учитываются в составе объектов налогообложения при исчислении налога на прибыль и НДС, поскольку налог удерживается у последнего держателя ценной бумаги из общей суммы дохода. Проценты же, уплачиваемые банками клиентам по остаткам на их расчетных счетах, отражаются у предприятий как внереализационные доходы и облагаются НДС и налогом на прибыль.

Несложно подсчитать, где выгоднее держать временно свободные денежные средства — в банковских векселях или на расчетном счете. Разумеется в векселях, даже в случае, если процентные ставки по ним ниже.

Высокую ликвидность банковских векселей обеспечивают операции коммерческих банков по учету (покупке) векселей не собственной эмиссии. К примеру, разместив средства на срочном векселе с датой погашения через 30 дней, произведя его учет в банке за 20 дней до наступления срока оплаты, векселедержатель может обеспечить себе доходность за 10 дней на уровне 30-дневного векселя.

В настоящее время уже многие белорусские банки активно ведут операции с векселями. Условия, процентные ставки примерно одинаковы. Резонно возникает вопрос: "К услугам какого банка обратиться, чьи векселя купить?". Бесспорно, наиболее надежны векселя крупных банков, обладающих большим собственным капиталом, с разветвленной филиальной сетью по стране. Например, "Белбизнесбанка".

Самое крупное его отделение — Минская городская дирекция — предлагает предприятиям векселя "Белбизнесбанка" двух видов:со сроком платежа "по предъявлении" (можно предъявить к оплате в банк в любой рабочий банковский день, начиная со второго банковского дня) и срочные векселя (со сроком платежа "на определенный день"). Срочный вексель отличается от векселя со сроком платежа "по предъявлении" тем, что предъявить его к погашению можно только через оговоренный в векселе срок. Доходность таких векселей значительно выше по сравнению с доходностью векселя со сроком платежа "по предъявлении". Для покупки векселя необходимо подать в банк заявку на приобретение векселя и перечислить денежные средства на вексельный счет в городской дирекции "Белбизнесбанка". Оформленный вексель юридическое лицо получает на основании доверенности векселедержателя и гражданского паспорта, частный предприниматель — на основании свидетельства и гражданского паспорта предпринимателя.

Важное преимущество векселя АКБ "Белбизнесбанка" в том, что его можно погасить (оплатить) как в месте его составления, так и в любом управлении (отделении) "Белбизнесбанка". А филиальная сеть АКБ "Белбизнесбанк" насчитывает в настоящее время 51 отделение по всей Беларуси. При предъявлении векселя к оплате в банк по месту его составления до 13.00 часов банк оплачивает вексель в течение того же банковского дня.

Если это сделано после 13.00 часов, то банк производит платеж по нему на следующий банковский день. Срок погашения векселя "Белбизнесбанка" — 1 год со дня составления. За время от наступления срока платежа до фактического погашения векселя "на определенный день" проценты по нему начисляются по процентным ставкам векселя "по предъявлении".

Городская дирекция АКБ "Белбизнесбанк" может предложить предприятиям, помимо продажи векселей, ряд других интересных операций с ними, что позволяет эффективно и доходно использовать имеющиеся финансовые ресурсы.

Валерий РУДКО,
начальник отдела ценных бумаг городской дирекции "Белбизнесбанка"
Тел. (0172) 27-15-15

МЕТОДИЧЕСКИЕ РЕКОМЕНДАЦИИ

По инвестированию свободных финансовых ресурсов страховых организаций

Инвестиционная деятельность страховых организаций представляет собой вложение собственных и привлеченных свободных финансовых ресурсов в такие проекты, цели которых отвечают интересам как страхователей, так и страховщиков и не противоречат законодательству Республики Беларусь. Страховые организации имеют право заниматься инвестиционной деятельностью в целях получения дополнительных доходов для предоставления льгот страхователям, укрепления устойчивости страхования и обеспечения гарантий по выполнению обязательств. Вложение средств в хозяйственную деятельность страховой организации для собственных нужд -- строительство, приобретение основных средств не является инвестиционной деятельностью. Покупка основных средств и недвижимости с целью их дальнейшей перепродажи не является деятельностью, связанной со страхованием, и поэтому не может проводиться страховыми организациями.

При осуществлении инвестиционной деятельности страховые организации (инвесторы) руководствуются Законом Республики Беларусь **"Об инвестиционной деятельности в Белорусской ССР", принятым Верховным Советом Республики Беларусь 29 мая 1991 г. и другими нормативными актами по данному вопросу.**

Инвестирование свободных финансовых ресурсов должно быть оформлено заключением специального договора с соблюдением следующих условий:

– **ликвидности и возвратности** -- гарантии быстрого возврата средств для осуществления страховых выплат;

– **диверсификации** -- вложения свободных финансовых ресурсов в различные по назначению и срокам окупаемости объекты для максимального снижения вероятности потерь инвестируемых средств при возможном банкротстве отдельных фирм, падении курса ценных бумаг и т.п.;

-- **прибыльности** -- вложения средств, позволяющие получать прибыль не ниже банковского процента, при условии размещения их на депозиты.

При невыполнении хотя бы одного из этих условий договор инвестирования не должен заключаться.

Источниками инвестирования у страховых организаций являются собственные и привлеченные средства: уставный фонд, фонд накопления, фонд потребления, резервный фонд, созданный из чистой прибыли, нераспределенная прибыль отчетного года, целевое финансирование и целевые поступления, резерв по страхованию жизни, пенсий и медицинскому страхованию, резерв по имущественному страхованию и страхованию от несчастных случаев.

Основными направлениями инвестирования свободных финансовых ресурсов страховых организаций являются:

– **вложение средств в акции, облигации и другие ценные бумаги государства, предприятий, организаций, акционерных обществ;**

– **вложение средств в недвижимое имущество.**

В целях обеспечения надежной защиты страхователей временно свободные средства страховых резервов в пределах до 60% используются страховой организацией на высоколиквидные финансовые вложения в соответствии с действующим законодательством. При этом инвестирование должно осуществляться только на территории Республики Беларусь. Оставшаяся часть средств страховых резервов размещается на депозитах.

При инвестировании средств страховых резервов следует соблюдать следующие соотношения:

-- ***не более 40% -- в государственные ценные бумаги;***

-- ***не более 20% -- в ценные бумаги предприятий, организаций, акционерных обществ;***

-- ***не более 40% -- в недвижимое имущество.***

При этом не может инвестироваться более 20% средств, направляемых на эти цели в одно предприятие, в один земельный участок или иной объект недвижимого имущества, либо совокупность объектов недвижимого имущества, которые могут рассматриваться как один объект инвестиций.

Не могут использоваться средства страховых резервов для оказания финансовой помощи, выдачи займов, ссуд юридическим и физическим лицам, а также для формирования страховых резервов в свободно конвертируемой валюте.

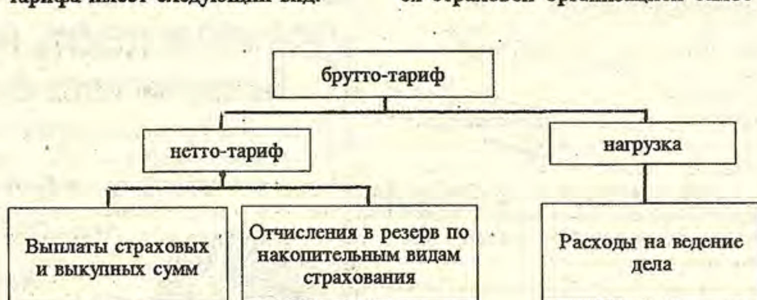
О порядке образования и использования резерва по страхованию жизни, пенсий и медицинскому страхованию (по накопительным видам страхования) на 1995 год

Настоящие рекомендации разработаны в соответствии со ст.32 Закона Республики Беларусь "О страховании" в целях обеспечения защиты интересов страхователей и финансовой устойчивости страховщиков.

Резерв по накопительным видам страхования создается за счет отчислений от страховых взносов при определении финансовых результатов от проведения страховых операций один раз по итогам квартала на основании специального расчета. Кроме того, резерв пополняется за счет отчислений от доходов, полученных от инвестирования и других видов вложения временно свободных средств резерва.

Источником формирования резерва является недоиспользованная часть нетто-тарифа по всем поступившим взносам после вычета выплаченных страховых и выкупных сумм.

При этом структура страхового тарифа имеет следующий вид:



На 1995 год Госстрахнадзор рекомендует всем страховым организациям независимо от форм собственности установить норматив выплат не ниже 80% от размера страхового тарифа. Норматив выплат предназначен для обеспечения текущих выплат и начисления резерва по накопительным видам страхования. Он не может быть использован на другие цели.

Норматив выплат устанавливается страховой организацией самостоятельно с учетом структуры страхового тарифа и согласовывается с Госстрахнадзором. Для согласования представляются соответствующие расчеты-обоснования отдельно по каждому виду страхования с указанием прогнозируемых показателей: количества договоров страхования, сумм поступления взносов и страховых выплат, расходов на ведение дела, в том числе на заработную плату, начисления на зарплату, аренду, рекламу, командировочные и др., а также сложившихся этих же основных показателей в прошлом году (или в динамике за ряд лет).

По окончании отчетного периода по данным бухгалтерского учета, исходя из общей суммы поступивших взносов и установленного норматива, определяется нормативная сумма выплат, а также фактическая сумма текущих выплат.

Если нормативная сумма выплат больше фактической, то сумма разницы направляется в резерв для обеспечения выплат по договорам, оканчивающимся в последующие годы.

Если фактическая сумма выплат больше нормативной, то на сумму разницы привлекаются средства из резерва, начисленного в прошлые периоды.

Временно свободные средства по накопительным видам страхования используются страховой организацией на высоколиквидные финансовые вложения в соответствии с действующим законодательством Республики Беларусь. Оставшаяся часть размещается на депозитах. Доход, полученный от использования средств резерва на финансовые вложения, остающийся в распоряжении страховой организации, направляется на пополнение резерва, в размере, установленном страховой организацией и согласованном с Госстрахнадзором, но не менее 50%. Оставшаяся часть дохода используется на индексацию выплачиваемых страхователям сумм, удешевление и стабилизацию страховых тарифов, предоставление льгот страхователям и на выплату комиссионного вознаграждения страховым агентам.

Средства резерва хранятся на отдельном счете в банке.

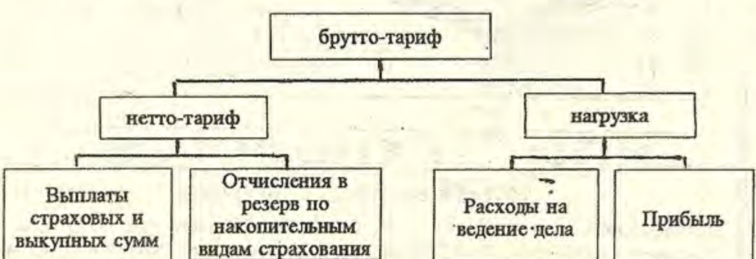
О порядке образования и использования резерва по имущественному страхованию и страхованию от несчастных случаев (по рисковым видам страхования) на 1995 год

Настоящие рекомендации разработаны в соответствии со ст.32 Закона Республики Беларусь "О страховании" в целях обеспечения защиты интересов страхователей и финансовой устойчивости страховщиков.

Резерв по рисковым видам страхования создается за счет отчислений от страховых взносов при определении финансовых результатов от проведения страховых операций один раз по итогам квартала на основании специального расчета. Кроме того, резерв пополняется за счет отчислений от доходов, полученных от инвестирования и других видов вложения временно свободных средств резерва.

Источником формирования резерва является недоиспользованная часть нетто-тарифа по всем поступившим взносам после вычета выплаченных страхового возмещения и страховых сумм.

При этом структура страхового тарифа имеет следующий вид:



Нетто-тариф может включать в себя также отчисления в фонд предупредительных мероприятий и рисковую надбавку, предназначенную для выплат страхового возмещения по отдельным видам страхования повышенного риска.

На 1995 год Госстрахнадзор рекомендует всем страховым организациям независимо от форм собственности установить норматив выплат в пределах от 60 до 75% от размера страхового тарифа. Норматив выплат предназначен для обеспечения текущих выплат и начисления резерва по рисковым видам страхования. Он не может быть использован на другие цели.

Норматив выплат устанавливается страховой организацией самостоятельно с учетом структуры страхового тарифа и согласовывается с Госстрахнадзором. Для согласования представляются соответствующие расчеты-обоснования отдельно по каждому виду страхования с указанием прогнозируемых показателей: количество договоров страхования, сумм поступления взносов и выплат страхового возмещения, расходов на ведение дела, в том числе на заработную плату, начисления на зарплату, аренду, рекламу, командировочные и др., а также сложившихся этих же основных показателей в прошлом году (или в динамике за ряд лет).

По окончании отчетного периода по данным бухгалтерского учета, исходя из общей суммы поступивших взносов и установленного норматива, определяется нормативная сумма выплат, а также фактическая сумма текущих выплат.

Если нормативная сумма выплат больше фактической, то сумма разницы направляется в резерв для обеспечения выплат по договорам, оканчивающимся в последующие периоды. Если фактическая сумма выплат больше нормативной, то на сумму разницы привлекаются средства из резерва, начисленного в прошлые периоды.

В страховых организациях, передающих риски в перестрахование (у цедента) для определения нормативной суммы выплат, принимается норматив выплат, установленный страховой организации по данному виду прямого страхования, и сумма собственного удержания, т.е. страховых взносов, поступивших по договору за минусом суммы взносов, начисленной цедентом и подлежащей передаче перестраховщику (разница между кредитом счета 38 "Страховые премии (платежи) по прямому страхованию" и дебетом счета 27 "Уплаченные страховые премии по рискам, переданным в перестрахование").

В страховых организациях, принимающих риски в перестрахование (у перестраховщика) для определения нормативной суммы выплат, также принимается норматив выплат, установленный страховой организации по данному виду прямого страхования, и сумма страховых взносов, начисленная по рискам, принятым в перестрахование за минусом комиссионного вознаграждения (перестраховочной комиссии), удержанного в пользу цедента (разница между кредитом счета 34 "Страховые премии и портфель премий, полученные по рискам, принятым в перестрахование" и дебетом счета 32 "Уплаченные комиссионные и брокерское вознаграждение, тантьемы, сборы").

Страховые резервы, сформированные за счет отчислений от страховых взносов по договорам, переданным или принятым в перестрахование, отражаются в бухгалтерском учете на отдельном субсчете.

В целях создания условий, необходимых для формирования резервного фонда, фондов специального назначения, предназначенных для материальной заинтересованности работников страховой организации и учредителей, Госстрахнадзор рекомендует установить на 1995 год норматив рентабельности в размере не ниже 10%.

Временно свободные средства резерва по имущественному страхованию и страхованию от несчастных случаев используются страховой организацией на высоколиквидные финансовые вложения в соответствии с действующим законодательством Республики Беларусь. Оставшаяся часть размещается на депозитах.

Доход, полученный от использования средств резерва на финансовые вложения, остающийся в распоряжении страховой организации, направляется на пополнение резерва в размере, установленном страховой организацией и согласованном с Госстрахнадзором, но не менее 50%. Остающаяся часть дохода используется на удешевление и стабилизацию страховых тарифов, укрепление устойчивости страхования, обеспечение гарантий по выполнению обязательств.

Средства резерва хранятся на отдельном счете в банке.

КОММЕНТАРИЙ

Госстрахнадзором Республики Беларусь подготовлены и введены в действие с 1 января 1995 года новые методические рекомендации о порядке образования и использования страховых резервов, а также по инвестированию свободных финансовых ресурсов. По сравнению с редакцией "методичек" 1994 года в них содержится ряд существенных изменений и дополнений.

РИСК — БЛАГОРОДНОЕ ДЕЛО. НО НЕ В СТРАХОВАНИИ

В ЧАСТНОСТИ, рекомендации о порядке образования и использования страховых резервов дополнены положением о том, что страховые резервы пополняются не только за счет отчислений от доходов, полученных от инвестирования, но и от других видов вложения временно свободных средств резерва. Имеется в виду от процентов, полученных по депозитам, так как этот вид вложений не является инвестированием, а доходы по нему значительные.

Нормативы выплат по рисковым видам страхования на 1995 год сохранены на уровне 1994 года, а по накопительным увеличены. Это необходимо для того, чтобы у страховых организаций была возможность побольше отчислять в резерв по таким видам страхования, как страхование жизни, пенсий, медицинское страхование, а также чтобы выгодно инвестировать затем средства этого резерва и часть доходов, полученных от инвестирования (после пополнения резерва), направлять на индексацию выплачиваемых страхователям сумм. Кстати, именно поэтому нами предусмотрено, что доход, полученный от инвестирования средств резервов, направляется на пополнение резервов в меньшем размере, чем в 1994 году.

Согласно Закону Республики Беларусь "О страховании" (ст.32) норматив выплат устанавливается страховой организацией самостоятельно, но согласовывается с Госстрахнадзором. Для того, чтобы такое согласование не было формальным, в методических рекомендациях предлагается, как лучше составить расчет-обоснование отдельно по каждому виду страхования, приводится перечень показателей, с помощью которых страховой организации будет легче экономически обосновать свои нормативы.

В связи с тем, что в республике все большее развитие получает перестрахование, возникла проблема: как правильно сформировать резервы по операциям перестрахования и как их отразить в учете? Ответ на эти вопросы можно найти в рекомендациях.

ЕЩЕ НА ОДНО обстоятельство хотелось бы обратить внимание. Часть дохода, полученного от инвестирования, оставшаяся после пополнения страховых резервов, не может быть использована на содержание страховой организации, т.е. на расходы на ведение дела, за исключением выплаты комиссионного вознаграждения страховым агентам, работающим с населением по страхованию жизни, пенсий и медицинскому страхованию. Таким образом мы надеемся побудить страховщиков более активно заниматься накопительными видами страхования, которые позволяют предоставлять населению не только страховую, но и социальную защиту.

Характеризуя в целом методические рекомендации о порядке образования и использования страховых резервов следует отметить, что они направлены на создание более благоприятных возможностей страховым организациям в формировании страховых резервов. Дело в том, что финансовое положение многих страховщиков республики нельзя назвать устойчивым. И Госстрахнадзор, защищая в первую очередь страхователя, старается защитить от банкротства и страховщика. В 1994г. прекратили свою деятельность по причине своей экономической несостоятельности 13 страховщиков, еще две (Алтея и Лель) — уже в 1995 году. Кроме того, 15 страховым организациям и их учредителям Госстрахнадзор направил предписание о необходимости срочного финансового оздоровления. Таким образом, проблема финансовой устойчивости страховых компаний и повлияла на наше решение — дать им возможность самим за короткий срок нарастить свои активы, привести их в соответствие с требованием Закона "О страховании". С 1 января 1995г. каждая страховая организация обязана иметь на любую дату уставный фонд в денежной форме, резервный фонд и страховые резервы в общей сумме не менее 150 млн. рублей (т.е. пять тысяч минимальных заработных плат). Только тогда она сможет выполнить свои обязательства перед страхователями в полном объеме, обеспечить им надежную страховую защиту.

Существенно изменены методические рекомендации по инвестированию свободных финансовых ресурсов страховых организаций. Прежде всего уточнено понятие "инвестирование".

Согласно ст.30 Закона Республики Беларусь "О страховании" страховые организации имеют право заниматься инвестиционной деятельностью в целях получения дополнительных доходов для предоставления льгот страхователям, укрепления устойчивости страхования и обеспечения гарантий по выполнению обязательств. Из этого положения мы делаем вывод, что инвестиционная деятельность — это деятельность, приносящая дополнительный доход, не ниже банковского процента, при условии размещения средств на депозиты. Между тем некоторые страховые организации предлагают направлять средства страховых резервов на строительство своих офисов, приобретение основных средств и недвижимости с целью их последующей перепродажи.

В связи с этим Госстрахнадзор разъясняет: вложение средств в хозяйственную деятельность страховой организации для собственных нужд — строительство, приобретение основных средств не является инвестиционной деятельностью. Эти работы финансируются за счет чистой прибыли.

ВО ВСЕХ СТРАНАХ мира страховые организации не имеют права заниматься иной деятельностью, не связанной со страхованием. Такое же положение закреплено и у нас в Законе "О страховании". В связи с этим покупка основных средств и недвижимости с целью их дальнейшей перепродажи не является деятельностью, связанной со страхованием, и поэтому не может производиться страховыми организациями.

Хотел бы предостеречь страховщиков республики от поспешных действий с именными приватизационными чеками. Во-первых, они не могут приниматься страховыми организациями вместо денег в оплату страховых услуг, т.е. в качестве страхового взноса, так как единым платежным средством на территории Республики Беларусь является белорусский рубль ("зайчик"). Следовательно, страховые взносы можно получать только в рублях. Более того, в Законе Республики Беларусь "Об именных приватизационных чеках Республики Беларусь" (ст.11) сказано, что работать с чеками могут только специализированные инвестиционные фонды.

К сожалению, нескольким страховым организациям удалось получить в Мингосимуществе разрешение на покупку-продажу именных приватизационных чеков "Имущество", представив туда, видимо, фиктивные лицензии профессионального участника рынка ценных бумаг. Как нам сообщили в Госинспекции по ценным бумагам, ни одной страховой организации они такой лицензии не выдавали. Но даже с разрешением Мингосимущества страховые организации не имеют права заниматься покупкой и продажей именных приватизационных чеков. Это не инвестиционная, а коммерческо-посредническая деятельность, не связанная со страхованием. В связи с тем, что страховая организация получила доход, работая с чеками без лицензии, весь этот доход должен быть изъят в бюджет. Отозвано должно быть и разрешение Мингосимущества, и закрыт специальный чековый счет в отделении Сбербанка.

Хочу предупредить граждан республики об опасности сотрудничества с такими "отличными от других" страховыми компаниями, потому что страхованием эту деятельность (как и инвестированием, связанным со страхованием), назвать никак нельзя. Если у таких "горе-страховщиков" ничего не получается со страхованием, а хочется заниматься другими, более доходными видами деятельности, то им надо прекратить страховую деятельность и перерегистрироваться в инвестиционный фонд.

Госстрахнадзор, учитывая, что у многих страховых организаций нет еще достаточного опыта работы с ценными бумагами и что у нас в республике пока не сформировался ни фондовый рынок, ни рынок недвижимости, ограничил использование страховых резервов на инвестирование в пределах до 60%. Тем самым будут надежнее защищены интересы страхователей в случае наступления страхового события. Оставшаяся часть средств страховых резервов может быть размещена на депозитах.

Для обеспечения условия диверсификации при инвестировании установлены пределы инвестирования, т.е. сколько средств страховых резервов следует направлять в государственные ценные бумаги, сколько в ценные бумаги предприятий, организаций, акционерных обществ, а сколько — в недвижимое имущество. Это сделано для максимального снижения вероятности потерь инвестируемых средств при возможном банкротстве отдельных фирм, падении курса ценных бумаг и т.д.

СЛЕДУЕТ ОСОБО подчеркнуть, что страховые резервы должны использоваться строго по целевому назначению — на выплату страхового возмещения и страховых сумм. Страховым организациям запрещается за счет средств страховых резервов оказывать финансовую помощь другим предприятиям и организациям, выдавать ссуды и займы юридическим и физическим лицам (в том числе и учредителям, и своим сотрудникам), а также покупать иностранную валюту.

И последнее. В связи с вступлением в силу новых методических рекомендаций аналогичные прошлогодние со всеми изменениями и дополнениями к ним упразднены. Расчеты-обоснования нормативов выплат и отчислений в резервы по рисковым и накопительным видам страхования должны быть направлены для согласования в Госстрахнадзор не позднее 15 февраля 1995г.

Михаил ПИЛИПЕЙКО,
заместитель председателя Госстрахнадзора РБ

ДОКУМЕНТ

ОБ ИНДЕКСАЦИИ СБЕРЕЖЕНИЙ ГРАЖДАН, ХРАНЯЩИХСЯ НА СПЕЦИАЛЬНЫХ РУБЛЕВЫХ СЧЕТАХ В УЧРЕЖДЕНИЯХ СБЕРЕГАТЕЛЬНОГО БАНКА

ПОСТАНОВЛЕНИЕ
Кабинета Министров Республики Беларусь N 54 от 27 января 1995г.

В целях защиты от инфляции сбережений граждан, хранящихся на специальных рублевых счетах (чеки Внешпосылторга) в Сберегательном банке, которые не индексировались и по которым не начислялись проценты по вкладу, Кабинет Министров Республики Беларусь ПОСТАНОВЛЯЕТ:

Произвести разовую индексацию сбережений населения, хранящихся на специальных рублевых счетах (чеки Внешпосылторга), путем пересчета их остатков по состоянию на 1 января 1994г. через долларовый эквивалент по курсу Национального банка на 1 января 1995г.

Министерству финансов и Сберегательному банку по согласованию с Национальным банком в недельный срок разработать порядок проведения указанной индексации.

Расходы на индексацию осуществить за счет средств республиканского бюджета.

Министерству финансов до 10 февраля 1995г. перечислить на корреспондентский счет Сберегательного банка средства для данной индексации, а Сберегательному банку до 1 марта 1995г. зачислить эти средства на счета вкладчиков в учреждениях банка.

Заместитель Премьер-министра Республики Беларусь
С. ЛИНГ

АБ УСТАНАЎЛЕННІ НАДБАВАК ДА СЛУЖБОВЫХ АКЛАДАЎ ЗА ВЫСЛУГУ ГАДОЎ ДЛЯ АСОБНЫХ КАТЭГОРЫЙ СПЕЦЫЯЛІСТАЎ АРГАНІЗАЦЫЙ СЕЛЬСКАЙ ГАСПАДАРКІ

ПАСТАНОВА
Кабінета Міністраў Рэспублікі Беларусь 24 студзеня 1995 г. N 45

Кабінет Міністраў Рэспублікі Беларусь ПАСТАНАЎЛЯЕ:

1. Устанавіць з 1 студзеня 1995 г. для асобных катэгорый спецыялістаў арганізацый па ветэрынарнай справе, па каранціну і ахове сельскагаспадарчых раслін ад шкоднікаў і хвароб, насеннаму кантролю, сортавыпрабаванню сельскагаспадарчых культур, якія фінансуюцца за кошт дзяржаўнага бюджэту, надбаўкі да службовых акладаў за выслугу гадоў у наступных памерах: 10 працэнтаў службовага акладу — за выслугу ад 5 да 10 гадоў; 15 працэнтаў — ад 10 да 15 гадоў і 20 працэнтаў — за выслугу звыш 15 гадоў.

Міністэрству сельскай гаспадаркі і харчавання распрацаваць і па ўзгадненню з Міністэрствам фінансаў прадставіць для зацвярджэння Міністэрству працы пералік пасад спецыялістаў, якія працуюць у арганізацыях, прадугледжаных у дадзеным пункце, а таксама праект палажэння аб парадку падліку стажу і выплаты штомесячных надбавак за выслугу гадоў названым спецыялістам.

2. Распаўсюдзіць дзеянне пункта 3 пастановы Савета Міністраў Рэспублікі Беларусь ад 7 снежня 1993 г. N 826 (ЗП Рэспублікі Беларусь, 1993 г., N 34, арт.664) і абзаца першага пункта 6 пастановы Савета Міністраў Рэспублікі Беларусь ад 30 чэрвеня 1994 г. N 481 (ЗП Рэспублікі Беларусь, 1994 г., N 19, арт.366) адпаведна на дактароў і кандыдатаў навук, якія працуюць у арганізацыях сельскай гаспадаркі, што фінансуюцца за кошт дзяржаўнага бюджэту.

Прэм'ер-міністр Рэспублікі Беларусь
М. ЧЫГІР

ВИЗИТНАЯ КАРТОЧКА ФИРМЫ

Как вас правильно понимать

(Официальные названия компаний и предприятий в европейских странах)

Даже в близких по экономическому устройству развитых государствах Европы существуют различные национальные названия, обозначения компаний, несущие для посвященных информацию об отношении этих предприятий к собственности, капиталу, степени их самостоятельности и т.п. Наиболее знакомое нам — Ltd — оно и масса других часто фигурируют в официальных и неофициальных документах, на визитных карточках западных бизнесменов. Что они обозначают, какую информацию шифруют?

Предлагаемые ниже таблицы дают ответ на этот вопрос. Они содержат сведения о видах компаний, предприятий, разрешенных инвестиционным законодательством ряда стран. Эти знания могут быть полезны при первичном принятии решения о сотрудничестве, т.к. легальный статус фирмы и его соответствие намерениям может много сказать белорусскому бизнесмену.

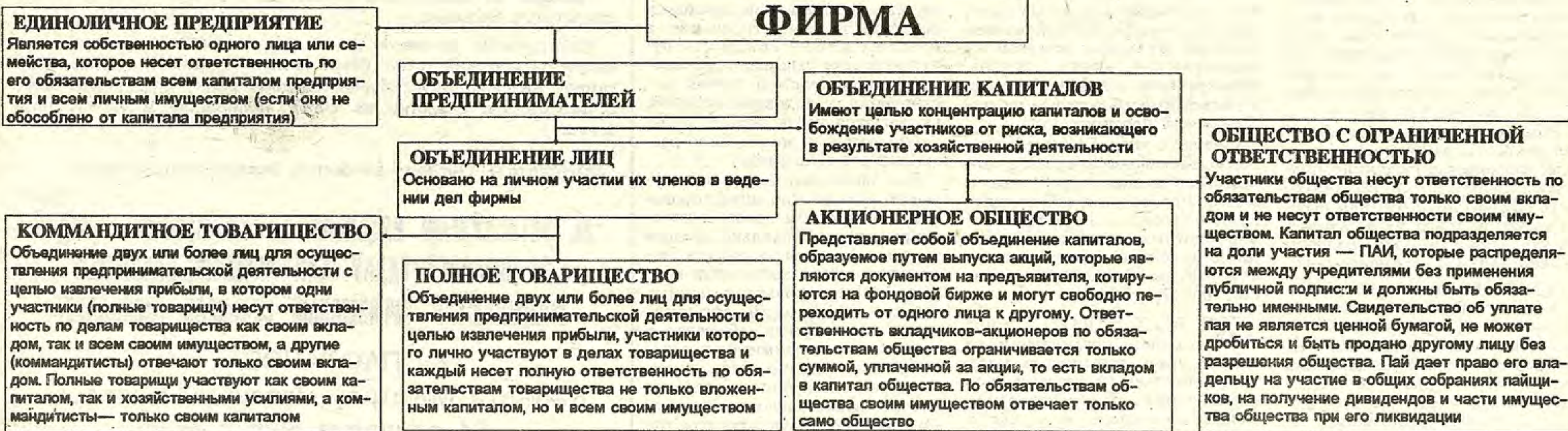
LEGAL STATUS		
Бельгия		
Societe de personnes a responsabilite limitee	SPRL	Акционерное общество с ограниченным количеством партнеров
Personenvennotschap met beperkte aansprakelijkheid	PVBA	-"-
Societe anonyme	SA	Акционерное общество открытого типа
Naamioze venootschap	NV	Акционерное общество открытого типа
Societe en commandite	SCS	коммандитное товарищество
Vennootschap bij wijze van eenvovolige geldschieting	VEG	АО с ограниченным количеством партнеров
Foreign Registered Company		компания, зерегистрированная за границей
Societe cooperative	SC	кооператив
Samenwerkende vennootschap	SV	АО с ограниченным количеством партнеров
Sotiete en nom collectif	SNC	АО с ограниченным количеством партнеров
Vennotschap onder gemeenschappelijke naam	VGN	АО с ограниченным количеством партнеров, которые платят подоходный налог
Besloten venootschap met berperkte aansprakelijkehid	BVBA	АО закрытого типа
Германия		
Gesellschaft mit beschraenkter Haft	GmbH	общество с ограниченной ответственностью
Aktiengesellschaft	AG	Акционерное общество
Kommanditgesellschaft	KG	коммандитное товарищество
Gmbh & Co. Offene Handelsgesellschaft	GmbH & Co.OHG	Общество с ограниченной ответственностью и компания
Auslandische Rechtsform		иностранное предприятие
Offene Handelsgesellschaft	OHG	открытое торговое товарищество
Genossenschaft		товарищество
Eingetragener Verein	EG	зарегистрированный союз
GmbH & Co.		ООО и К°
GmbH & Co.Kommanditgesellschaft	GmbH & Co.KG	ООО и коммандитное товарищество
Personal Partnership		частная компания
Kommanditgeselischaft aut Akien	KGaA	акционерное коммандитное товарищество
Испания		
Negocio Individual		частное предпринимательство
Sociedad Limitada	S.L	ООО
Sociedad Anonima	S.A.	АО
Empresa Extranjera		иностранное предприятие
Sociedad Cooperativa Limitada	S.C.L	кооперативное ООО
Fundacion		фонд
Agrupacion Temporal de Empresas		временное объединение предприятий
Sociedad Anonima laboral	S.A.L.	трудовое АО
Sociedad Anonima Espanola	S.A.E.	испанское АО
Франция		
Affaire personelle		частное предпринимательство
Societe a responsabilite limitee	Sarl	ООО
Societe anonyme	SA	АО
Италия		
Societa individuale		индивидуальное предприятие
Societa a responsabilita limitata	S.R.L	ООО
Societa Per Azioni	S.P.A.	АО
Societa in accomandita semplice	S.A.S.	простое коммандитное товарищество
Societa di Fatto		незарегистрированное общество
Societa iEstero		иностранное предприятие
Societa in nome collettivo	S.N.C.	коллективное товарищество
Societa cooperativa		кооператив
Ente Morale		организация, не преследующая коммерческих целей (бесприбыльное общество)
Consorzio		концерн
Societa in accomandita per Azioni	SapA	акционерное коммандитное товарищество
Associazione		ассоциация
Azienda		предприятие
Municipale		предприятие муниципальной собственности
Societa consortile		консорциум нескольких предприятий
Municipale Assicurazioni		муниципальное страхование
Societa	SA	общество, предприятие
Ирландия		
Private Limited Company	Ltd	частное ООО
Public Limited Company	PLC	не частное ООО
Private Unlimited Company		частное общество с неограниченной ответственностью
Foreign Registered Company		компания, зарегистрированная за рубежом
Partnership		общество на партнерских началах
Company Limited by Guarantee		Общество с ответственностью, ограниченной гарантиями
Freindly Society		дружеское общество
Public Corporation		народное предприятие
Люксембург		
Societe anonyme	SA	АО
Societe a responsabilite limitee	SARL	ООО
Нидерланды		
Eenmanszaak		частное предпринимательство
Besioten Vennootschap met beperkte aanprakelijheid	BV	АО закрытого типа
Naamloze Vennootschap	NV	АО открытого типа
Buit Filiaal	CV	заграничный филиал
Venootschap Onder Firma	inc.	АО с ограниченным количеством партнеров, которые платят налог на прибыль
Cooperatie	VOF	кооператив
Vereniging	BA	трудовой союз (несколько людей объединяются с определенной целью)
Stichting		фонд
Maatschapp		АО с ограниченным количеством партнеров, которые платят подоходный налог
Португалия		
Sociedade anonima	S.A.	АО
Sociedade por quotas	Lda	ООО
Cooperativa de responsabilidade limitada	C.R.L	кооператив с ограниченной ответственностью
Associacao		ассоциация
Empresa Publicas		народное предприятие
Великобритания		
Private Limited Company	Ltd	частное ООО
Public Limited Company	PLC	не частное ООО
Limited Partnership		товарищество с ограниченной ответственностью
Private Unlimited Company		частное общество с неограниченной ответственностью
Cooperative		кооператив
Company Limited by Guarantee		общество с ответственностью, ограниченное гарантиями
Friendly Society		дружеский клуб, общество
Public Corporation		народное предприятие

Деятельность всех компаний, предприятий различных типов определяется действующими в странах законодательствами.

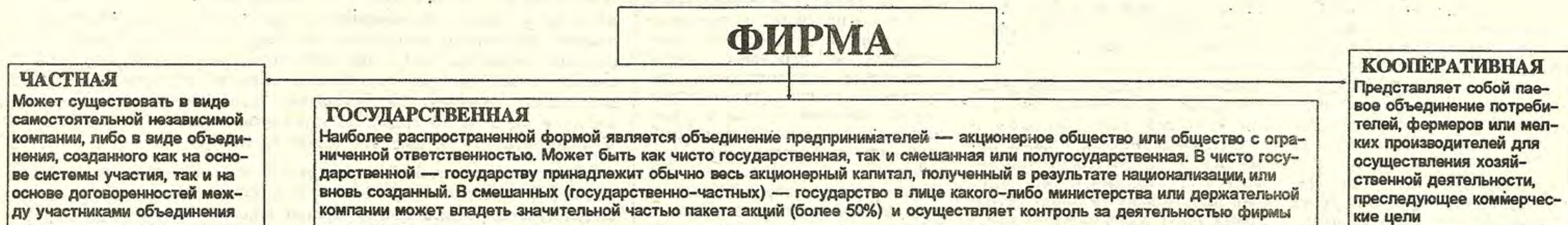
Информация получена в белорусском представительстве DUN & BRADSREET

Общепринятая международная классификация фирм:

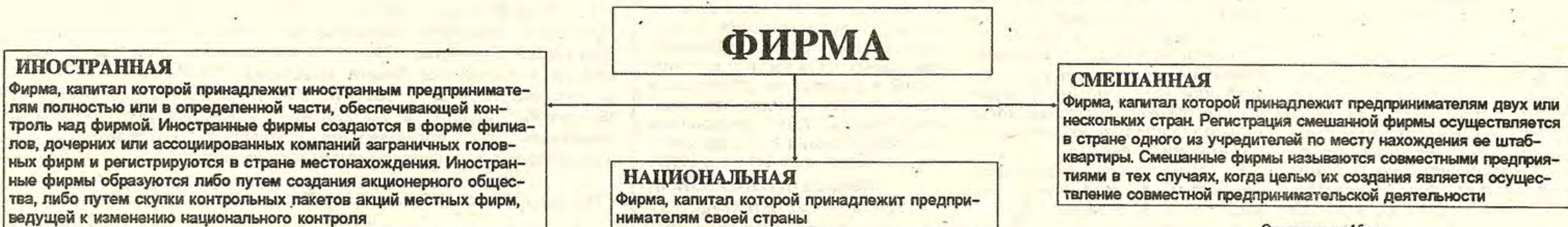
по правовому положению



по характеру собственности



по принадлежности капитала



Окончание на 15 стр.

ЛИЗИНГ

СОЮЗ КОМПАНИИ И БАНКА

О лизинге, его истории и сути "Нацыянальная эканамічная газета" уже писала. Сегодняшняя публикация посвящается проблеме взаимоотношения самостоятельно работающей лизинговой компании и банка.

У финансового лизинга много общего с банковским кредитом. И то, и другое несет в себе одну и ту же функцию — финансирование хозяйственных операций. Более того, из-за недостатка собственных средств лизинговые компании часто пользуются банковским кредитом. Может создаться впечатление, что компания, занимая промежуточное звено между банком и клиентом, дублирует банк и является лишним, надуманным элементом, не оказывающим никакого влияния на развитие общества. Недостаточное понимание различий между банковским кредитом и финансовым лизингом порой приводит к упрощенному восприятию лизинга и искусственному сдерживанию его развития в Беларуси. Остановимся на некоторых, на наш взгляд, весьма существенных различиях между ними.

В мировой практике выход из зкономических кризисов всегда, как правило, искали в концентрации ограниченных денежных средств общества, их целенаправленном использовании на переоснащение производства, освоение новых технологий, создание собственной материальной базы. При этом огромное внимание уделялось надежности размещения кредитных ресурсов с тем, чтобы вложенные деньги, что называется, работали, а не разбазаривались на убыточные операции и вообще "терялись".

Банковский кредит предоставляется на приобретение как основных средств, так и оборотных. В последнее время сложилась практика его использования в основном на проведение торгово-закупочных операций. В результате и без того скудные кредитные ресурсы используются не на создание производственной базы завтрашнего дня, а попросту "проедаются" обществом.

По своей генетической основе банки не предназначены для контроля за использованием денег с точки зрения общественно значимых проектов, их задача сводится к получению прибыли от движения денег с минимальным риском для себя и максимальным результатом. Но даже если банк захочет проконтролировать использование кредита, то сможет это сделать только на стадии его получения. Дальнейшее движение денег происходит вне контроля банка, ему остается уповать только на порядочность клиента и страховую компанию. Практика, между тем, показывает, что далеко не все страховые компании выполняют свои обязательства и возмещают ущерб, нанесенный банку неплатежеспособными клиентами.

Не намного надежнее и кредит под залог имущества. Поскольку банки работают только с денежной формой капитала, то и возмещать собственные убытки от невозврата кредита необходимо также в денежной форме. В этом случае у банка появляется еще одна непростая проблема, несвойственная банковской деятельности — реализация имущества, полученного в погашение ущерба, нанесенного банку невозвратом кредита.

Лизинговая же компания, получая в банке кредит, направляет его только на приобретение основных средств производства. Причем будучи собственником этого оборудования на протяжении всего срока договора, компания кровно заинтересована не только в том, чтобы купленное оборудование в максимально сжатые сроки начало работать и приносить лизингополучателю прибыль (иначе ему нечем будет расплачиваться с лизингодателем), но и в том, чтобы это оборудование, эта технология были самого высокого качества. Ведь если у клиента возникнут проблемы с платежами, компания изымет это оборудование и передаст его в повторный лизинг или продаст. А продать или передать можно только хороший товар. Лизинговая компания будет перемещать предмет лизинга от одного клиента к другому до тех пор, пока не найдет наиболее хозяйственного, умеющего вести дело даже в таких сложных экономических условиях, как сегодня. Банку же платежи будут идти регулярно, только они будут поступать из лизинговых платежей то одного клиента, то другого.

Таким образом, кредитные ресурсы,предоставленные банком компании для финансирования лизинговой деятельности, будут работать на переоснащение экономики, создавая основу для выхода из кризиса. Кроме того, существенно уменьшается степень риска невозврата банку кредитных ресурсов.

Лизинговая компания, как и банк, начинает работу с клиентом с тщательного анализа его платежеспособности. Однако уже на этом, казалось бы, одинаковом этапе выявляются существенные различия, обусловленные их природными особенностями. Лизинговая компания, например, в обязательном порядке проводит по первичным документам бухучета проверку представленного баланса, посещает предприятие клиента и изучает его деятельность на месте, анализирует платежеспособность лизингополучателя в перспективе, составляет бизнес-проект, проводит маркетинг рынка приобретаемого оборудования, занимается проработкой условий договора поставки и приобретает его в свою собственность, контролирует наличие и использование предмета лизинга у клиента. Подобную работу банк не проводит. Он ограничивается обычно анализом представленного баланса.

Если банк работает в тесном контакте с лизинговой компанией, то знает только одного клиента — компанию, на которую ложится и вся ответственность за обследование лизингополучателей и возврат кредита. Компания, в свою очередь, работая в сфере повышенного риска, пользуется более трудоемкими, но и наиболее результативными методами обследования и контроля своих клиентов. При таком союзе банк спокойно может переложить на компанию основную тяжесть экономического анализа, оставив за собой только контрольную функцию.

Теперь посмотрим на ситуацию с точки зрения клиента — конечного потребителя кредита или лизинга. В случае ухудшения экономической ситуации и невозможности своевременно погасить кредит, выплатить проценты, он попадает в еще более трудное положение. Ведь ему необходимо или передать заложенное имущество на сумму взятого кредита и невыплаченного банку ссудного процента, или изыскать необходимые средства для расчета со страховой организацией, которая возместила банку ущерб. Нередко подобная ситуация ставит предприятие на грань банкротства. Особенно это характерно для сегодняшнего неустойчивого рынка и галопирующей инфляции.

Лизингополучатель, даже если не сможет выполнить условия договора, окажется в более выгодном положении, чем кредитополучатель. Пока клиент мог платить, он пользовался предоставленными ему основными средствами и получал от этого соответствующий результат. Когда же его экономическое положение ухудшилось, он вернул предмет лизинга хозяину. Финансовый лизинг перешел в оперативный. Лизингополучатель при несостоявшемся договоре не потерял исходное положение, если результаты от использования предмета договора покрывали лизинговые платежи, если нет — потерял немного. Он экономически состоятелен снова начать действовать.

Таким образом, лизинговая компания и банк — это партнеры в ведении общего дела. Их союз обеспечит обществу целенаправленное использование кредитных средств на развитие производственой базы республики, размещение денежных ресурсов в надежные, хозяйственные руки.

Нелли КИРКОРОВА,
президент лизинговой компании "ЛОТЭР-ЛИЗИНГ",
кандидат экономических наук, доцент
Юрий МАВРЕНКОВ,
генеральный директор лизинговой компании "МАГНАТ-ЛИЗИНГ"

В МИНГОСИМУЩЕСТВЕ

Подготовлен проект "Порядка преобразования предприятий, перерабатывающих сельскохозяйственную продукцию и обслуживающих сельское хозяйство, в открытые акционерные общества и передачи акций производителям сельскохозяйственной продукции". Документ находится на согласовании в Минсельхозпроде.

* * *

Принято решение о разгосударствлении и приватизации Слонимской камвольно-прядильной фабрики (концерн "Беллегпром") с численностью работников 2398 человек. Комиссией по приватизации определена оценочная стоимость имущества объекта по состоянию на 1 ноября 1994 года в размере 19203150 тыс.рублей.

* * *

На очередном заседании совета по аттестации консультантов по приватизации из восьми рассмотренных заявлений удостоверения на право ведения работ по разгосударствлению и приватизации получили 5 консультационных фирм: ООО "БелАудитИнвест", НПО "Центрсистем", ООО "Союзаудит", совместное белорусско-американское предприятие "БелАльфа-Аудит", ЗАО "ИНЭП", а также индивидуальный консультант (Г.К.Догер). Двум консультационным фирмам (ООО "Амкодор-Инкон", ЗАО "Финвайт") вручены рекомендательные письма для привлечения их к работе по приватизации областными (Минским городским) комитетами Мингосимущества.

* * *

24 февраля Минскгоримущество проводит аукцион по продаже объектов незавершенного строительства. На торги выставляются шесть столичных объектов в микрорайонах Сухарево-2 и Малиновка-8. Среди них — КБО, приемный пункт химчистки, универсам, два продмага различной степени строительной готовности (от нулевого цикла до финишной стадии отделочных работ).

В этот же день состоится конкурсная продажа трех действующих продовольственных и хлебного магазинов. Условия конкурса — сохранение профиля объектов, трудового коллектива, инвестирование средств в развитие предприятий.

* * *

На расширенном заседании коллегии с участием представителей Минэкономики, Минфина, Сбербанка рассмотрен проект временного положения о специализированном чековом аукционе. Документ передан на обсуждение и доработку заинтересованным организациям.

* * *

Согласованы контракты с руководителями государственных предприятий, объединений, организаций и учреждений на 06.02.95 г. Минстройархитектуры (98), Минжилкомхоза (12), концернов "Белхимнефтепром" (20), "Белнефтепродукт" (31), "Белтопгаз" (57), "Беллесбумпром" (12), "Беллегпром" (27), "Белместпром" (26), Минтруда (2), Минсельхозпрода (436), Минстата (12), Минсвязи (21), Минтранса (29), Минэкономики (3), Белгосрезерва (9), Белбытсоюза (2), НПО "Комплекс" (2).

Отдел общественных связей и мониторинга

по целям объединения, степени самостоятельности, характеру хозяйственных отношений участников

ФИРМА

КАРТЕЛЬ
Объединение фирм одной отрасли, которые вступают между собой в соглашение, касающееся преимущественно совместной коммерческой деятельности — регулирования сбыта. Для картеля характерно наличие следующих признаков: договорный характер объединения, сохранение права собственности участников картеля на свои предприятия и обеспечиваемая этим хозяйственная, финансовая и юридическая самостоятельность, совместная деятельность по реализации продукции

СИНДИКАТ
Разновидность картельного соглашения, которое предполагает сбыт продукции его участников через единый сбытовой орган, создаваемый в форме акционерного общества или общества с ограниченной ответственностью

ПУЛ
Объединение предпринимателей картельного типа, предусматривающее особый порядок распределения прибылей его участников. Прибыли участников пула поступают в общий фонд, а затем распределяются между ними в заранее установленной пропорции

ТРЕСТ
Объединение, в котором различные предприятия, ранее принадлежавшие разным предпринимателям, сливаются в единый производственный комплекс, теряя свою юридическую и хозяйственную самостоятельность. Различают два способа объединения предприятий в трест: непосредственное слияние активов отдельных компаний и приобретение головной компанией треста долей акционерного капитала предприятий

КОНЦЕРН
Объединение самостоятельных предприятий, связанных посредством системы участия, персональных уний, патентно-лицензионных соглашений, финансирования, тесного производственного сотрудничества. Объединенные в концерн предприятия остаются юридическими лицами в форме акционерного общества или иного торгового товарищества. Концерн полностью контролирует деятельность входящих в него компаний

ПРОМЫШЛЕННЫЙ ХОЛДИНГ
Производственной деятельностью не занимается, а только осуществляет контроль за деятельностью входящих в него предприятий путем системы участия. Компании, входящие в холдинг, обладают юридической и хозяйственной самостоятельностью и заключают международные коммерческие сделки от своего имени. Однако решение основных вопросов, относящихся к их деятельности, принадлежит холдинговой компании

ФИНАНСОВАЯ ГРУППА
Юридически и хозяйственно самостоятельные предприятия различных отраслей хозяйства — промышленные, торговые, транспортные, кредитные и др. В отличие от концерна, во главе финансовой группы стоит один или несколько банков, которые распоряжаются денежным капиталом входящих в него компаний, а также координирует все сферы их деятельности. Каждая фирма, входящая в финансовую группу, самостоятельно выступает в международных торговых сделках



Siam — НАДЕЖНЫЙ МОСТ В МИР

УПРАВЛЕНИЕ

ЭФФЕКТИВНЫЙ МЕНЕДЖМЕНТ — СКОЛЬКО ОН ДОЛЖЕН СТОИТЬ?

Сейчас уже мало кто помнит, как в начале перестройки в прессе была организована кампания за так называемое сокращение "аппарата". Мелькали пугающие цифры: "...в стране 18 миллионов управленцев, они ничего не производят, тормозят прогресс, некомпетентны, бездарно руководят вверенными учреждениями и предприятиями..." etc.

Собственно, подобные обвинения можно выдвинуть в адрес любой социальной группы, — скажем, учителей или рабочего класса, или колхозного крестьянства, или парламента. И в массе своей эти обвинения будут справедливы. Иначе результаты реформ были бы несколько иными, не говоря уже о темпах.

Однако здесь необходимо кое-что учитывать. Поскольку ключевой задачей существующей властью декларирован подъем производства, посмотрим, кто должен нести за это ответственность.

С точки зрения радикально настроенных кругов, ответственность возложена не на тех, кого хотелось бы — на "красных" директоров и "красных" же помещиков. С другой стороны, эти "красные" очень удобны именно как претенденты на роль козлов отпущения в случае неизбежных экономических провалов.

К сожалению, новейшая история Республики Беларусь не знает таких примеров, как движение "двадцатипятитысячников". А как было бы здорово, если бы такой могучий отряд либеральных рыночников (судя по партийным спискам, таким их количеством Беларусь уже располагает) двинулся на производство, чтобы повести нашу экономику к новым вершинам процветания. Увы, этого пока не происходит. Попытаемся понять, почему.

В своей книге "Природа управленческой работы", изданной в 1973 году в Нью-Йорке, Генри Минцбергер пишет: "Работу по руководству большой организацией можно назвать крайне изматывающей. Количество работы, которую приходится выполнять руководителю или которую он считает необходимым выполнять в течение дня, — огромно, а темп, с которым она должна быть выполнена, очень напряженный. И после долгих часов работы главный руководитель (как, впрочем, и другие руководители) не в состоянии уйти от своей среды ни физически (т.к. среда признает авторитет и статус его должности), ни в своих мыслях, которые нацелены на непрерывный поиск новой информации".

Ну кто захочет добровольно взвалить на себя такую ношу? Причем в наших условиях к перечисленным факторам добавляются еще и специфические. Сюда можно отнести так называемый "соцкультбыт" — трудно представить себе западного менеджера, озабоченного устройством пионерлагерей, детсадов или заводских пищеблоков. И уж конечно там, в странах, которые мы подобострастно называем цивилизованными, политики не изрекают благоглупостей следующего содержания: "Зарплата директора должна зависеть от средней зарплаты рабочего".

Именно потому, что на Западе высоко ценят эффективность управления, там готовы платить (и платят!) за эту самую эффективность большие деньги. И не случайно в ходе приватизации в Восточной Германии значительная часть предприятий была передана в собственность именно директорату.

Приведенные в статье таблицы демонстрируют структуру оплаты труда руководящих работников на предприятиях Германии в 1994 году и десять лет назад. Кроме того, читатели могут познакомиться с системой оплаты и премирования главных управляющих корпораций в США.

Кстати, наш президент, вернувшись после лечения в Беларусь, обмолвился, что в беседах с ним российские политики и экономисты сетовали на приватизацию, не давшую долгожданного "эффективного собственника". Это не совсем верно, поскольку российская модель передачи собственности создала исключительно эффективного собственника в торговом и финансовом секторе. И еще в ТЭК, где собственность также досталась директорату.

Конечно, в этой ситуации неизбежны конфликты, подобные тому, что произошел в солигорской "Калинке". Однако это происходит лишь потому, что культура или кодекс правил, разработанных в общественном секторе, делает невозможным закрытие предприятия, если выясняется, что вся концепция бизнеса была разработана ошибочно. Впрочем и это можно преодолеть, если все-таки реализовать принципы так называемого народного капитализма. Права работников и акционеров должны быть четко обозначены, но в то же время управленческие полномочия не подлежат вмешательству со стороны "трудового коллектива". Можно сослаться на пример американской авиакомпании "Истерн", персонал которой в тяжелой экономической ситуации согласился со снижением на 18% своей средней зарплаты в обмен на право приобретения трети капитала компании. Пока такая ситуация для Беларуси представляется малореальной, но в принципе достижимой.

Кстати, говоря о зарплате управленцев, нельзя не упомянуть и о зарплате рабочих. В указанный период (1984—1986гг.), по данным Мирового банка, она выражалась в следующих суммах (долларов США в год):

— *автомобильная промышленность (Великобритания) — 10000;*
— *автомобильная промышленность (США) — 18300;*
— *производство видеомагнитофонов (Великобритания) — 12000;*
— *сталелитейная промышленность (США) — 18300.*

Уравниловкой, как видим, и не пахнет. Что до попыток регулирования зарплаты, то дело государства — установить минимум и через налоги перераспределять средства, помогая нетрудоспособным, безработным и малообеспеченным. В остальном разумнее будет руководствоваться старым, но оправдавшим себя принципом Давида Рикардо: "Как и любая экономическая категория, зарплата формируется и определяется рынком в условиях свободной честной конкуренции и не поддается регулированию со стороны законодательных органов".

Александр ЗИМОВСКИЙ

ДОХОД

Путеводитель по "Полю чудес"

Оклады и премии. Средняя зарплата и премии главных управляющих крупнейших корпораций в США составляют 1,2 млн.долл.

Опционы на приобретение акций. Право купить оговоренное число акций по фиксированной цене вместе с другими долгосрочными выплатами дает главным управляющим ежегодно еще около 2 млн.долл.

Обусловленное предоставление акций. Управляющий становится полновластным хозяином акций из гранта этого класса лишь по истечении определенного периода времени либо по достижении конечных результатов.

Право изъятия доходов. Руководители имеют право полностью изымать доходы по опционам без последующего реинвестирования.

Премиальные акции. При достижении определенных целевых показателей руководители наделяются пакетом свободных акций.

Премиальные выплаты. При достижении конкретных целевых показателей руководителям выплачиваются определенные суммы наличными в зависимости от стоимости акций, которыми владеет менеджер.

Плата за консультации. Многие компании сейчас оплачивают счета собственным главным управляющим за консультации по финансовым вопросам. Например, "Хайнц" выплатила своему главному управляющему Энтони О'Рейли 471 350 долл. за услуги подобного рода, оказанные им фирме с 1987 по 1990 гг.

"Золотые парашюты". При "потере" работы главные управляющие большинства крупных компаний получают вознаграждение в размере утроенной суммы годовых окладов и премиальных, а также возможность полностью реализовать все свои опционы на приобретение акций независимо от сроков и условий их предоставления.

Источник: "Бизнес Уик"

СТРУКТУРА ОПЛАТЫ ТРУДА РУКОВОДЯЩИХ РАБОТНИКОВ, 1984, 1994гг.

ТАБЛИЦА 1.

Среднестатистическое общее годовое жалованье

Руководящая функция	Уровень занимаемой должности	1994г., в DM	1984г., в DM
Директор предприятия	1 уровень	206.000	129.000
Руководитель филиала	2 уровень	143.000	107.000
Заведующий производством, продажей, региональный руководитель	2 уровень	137.000	96.000
Заведующий отделом экспорта	2 уровень	139.000	94.000
Заведующий отделом маркетинга	1 уровень	192.000	133.000
Управляющий отделом производственного менеджмента	2 уровень	134.000	96.000
Управляющий отделом рекламы	2 уровень	130.000	94.000
Заведующий отделом сервисного обслуживания	2 уровень	121.000	82.000
Заведующий отделом изучения рынка	2 уровень	150.000	104.000

Источник: Kienbaum

ТАБЛИЦА 2.

Социальная структура руководящих работников

Руководящая функция	Возраст (в годах)	По окончанию техникума, ВУЗа (в годах)	Представительство женщин (в процентах)
Директор предприятия	46	50	2
Руководитель филиала	48	25	2
Управляющий производством, торговлей, региональный руководитель	48	40	2
Заведующий отделом экспорта	46	50	3
Заведующий отделом маркетинга	44	75	8
Заведующий отделом изучения рынка	42	62	16
Управляющий отделом производственного менеджмента	40	70	18
Управляющий отделом рекламы	44	50	11
Заведующий отделом сервисного обслуживания	47	41	нет данных

Источник: Kienbaum

ТАБЛИЦА 3.

Владельцы автомобилей, купленных фирмой

Руководящая функция	Уровень занимаемой должности	1994г., в %	1984г., в %
Директор предприятия	1 уровень	88	65
Руководитель филиала	2 уровень	81	69
Заведующий производственным, торговым и региональным отделами	2 урозень	55	55
Заведующий отделом экспорта	2 уровень	45	22
Заведующий отделом маркетинга	1 уровень	77	57
Управляющий отделом изучения рынка	2 уровень	42	18
Управляющий отделом менеджмента	2 уровень	37	22
Управляющий отделом рекламы	2 уровень	48	28
Заведующий отделом сервисного обслуживания	2 уровень	54	30

Источник: Kienbaum

ТАБЛИЦА 4.

Премия (в зависимости от успешной работы)

Руководящая функция	Уровень занимаемой должности	Премирование* (в %)	Размер* в DM
Директор предприятия	1 уровень	83	39.000
Руководитель филиала	2 уровень	80	48.000
Заведующий производственным, торговым и региональным отделом	2 уровень	70	18.000
Заведующий отделом экспорта	2 уровень	75	12.000
Заведующий отделом маркетинга	1 уровень	72	31.000
Управляющий отделом изучения рынка	2 уровень	72	18.000
Управляющий отделом менеджмента	2 уровень	40	10.000
Управляющий отделом рекламы	2 уровень	70	13.000
Заведующий отделом сервисного обслуживания	2 уровень	45	11.000

* Не постоянная премия.

База исследования: 555 различных по величине предприятий всех отраслей. 6.000 руководящих работников на 34 руководящих постах обоих уровней.

Примерно 1/3 зарегистрированных руководящих работников занимали должности, связанные с маркетингом и сбытом продукции.

Исследование "Руководящие работники и специалисты, связанные со службой за границей" охватывает 246 предприятий.

Источник: Kienbaum

Выплачиваемая *премия* руководящим работникам, занятым маркетингом и сбытом продукции, колеблется ***от 80.000 DM до 400.000 DM,*** в зависимости от поставленных перед ними задач, причем средняя планка установлена на отметке ***от 130.000 до 170.000 DM.*** Четыре процента руководящих работников зарабатывают в этой сфере ниже ***80.000 DM*** и восемь процентов — свыше ***250.000 DM.*** Руководители главных отделов и сфер деятельности имеют в 1994г. доход, оцениваемый в ***200.000 DM.*** Среднестатистический заведующий отдела маркетинга имеет возраст 46 лет, опыт работы на предприятии — 10 лет и уже руководит своим отделом не менее 9 лет. Доход также тесно связан с величиной предприятия. Так, руководители крупных предприятий с товарооборотом в ***10.000.000 DM***, получают в среднем ***115.000 DM*** в год. Доходы же руководителей предприятий с товарооборотом в ***1.000.000.000 DM*** в 2 раза больше. Заработная плата шефов различных отделов колеблется ***от 95.000 DM до 160.000 DM.*** В случае же с сотрудниками, работающими по долгу службы за границей, величина заработной платы определяется опытом их работы. Так, начинающие продавцы зарабатывали в 1994г. в среднем ***74.000 DM***, среднестатистический сотрудник — ***96.000 DM*** и первоклассные работники — ***113.000 DM.*** Заработная плата продавцов дифференцируется в зависимости от отрасли. Меньше всего зарабатывают продавцы, занимающиеся продажей продуктов питания и кондитерских изделий, в среднем ***73.000 DM,*** а в торговле электротехникой — ***102.000 DM.*** Первоклассные работники торговли могут зарабатывать до ***200.000 DM.*** В Восточной Германии 1/3 руководящих работников зарабатывала до ***80.000 DM***, еще 1/3 — до ***105.000 DM,*** оставшиеся — свыше ***105.000 DM,*** и 7% зарабатывали свыше ***150.000 DM.***

Источник: Marketing Journal, 05/1994, S. 406

ДЕЛОВОЙ ИНФОРМАЦИИ ПЛАНЕТЫ

АДРЕС БИЗНЕСА

ПРЕДЛОЖЕНИЕ/ПОИСК ТОВАРА И ПАРТНЕРА

ЗАРУБЕЖНЫЕ ФИРМЫ ПРЕДЛАГАЮТ

2022 Германия
Предприятие производит медицинские товары в сфере иммунологии, ищет возможность кооперации. Предложение товара.

2021 Германия
Предприятие предлагает технологии и установки для ремонта и профилактики трубопроводов (стока воды, очистки воды, каналов). Предложение лицензии, патента.

2020 Германия
Предприятие производит и предлагает вам портфели для документации. Предложение товара.

1978 Германия
Предприятие производит электронные препараты, связанные с изготовлением кабеля. Предложение товара, кооперации.

1975 Германия
Предприятие разрабатывает и производит управляемые компьютером гравировочные и фрезерные станки. Предложение представительства, кооперации, ноу-хау.

1973 Германия
Предприятие, работающее в сфере производства кондиционеров и вентиляторов, предлагает возможность совместного производства. Поиск кооперации, поиск финансирования.

1918 Германия
Квалифицированный предприниматель в сфере торговли ищет возможность долевого сотрудничества в области торговли и оказания услуг (маркетинг, юридические консультации). Поиск сотрудничества.

1917 Германия
Магазин, специализирующийся по продаже чая и сопутствующих товаров, предлагает 140 сортов чая, датскую керамику, фарфор, самовары и др. товары. Предложение товара.

2024 Италия
Итальянское предприятие экспортирует диетические продукты, витаминные препараты, препараты на основе минеральных веществ. Предложение товара.

2018 Италия
Итальянская фирма хотела бы экспортировать женскую обувь. Предложение товара.

2015 Италия
Итальянская фирма предлагает офисную мебель и отдельные части из дерева и синтетических материалов, а также офисные перегородки. Предложение товара.

2014 Италия
Итальянское предприятие экспортирует электрические пульты высокого напряжения и строительный камень для железнодорожных станций. Предложение товара.

2011 Италия
Итальянская фирма предлагает качественные вина "Д.О.С." Предложение товара.

2010 Италия
Итальянская фирма экспортирует и импортирует рыбу. Предложение товара, поиск товара.

2008 Италия
Итальянская фирма предлагает спутниковое оснащение для ТВ, а также преобразователи для антенн. Предложение товара.

2006 Италия
Итальянская фирма ищет торгового партнера по сбыту мужских и дамских велосипедов. Предложение товара, кооперации, представительства.

2005 Италия
Итальянское предприятие ищет партнера по сбыту печей и установок для переработки пищевых продуктов, сушильных печей. Предложение товара, представительства.

2003 Италия
Итальянская фирма предлагает обработанную продукцию для производства кожаной обуви, подошв, каблуков. Предложение товара.

2002 Италия
Фирма экспортирует мужские рубашки (100% хлопок) среднего и высокого качества. Предложение товара.

2001 Италия
Итальянское предприятие продает деревянную мебель для дома (кухни, спальни, секции, книжные полки). Предложение товара.

2000 Италия
Предприятие предлагает замороженные продукты питания, готовые блюда и кулинарные фирменные блюда. Предложение товара.

1999 Италия
Итальянская фирма продает обработанную и покрашенную овечью и козью шкуры (замш, наппа). Предложение товара.

1998 Италия
Фирма экспортирует вино и оливковое масло. Предложение товара.

1997 Италия
Предприятие предлагает окна, разделительные перегородки и фасадную обшивку из дерева. Предложение товара.

1996 Италия
Итальянское предприятие продает электротехнические приборы для различных сфер промышленности (сенсоры, индикаторы, выключатели). Предложение товара.

1995 Италия
Фирма экспортирует обувь. Предложение товара.

1994 Италия
Итальянская фирма предлагает вязаные изделия для женщин. Предложение товара.

1992 Италия
Итальянское предприятие предлагает обработанную сырую кожу для обувной промышленности и индустрии кожаных товаров. Предложение товара.

1991 Италия
Итальянская фирма предлагает машины для производства изгороди из проволочной сетки. Предложение товара, представительства.

1988 Италия
Итальянское предприятие предлагает технические товары для дома, поточные линии, сооружения для транспортировки, сборочные и транспортные конвейеры для автомобильной промышленности, текстильной, химической, металлургической. Предложение продукта.

1985 Италия
Фирма продает итальянские вина первого качества и хотела бы найти новые рынки сбыта. Предложение товара, представительства.

1972 Италия
Итальянское предприятие предлагает половое покрытие, облицовочный материал, плиты из гранита, мрамора, гравия. Предложение товара.

1971 Италия
Итальянская фирма предлагает комбинированные душевые кабины и кабины под сауну из алюминия и стекловолокна со специальными устройствами для сауны. Предложение товара.

1970 Италия
Итальянское предприятие экспортирует комоды и шкафы ручной работы для дачных домов. Предложение товара.

1969 Италия
Итальянская фирма продает оборудование для продовольственных магазинов, мясных и кондитерских лавок. Предложение товара.

1968 Италия
Итальянское предприятие хотело бы экспортировать мебельные гарнитуры и в первую очередь встроенные шкафы для офисов, спальных и жилых комнат. Предложение товара.

1967 Италия
Итальянская фирма экспортирует строительные краны. Предложение товара.

1964 Италия
Итальянская фирма экспортирует женские чулки и колготки (эластичные, нейлоновые). Предложение товара.

1959 Италия
Фирма предлагает сантехническое оборудование и комплектующие к нему. Предложение товара.

1955 Италия
Экспортируем одежду среднего и высокого качества (мужские и женские брюки, юбки). Предложение товара.

1954 Италия
Продаем мужскую верхнюю одежду среднего и повышенного класса (брюки, жакеты, жилеты, джинсы). Предложение товара, представительства.

1950 Италия
Экспортируем бытовые товары для дома (утюги, кофемолки, кухонные комбайны, тостеры и т.д.). Предложение товара.

1953 Италия
Продаем макаронные изделия из сортов твердой пшеницы. Предложение товара.

1949 Италия
Фирма занимается производством и сбытом нижнего женского белья. Предложение товара, представительства.

1948 Италия
Предлагаем на экспорт меховые пальто, жакеты, воротники, перчатки и т.п. Предложение товара, представительства.

1946 Италия
Экспортируем высококачественную одежду для женщин и мужчин. Предложение товара.

1945 Италия
Полиграфическое предприятие выполнит заказы по художественной печати, печати книг, рекламных каталогов. Предложение производства.

1944 Италия
Итальянская фирма предлагает шерстяные и кожаные перчатки, шарфы, кашне. Предложение товара.

1943 Италия
Фирма производит и продает теннисные носки для дам, мужчин и детей. Предложение товара.

1942 Италия
Экспортируем женское, мужское и детское нижнее белье. Предложение товара.

1941 Италия
Экспортируем вешалки, шкафы для одежды, комоды, полки. Предложение товара.

1940 Италия
Фирма хотела бы экспортировать товары из кожи. Предложение товара.

1939 Италия
Предлагаем велосипеды, а также запасные части к велосипедам и мотоциклам. Предложение товара.

1938 Италия
Экспортируем спрессованные стальные части мотоциклов, тракторов (рамы и т.д.). Предложение товара.

1937 Италия
Занимаемся экспортом электронных бытовых товаров для дома. Предложение товара.

1936 Италия
Фирма продает свежие и консервированные трюфели. Предложение товара.

1935 Италия
Предлагаем для экспорта оливковое масло первого сорта в бутылках и упаковках, а также оливки в соленой воде. Предложение товара.

1934 Италия
Предприятие изготовляет и продает мебельную обстановку для ванной комнаты. Предложение товара.

1932 Италия
Предлагаем металлические сборные части для стеллажей (изготовление по спецзаказу и желанию клиента). Предложение товара, представительства.

1931 Италия
Итальянская фирма предлагает вентили и фитинги. Предложение товара.

1928 Италия
Продаем миндаль, сухофрукты. Предложение товара.

1927 Италия
Экспортируем традиционную мебель из древесины. Предложение товара.

1924 Италия
Желаем экспортировать установки для выпуска и упаковки сыра. Предложение товара.

1923 Италия
Фирма продает косметику (шампунь, туалетную воду, кремы, дезодоранты, косметическое молочко). Предложение товара.

1922 Италия
Предлагаем на экспорт устройство для контроля продукции и веса, детекторы, сортировочные установки. Предложение товара.

1913 Италия
Готовы экспортировать мебель для комнат из дерева (береза), кухонные, спальные гарнитуры, секции. Предложение товара.

ЗАРУБЕЖНЫМ ФИРМАМ ТРЕБУЮТСЯ

2027 Бельгия
Бельгийское предприятие хотело бы импортировать бывшую в употреблении одежду и обувь. Поиск товара.

1841 Бельгия
Бельгийское предприятие еженедельно собирает всю бесплатно размещенную рекламу уцененных товаров, анализирует ее, заносит информацию в банк данных и переработанную отсылает абонентам. Фирма ищет партнеров для сотрудничества. Предложение, поиск товара.

1514 Бельгия
Предприятие хотело бы импортировать вентили давления, регуляторы и преобразователи давления. Поиск товара.

1418 Бельгия
Фирма хочет импортировать оборудование и материалы, необходимые для ухода за ногами (педикюр). Поиск товара.

2010 Италия
Итальянское предприятие предлагает для экспорта рыбу: анчоусы, сардины, скумбрию, кефаль и другие виды. Возможно сотрудничество в сфере импорта. Поиск товара. Предложение товара.

1905 Италия
Фирма ищет контакты с производителями/торговцами магнитной листовой стали. Поиск товара.

1797 Италия
Фирма экспортирует и импортирует электрокабель различных видов. Поиск товара. Предложение товара.

1794 Италия
Итальянское предприятие хотело бы экспортировать и импортировать электрокабель для промышленных целей. Поиск товара. Предложение товара.

1787 Италия
Хотим импортировать очищенные и в виде фольги спрессованные отходы пластмассы для рециклирования. Поиск товара.

1772 Италия
Фирма хочет импортировать бревна, строительные лесоматериалы. Поиск товара.

1770 Италия
Итальянская фирма предлагает для импорта и экспорта бревна и строительные лесоматериалы. Предложение товара. Поиск товара.

1768 Италия
Итальянское предприятие хотело бы импортировать стволы деревьев (бревна), строительную древесину и лесоматериалы. Поиск товара.

1750 Италия
Предприятие импортирует гайки (DIN3861) для фитингов. Поиск товара.

1723 Италия
Фирма импортирует инструменты хирургического пользования, для стерилизации, медприборы, одноразовые товары. Согласны взять на себя представительство товаров. Поиск товаров. Предложение представительства.

1721 Италия
Производитель продуктов из рыбы ищет контакты для обмена продукцией, а также для сотрудничества. Предложение, поиск товара.

1707 Италия
Фирма хотела бы импортировать и экспортировать пищевые продукты, одежду, текстильные товары, товары для ведения домашнего хозяйства. Предложение, поиск товара.

1671 Италия
Хотим импортировать старые и новые музыкальные инструменты (прежде всего пианино и рояли), облицовочный материал для каминов из камня и мрамора и другие антикварные вещи. Поиск товара.

1634 Италия
Хотим импортировать стальную проволоку C35BS. Поиск товара.

1611 Италия
Хотим импортировать крупный рогатый скот, свиней и овец в большом количестве. Ищем контакты, прежде всего с животноводческими хозяйствами, разводящими крупный рогатый скот. Поиск товара.

1542 Италия
Предприятие хотело бы импортировать буковую древесину. Поиск товара.

1587 Италия
Фирма хотела бы импортировать помет животных, который можно использовать для производства порошков, кормов. Поиск товара.

1272 Италия
Предприятие импортирует целлюлозу. Поиск товара.

1280 Италия
Фирма специализируется на продаже продуктов питания и ищет контакты с производителем молочных продуктов (масло, сыр и т.д.). Поиск товара, представительства.

1516 Италия
Фирма импортирует маргаритки и пряную зелень в горшках. Поиск товара.

1314 Италия
Интересуемся как импортом, так и экспортом ленточных конвейеров и такого рода транспортных средств для использования в промышленности. Предложение и поиск товара.

1512 Италия
Фирма хочет импортировать косметику из натуральных веществ, лекарственные натуральные средства для аптек, парфюмерных магазинов. Поиск товара.

1501 Италия
Хотим импортировать злаковые культуры (мягкую пшеницу) сначала мелкими партиями, а потом на основе типового договора по поставкам. Поиск товара.

1475 Италия
Фирма—производитель жареного миндаля, шоколада, конфет ищет субпоставщика сахара, миндаля. Поиск товара.

1434 Италия
Хотим импортировать товары широкого потребления: товары африканского художественного промысла, соль, натуральные красители, бывшие в употреблении автомобили. Поиск товара.

1905 Италия
Предприятие ищет контакты с производителем или торговцем магнитной жести. Поиск товара.

Белтепломаш

220018, Минск, ул.Якубовского, 86.
Р/С: 468605 в 25 филиале АКБ "Беларусь" г.Минска. Код 122.

со склада в Минске:

НАСОСЫ

ГАЗОСВАРОЧНОЕ ОБОРУДОВАНИЕ

консольные: К8/18, К20/18, К20/30, К45/30, К45/55, К60/20, К90/35, К90/55, К90/85, К160/20, К160/30, К290/18;
центробежные: ЦНСГ 38-(44 — 220), ЦНСГ 60-(66-330), Д200-90, Д320-50, Д315-71, Д500-63, Д630-90, Д1250-63, Д1600-90;
глубинные: ЭЦВ6-10-80, ЭЦВ6-6,3-85/125, ЭЦВ8-25-100, ЭЦВ8-16-140, ЭЦВ10-63-110, "Гном" 10-10, 25-20, 53-10;
вихревые: ВК2/26, ВКС5/24, ВК10/45, ЦВК5/125, ЦВК6,3/160, АСВН-80 (для воды, топлива, спирта);
масляные: Ш40/4, НМШ-8/25, НМШ-5/25, НМШ-2/40, Ш32/25, Ш80/2,5; **вакуумные:** ВВН1-3, ВВН1-6;
химические: Х45-31Д, Х20/18Д, ХМ-2/25К.
фекальные: СЖ20/30, 80/32, 100/40.

ацетиленовый генератор АСП-10;
редуктор кислородный БКО-50;
резаки, горелки, шланги.

Тел.: (0172) 58-48-30, 59-09-50, 59-08-59. Факс 58-47-92.

Приглашаем к сотрудничеству

аудиторов, главных бухгалтеров.

Тел. 39-75-94

ДЕНЬГИ

ПРОДАЕМ И ПОКУПАЕМ РОССИЙСКИЕ БЕЗНАЛИЧНЫЕ РУБЛИ.
ОПЛАЧИВАЕМ ВАЛЮТНЫЕ КОНТРАКТЫ.
КОНВЕРТИРУЕМ.

БЕЛРЕСУРСИНВЕСТ

Тел.: (0172) 961218, 961279, факс: 687445.

КОММЕРЧЕСКИЙ ЦЕНТР ОПФ МОГИЛЕВОПТТОРГ

ПРЕДЛАГАЕТ

САНТЕХНИКА
- смесители в ванную
- унитаз-компакт
- набор санфаянса (унитаз, умывальник, пьедестал, бачок)
- смесители ЕЛОЧКА
- умывальник фаянсовый
- умывальники ТЮЛЬПАН с пьедесталом
- мойка маталлическая в комплекте (желтая, голубая)
- ванны метал.1.7 м с сифоном
- ванны чугун. 1.7 , 1.5м с сифоном

ТОВАРЫ НАРОДНОГО ПОТРЕБЛЕНИЯ
- мыло детское 150 г.
- лестница стремянка
- шампура 60 см
- ведро эмалированное
- комплект печной фурнитуры
- бочки металлические б/у 200 л
- котёл алюминиевый 30 , 40 л
- бидон алюминиевый 10 л
- таз алюминиевый
- ложки, вилки (дюрал.)

ЭЛЕКТРОТОВАРЫ
- антенна ДМВ широкополосн.
- телевизор ВИТЯЗЬ ч/б. , д34
- бра однорожковая
- бра СОНАТА
- люстра 5-ти рожковая
- трансформатор 220 V (свароч.)
- телефонные аппараты
- стиральная машина ФЕЯ

АВТОТОВАРЫ
- чехлы для авт.ИЖ 27-15
- чехлы для авт.УАЗ-469
- аккумулятор 6СТ190
- аккумулятор 6СТ60
- экскаватор ЮМЗ
- автобус ПАЗ-3250
- шины ВОЛГА 205/70х14
- шины ЗИЛ 260х508

СТРОЙМАТЕРИАЛЫ
- плитка обл. кондиция
- плитка обл. некондиция
- ДСП 3.5х1.75
- линолеум на теплой основе
- рубероид
- обои
- краска маслянная белая (бочка 130-140л)
- краска НЦ-25 (белая,голубая)
- эмаль алкидная полутон (бочка256кг)
- ДВП 1.2х2.175 м

МЕБЕЛЬ
- шкафы 2-х / 3-х створчатые
- трильяж
- набор для кухни
- стол однотумбовый
- мягкий уголок МЕЧТА
- спальня МЕДУНИЦА
- кресло руководителя
- стулья поворотные
- стул

СПЕЦОДЕЖДА
- куртки ватные
- костюмы х/б
- халаты
- рукавицы х/б
- сапоги кирзовые
- ситец 0.9 м цветной
- бязь бордо 0.9 м
- бязь белая 1.5 м
- ткань полотен. вафельная 0.5 м

ИНСТРУМЕНТ
- бензопила УРАЛ
- брусок ЛОДОЧКА (наждачный)
- круг заточной 250х13х32
- кисти маляр. из натур вол. № 30, 35,40, 45
- металлорежущий, слесарный, мерный, оснастки, абразивный

✉ г.Могилев, пер.Коммунистический, д.10
☎ (0222) 22-69-39, 22-69-19, 22-69-38

МІНСКІ ГАРАДСКІ КАМІТЭТ ПА КІРАВАННЮ ДЗЯРЖАЎНАЙ МАЁМАСЦЮ І ПРЫВАТЫЗАЦЫІ

МІНСК

24 февраля 1995г. проводится

АУКЦИОН И КОНКУРС

по продаже объектов коммунальной собственности г. Минска

На аукцион выставляются объекты незавершенного строительства:
- в жилом доме N15 м-н Малиновка-8 2 продовольственных магазина, сбербанк и химчистка;
- в м-не Сухарево-2 универсам и КБО.

На конкурс выставляются действующие объекты:
продовольственные магазины NN16, 39, 48, хлебный N53 и столовая N188

Заявления принимаются до 23 февраля по адресу: г. Минск, пр. Ф. Скарины, 8, комн. 011.
Тел. 20-66-24; 36-11-72

РАБОТАЙТЕ С НАМИ, ГОСПОДА!

ПКФ "Галакон"

постоянно предлагает широкую гамму осенне-летних тканей (ПОЛЬША) и модельную женскую одежду.

Оптовым и постоянным клиентам возможна скидка и доставка товара.

Мы ждем Вас!

Тел.: 98-25-80, 98-34-22.

Качество по доступной цене

Пишущие машинки "РОМАШКА"

Гарантия - 2 года

ЦТИ (0172) 39-43-07

фирма «БЕЛИНТЕРПАЙП»

реализует со складов в МОГИЛЕВЕ и области

ТРУБЫ СТАЛЬНЫЕ ВОДОГАЗОПРОВОДНЫЕ (ГОСТ 3262-75)
Ду 20х2,8 Ду 25х3,2 Ду 32х3,2
ТРУБЫ СТАЛЬНЫЕ ЭЛЕКТРОСВАРНЫЕ ПРЯМОШОВНЫЕ (ГОСТ 10704-91)
Ф 152х4,5
ТРУБЫ СТАЛЬНЫЕ БЕСШОВНЫЕ ГОРЯЧЕКАТАНЫЕ (ГОСТ 8732-78)
Ф 57х4 Ф 76х4 Ф 89х4-7
Ф 102х4 Ф 159х6-7 Ф 168х8
ТРУБЫ СТАЛЬНЫЕ СВАРНЫЕ, ПРЯМОШОВНЫЕ ДЛЯ МАГИСТРАЛЬНЫХ ГАЗОНЕФТЕПРОВОДОВ (ГОСТ 20295-85)
Ф 273х6-7 Ф 325х9 Ф 630х10

ВСЕ ТРУБЫ С СЕРТИФИКАТАМИ КАЧЕСТВА ВЕДУЩИХ ЗАВОДОВ РОССИИ, УКРАИНЫ, БЕЛАРУСИ

INTER PiPe

Тел. в Могилеве: (0222) 23-73-95, 23-72-64. Факс (0222) 23-65-14

КАЛЬКУЛЯТОРЫ, ЭЛЕКТРОННЫЕ ЗАПИСНЫЕ КНИЖКИ
CITIZEN 80 видов.
8 - 16 разрядные с печатью и без

КАССОВЫЕ АППАРАТЫ
CASIO, ROYAL, OKA
соответствующие требованиям налоговой инспекции РБ.
РАСХОДНЫЕ МАТЕРИАЛЫ, СЕРВИС, ГАРАНТИЯ.

ПЕЧАТНЫЕ МАШИНКИ, ДИКТОФОНЫ, ПЛЕЙЕРЫ, ЭЛЕКТРОННЫЕ ПЕРЕВОДЧИКИ, СЧЕТЧИКИ БАНКНОТ
CASIO

220050, Минск, Комсомольская, 15
Тел. в Минске: 768163, 768213, 768253

ZiKO

		ГОМЕЛЬ	574948
		БАРАНОВИЧИ	58539
МОГИЛЕВ	222129	БОРИСОВ	34139
ГРОДНО	443489	ПИНСК	24653
ЛИДА	26842	БРЕСТ	36569
МОЗЫРЬ	24420	ВИТЕБСК	360768

ТУССОН

КОМПАНИЯ "ТУССОН" ОФИЦИАЛЬНЫЙ ПРЕДСТАВИТЕЛЬ **olivetti**

olivetti

КОМПЬЮТЕРЫ
СЕРВЕРЫ
СТРУЙНЫЕ ПРИНТЕРЫ
БАНКОМАТЫ
КОПИРОВАЛЬНЫЕ АППАРАТЫ (формат А-3, А-4)
ПЕЧАТНЫЕ МАШИНКИ (формат А-3, А-4)
КАССОВЫЕ АППАРАТЫ (мультивалютные, контрольная лента)
КАЛЬКУЛЯТОРЫ OLIVETTI, AURORA, CITIZEN, BISTEC 8-16 разрядов
ЭЛЕКТРОННЫЕ ЗАПИСНЫЕ КНИЖКИ, ПЕРЕВОДЧИКИ
ЭЛЕКТРОННЫЕ ИГРЫ
РАСХОДНЫЕ МАТЕРИАЛЫ
БЫТОВАЯ ТЕХНИКА UNIT
ОФИСНАЯ МЕБЕЛЬ VALENTINI

ГАРАНТИЙНОЕ И ПОСТГАРАНТИЙНОЕ ОБСЛУЖИВАНИЕ
Минск, ул. Пулихова 53, 12 этаж.
Тел. в Минске: (0172) 36-52-93, 36-97-71, 36-42-88
Тел. в Бресте: (01622) 5-99-37.

© МОНБЛАН

Безграничное финансовое пространство.

***срочные платежи**
***предоставление счетов в СНГ**
***покупка и продажа б/н валют**
***конвертация**
***кредитование**

ПРИОРИТЕТ

ФИНАНСОВАЯ ГРУППА

Республика Беларусь, Гомель 532156, 531186, 531168ф, 558618, 531485ф.
Минск 358801ф, 358312, 358612ф

Лак НЦ-218 *(мебельный)*, лак НЦ-243 *(матовый)*, лак НЦ-573 *(кожевенный)*, эмали НЦ

реализует

официальный дилер в РБ Котовского завода пластмасс.

Тел. (0222) 22–65–48

OFFSHORE COMPANIES

- Регистрация безналоговых компаний
- Оформление документов в присутствии клиента
- Срочная регистрация

SCF

☎ в Риге: 227987, 216785
в Минске: 80172101290
в Вильнюсе: 227129
в Киеве: 2673507

МАЛАЯ ПРЫВАТЫЗАЦЫЯ

АУКЦИОНЫ

Орша

3 марта 1995 г.
- 6 магазинов
- гостиница в г. Жабинка
- строящийся склад-магазин
- здание магазина
- 2 кафе

МАЛАЯ ПРИВАТИЗАЦИЯ БРЕСТ

Тел.: (01622) 3-99-82

Брест

28 февраля 1995 г.
- 2 магазина
- 5 зданий
- фотосалон
- ларек

Тел.: (02161) 2-16-67

ОРША малая приватизация

ПОЛОЖЕНИЕ
о регистрации контрактов на экспорт стратегически важных товаров в Республике Беларусь

Утверждено министерствами внешних экономических связей, юстиции и Государственным таможенным комитетом 27.01.95г.

Зарегистрировано в Реестре Государственной регистрации от 02.02.1995 года, рег. N 736/12

1. ОБЩИЕ ПОЛОЖЕНИЯ:

1.1. Настоящее Положение устанавливает порядок регистрации контрактов (договоров) на осуществление внешнеторговых сделок (в дальнейшем — контрактов) со стратегически важными товарами, перечень которых определен в приложении 6 к постановлению Кабинета Министров Республики Беларусь от 1 декабря 1994г. N 213 (См."НЭГ" N 53 от 28.12.94г. — ред.) в целях обеспечения мониторинга за экспортом этих товаров.

1.2. Регистрация контрактов осуществляется Управлением нетарифного регулирования и экспортного контроля (далее — УНРиЭК) Министерства внешних экономических связей.

1.3. Контракт, подлежащий регистрации, должен содержать следующие сведения:

1.3.1. Предмет контракта;

1.3.2. Цена, форма оплаты и условия платежа;

1.3.3. Гарантии оплаты;

1.3.4. Сроки исполнения обязательств;

1.3.5. Условия поставки (базис поставки);

1.3.6. Непреодолимая сила, форс-мажор;

1.3.7. Возмещение убытков, штрафы;

1.3.8. Разрешение споров;

1.3.9. Договаривающиеся стороны (юридический адрес, расчетный счет, название банка).

1.4. Сроки исполнения товарообменных контрактов не должны превышать 120 дней с момента регистрации контракта. В исключительных случаях этот срок по согласованию с Министерством внешних экономических связей может быть продлен до 1 года.

Сроки исполнения валютных контрактов не должны превышать 1 год с момента регистрации контракта.

2. ПОРЯДОК РЕГИСТРАЦИИ:

2.1. При регистрации контракта экспортер представляет в Министерство внешних экономических связей заявление в одном экземпляре по установленной форме (приложение 1), оригинал, заверенную копию контракта, документ, подтверждающий его государственную регистрацию.

2.2. Министерство внешних экономических связей вправе потребовать предварительное согласование контрактов в министерствах (или других центральных органах управления) по закрепленной за ними номенклатуре в случаях:

— регистрации контрактов, реализуемых в рамках межправительственных соглашений;

— необходимости уточнения контрактных цен.

2.3. Ответственность за достоверность сведений, представляемых в Министерство внешних экономических связей, несет экспортер.

Порядок рассмотрения контрактов, подлежащих регистрации, устанавливает Министерство внешних экономических связей.

2.4. Регистрация экспортных контрактов Министерством внешних экономических связей подтверждается печатью УНРиЭК на каждом листе оригинала контракта, регистрационным номером и подписью должностного лица Министерства внешних экономических связей на последнем листе контракта.

Регистрационный номер содержит 12 знаков и формируется следующим образом:

XXXXXXXXXXXX — где:

— первые 6 цифр — код МВЭС;

— седьмая цифра — последняя цифра года;

— цифры 8—12 — порядковый номер контракта, который присваивается при регистрации.

2.5. В случае, если таможенное оформление товара осуществляется в нескольких пунктах таможенного оформления, по заявлению экспортера Министерство внешних экономических связей вносит соответствующую запись в оригинал контракта с указанием таможенных пунктов, где будет осуществляться таможенное оформление по данному контракту.

2.6. Зарегистрированный контракт или мотивированный отказ в регистрации контракта в письменной форме направляются заявителю не позднее 10 дней, начиная с даты поступления всех требуемых документов в УНРиЭК Министерства внешних экономических связей.

2.7. В случае запроса у экспортера дополнительной информации с целью уточнения реквизитов контракта срок регистарации контракта исчисляется начиная с даты поступления этой информации в Министерство внешних экономических связей и составляет не более 4 дней.

2.8. Основанием для отказа в регистрации контрактов являются:

— отклонение цен, указанных в контракте, более чем на 15% от средних цен на аналогичную продукцию на рынке страны-импортера или если контрактные цены ниже (выше — при импорте) индикативных экспортных (импортных) цен, уровень которых установлен правительством;

— если снижение экспортных цен может повлечь за собой применение антидемпинговых санкций со стороны страны-импортера;

— необоснованное завышение сроков исполнения контракта;

— отсутствие одного из перечисленных в п.1.3 реквизитов контракта;

— в иных случаях, если условиями контракта нарушается установленный в Республике Беларусь порядок осуществления внешнеторговых операций.

Отказ в регистрации контракта по мотивам нецелесообразности его заключения не допускается.

2.9. Зарегистрированные контракты выдаются экспортеру в УНРиЭК при условии предоставления документов об оплате.

2.10. В случае внесения изменений в контракте в реквизиты, перечисленные в п.1.3, названные изменения должны быть заверены сторонами, заключившими контракт, и зарегистрированы в УНРиЭК в порядке, установленном настоящим Положением.

3. РАССЫЛКА:

3.1. Оригинал контракта, зарегистрированный в Министерстве внешних экономических связей, предъявляется экспортером в пункты таможенного оформления, осуществляющие таможенное оформление товаров по данному контракту.

3.2. Таможенное оформление товаров, перечисленных в приложении 6 к постановлению Кабинета Министров республики от 1 декабря 1994г. N 213 и вывозимых в соответствии с таможенным режимом экспортной поставки, производится при условии представления помимо иных документов, необходимых для таможенных целей, оригинала контракта, зарегистрированного в Министерстве внешних экономических связей.

3.3. Министерство внешних экономических связей ведет банк данных зарегистрированных контрактов. Информацию по зарегистрированным контрактам по согласованной системе показателей Министерство внешних экономических связей направляет в Государственный таможенный комитет, Главную государственную налоговую инспецию, а также отраслевые министерства и другие центральные органы управления по закрепленной за ними номенклатуре по их письменным запросам.

3.4. По требованию уполномоченных контрольных органов в случае возникновения обстоятельств, приводящих к нанесению ущерба экономическим интересам Республики Беларусь или вытекающих из международных обязательств Республики Беларусь (введение ограничений на белорусский экспорт, санкции международных организаций и т.п.) Министерство внешних экономических связей вправе приостановить действие контракта на срок до трех месяцев и потребовать от экспортера привести контракт в соответствие с действующим законодательством.

3.5. Информация о приостановке действия зарегистрированного контракта направляется в трехдневный срок экспортеру и в Государственный таможенный комитет.

4. КОНТРОЛЬ ИСПОЛНЕНИЯ КОНТРАКТОВ:

4.1. Экспортер в месячный срок с момента завершения контракта представляет в Министерство внешних экономических связей информацию о его исполнении по установленной форме (приложение 2).

4.2. Государственный таможенный комитет до 25 числа месяца следующего за отчетным представляет в МВЭС информацию об исполнении зарегистрированных контрактов по установленной форме.

5. ХРАНЕНИЕ:

5.1. Документы, представленные для регистрации контракта, хранятся в УНРиЭК в течение 3-х лет. По истечении этого срока документы уничтожаются в установленном порядке. В обоснованных случаях срок хранения документов может быть увеличен.

ПРИЛОЖЕНИЕ 1
к Положению о регистрации контрактов на экспорт товаров в Республике Беларусь

Министерство внешних экономических связей

В соответствии с постановлением Кабинета Министров Республики Беларусь от 1 декабря 1994г. N 213 прошу зарегистрировать прилагаемый контракт от________________ N__________
на экспорт ____
(указывается наименование товара и код товара по ТН ВЭД)
с ____________ ____
(название фирмы, страна).

Таможенное оформление по данному контракту будет производиться____
____
(указываются наименования и коды пунктов таможенного оформления).

Приложение:
1. Контракт от____________N___________ (оригинал) - ___________листов
2. Контракт от____________N___________ (копия) - ___________листов
3. Документ, подтверждающий присвоение учетного номера налогоплательщика - ___________листов

Экспортер

Подпись (Ф.И.О)

Печать, Дата подачи заявления

ПРИЛОЖЕНИЕ 2
к Положению о регистрации контрактов на экспорт товаров в Республике Беларусь

ИНФОРМАЦИЯ
об исполнении контрактов, зарегистрированных в МВЭС

Таблица 1.

N контракта	Наименование товара	Единица измер.	Страна	Поставлено (перешло границу)		Контрактная цена за един. товара	Мировая цена на момент заключен. контракт.
				к-во	сумма		

Руководитель
Главный бухгалтер
М.П.

КОММЕНТАРИЙ

Сегодня очевидно, что развитие внешней торговли является одним из стабилизирующих факторов развития и функционирования народнохозяйственного комплекса.

В связи с этим, а также принимая во внимание рекомендации международных финансовых организаций, правительство Республики Беларусь предпринимает шаги по дальнейшей либерализации внешнеторговой деятельности. Свидетельством тому является постановление Кабинета Министров "О мерах по совершенствованию регулирования экспорта и импорта товаров" от 01.12.94г. N 213, которое действует с января 1995г. В целях обеспечения мониторинга за экспортом товаров (т.е. для изучения цен, рынков сбыта, движения товаров и т.п.), перечисленных в приложении 6 к названному постановлению (см.ниже) принято "Положение о регистрации контрактов на экспорт стратегически важных товаров в Республике Беларусь" (в дальнейшем — Положение).

Действие настоящего Положения распространяется на товары, предназначенные для размещения за пределами Республики Беларусь в таможенном режиме экспортной поставки. Таким образом, вывоз перечисленных в приложении товаров в иных таможенных режимах (пассивное совершенствование, гуманитарная помощь, временный вывоз товаров с обратным ввозом и иных случаях) не требует регистрации контрактов.

Процедура регистрации заключается в проверке правильности составления контрактов, приведения их в соответствие с международными нормами и правилами, определенными Конвенцией ООН о договорах международной купли-продажи, подписанной в Вене в 1980г.* (Беларусь присоединилась к ней 9 октября 1988г. и с 1 мая 1992г. вступила в силу с оговоркой), что включает в себя:

— проверку условий расчетов, наличия банковских гарантий оплаты;

— контроль и анализ уровня цен с учетом базиса поставки (условия транспортировки, оплаты таможенных платежей, страховки и т.п.) с целью исключения их демпинга и нанесения ущерба рынку предложений;

— порядок разрешения споров, возмещения убытков, штрафы за невыполнение обязательств;

— сертификат происхождения или документ, подтверждающий происхождение товара.

Положением в соответствии с постановлением Кабинета Министров от 1.12.94г. N 213 установлены сроки исполнения контрактов: товарообменных — 120 дней с момента регистрации контракта в МВЭС; валютных — 1 год. В тех случаях, когда технологический цикл изготовления поставляемых товаров превышает установленные сроки действия контрактов или по иным объективным причинам, по решению Министерства внешних экономических связей срок действия контракта может быть продлен по заявлению экспортера.

Для регистрации контракта экспортер представляет в МВЭС, кроме заявления, оригинал контракта, заверенную экспортером копию контракта и документ, подтверждающий присвоение экспортеру учетного номера налогоплательщика. Кроме того, желательно представление иных документов, например, для обоснования цены, подтверждения происхождения товара.

В регистрации контракта может быть отказано при отклонении экспортной цены более чем на 15% ниже уровня цены на такую же продукцию, существующей на рынке страны-импортера, отклонении импортной цены более чем на 15% выше уровня цены на аналогичную продукцию, поставляемую другими импортерами на рынок республики, или когда снижение цены на экспортируемый товар может повлечь применение антидемпинговых санкций к нашей республике в стране-импортере. Может быть отказано также по причине несоответствия представленного контракта требованиям Конвенции ООН о договорах международной купли-продажи, когда отсутствует хотя бы один из перечисленных в п.1.3 Положения реквизитов контракта или когда условия контракта противоречат установленному в республике порядку осуществления внешнеторговых операций (например, указание партнеру перечислить выручку от реализации контракта на счет в зарубежном банке без разрешения Национального банка).

В соответствии с постановлением Кабинета Министров от 1 декабря 1994г. N 213 за регистрацию контракта экспортер должен уплатить на счет республиканского бюджета в государственной налоговой инспекции по месту своей регистрации 10 минимальных заработных плат.

При таможенном оформлении товаров, экспорт которых осуществляется только на основе регистрации контрактов, на каждый таможенный пункт, где осуществляется оформление товаров, предъявляется оригинал контракта, зарегистрированный в Министерстве внешних экономических связей.

В соответствии с п.9 постановления Кабинета Министров от 1 декабря 1994г. N 213 не подлежат регистрации контракты, исполнение которых было начато до вступления в силу этого постановления, т.е. до 27 января 1995г. Таким образом, если по контракту происходила отгрузка товара, подтвержденная грузовой таможенной декларацией, то регистрировать контракт в МВЭС не требуется и он исполняется до завершения.

Временно при экспорте зерновых, спирта этилового требуется согласование контракта в Минсельхозпроде, а при экспорте кож, кожевенного сырья и льноволокна — в Беллегпроме.

Регистрация контрактов осуществляется в управлении нетарифного регулирования Министерства внешних экономических связей по адресу: г.Минск, ул.Советская, д.7, комн.203. Телефон для справок 25-10-46.

Вадим ЛАМКОВ,
ведущий специалист МВЭС

* См.журнал "Хозяйство и право" N 10. 1994г.

ПРИЛОЖЕНИЕ 6
к постановлению Кабинета Министров Республики Беларусь от 1 декабря 1994г. N 213

ПЕРЕЧЕНЬ
товаров, экспорт которых осуществляется только на основе регистрации контрактов

Код товарной номенклатуры внешнеэкономической деятельности	Наименование товаров
040210-040229990	Молоко сухое
1001, 1002-1005, 1008	Зерновые хлеба
220710000	Спирт этиловый
290220, 290250000	Углеводородное сырье
290711000, 292141000	(бензол, стирол, фенол, анилин)
3501 (кроме 350190100)	Казеин и его производные
4101-4107	Кожевенное сырье, кожа
4406	Шпалы деревянные
5301	Волокно льняное

Размещение рекламы в таблице — тел./факс 61–64–22
Цена за одну строку — 30 тыс. рублей
Последний срок подачи информации в номер — понедельник 12-00

Модель	RAM	HDD	FDD	Монитор	VRAM	Мышь	Примечание	Гарантия, мес.	Цена USD	Продавец	Телефон
КОМПЬЮТЕРЫ											
287-20	1	40	//	SVGA.39			MT	12	630	Программа	32-87-35
286-20	1	100	//	mSVGA		+	.28 mono m-r	12	579	SUNRISE	34-43-56
AT386SX40	1	100	//	SVGA	512	+	39,любые изм. конфигурации, сертиф.РФ	12	685		
AT386SX40	2	260	//	SVGA	512	+		12	770		
AT386DX40	4	260	//	SVGA	512	+		12	910		
386SX40	1	170	//	mono	256		SC	15	579	ДАЙНОВА	30-23-56 4 линии
386SX40	1	170	//	PHILIPS	256		SC	15	616		
386SX40	1	170	//	SVGA	256		.39LR, SC	15	683		
386SX40	2	170	//	SVGA	256		.39LR, SC	15	718		
386DX40	4	170	//	mono	256		K8int, MT	15	748		
386DX40	4	170	//	SVGA	256		.39LR, K8int, MT	15	815		
386DX40	4	250	//	SVGA	256		.39LR, K8int, MT	15	832		
386DX40	4	170	//	mono	256		K128, MT	15	762		
386DX40	4	170	//	SVGA	256		.39LR, K128, MT	15	829		
386DX40	4	250	//	SVGA	512		K128 .28, MT	15	897		
386SX40	2	130	3,5"	SVGA.28			MT, Lintek, Герм.	12	732	Программа	32-87-35, 32-43-43
386DX40	4	210	3,5"	SVGA.28			K128, Lintek, Герм.	12	865		
386SX40	1	210	1.44	mVGA	256	+	MT	12	570	Юнилэб	66-65-75, 66-15-16
386SX40	1	210	1.44	SVGA	256	+	MT	12	720		
DTK386DX40	4	107	//	mSVGA	512		K128	12	729	Высокие Технологии	20-70-29 20-79-11
DTK386DX40	4	210	//	SVGA.39	512		K128	12	895		
MAS386SX40	4	420	//	SVGA.28	512		AMD	18	930	MAC Электроник	35-12-01
MAS386DX40	4	420	//	SVGA.28	512		K128, AMD	18	990		
386SX33	2	106	//	mSVGA	256				602	Информатика	37-06-62 37-45-19
386SX33	2	170	//	SVGA.39	256				741		
Lintec 386DX/486DX — комплектация под заказ										МАП	76-83-87
386SX25	2	170	//	VGA	256		EC1863.11	12	680	МПОВТ	32-45-83 31-35-49 32-71-39 33-26-74 33-36-27
486SX25	4	170	//	SVGA	512		BM2002	12	940		
486SX33	4	340	//	SVGA	512		ICS, .28, MT	12	1090		
486DX33	4	340	//	SVGA	512		ICS, .28, MT	12	1150		
486SX2-50	4	340	//	SVGA	512		ICS, .28, MT	12	1220		
Компьютерный класс под заказ								от 1600			
AT486DX33	4	260	//	SVGA	512	+	.39,изм.конф. DOS6.22	18	1080	SUNRISE	34-43-56
AT486DX2-66	4	260	//	SVGA	512	+	.39,DOS6.22,CPU Intel,GS,любые конфигурации	18	1195		
AT486DX2-66	8	340	//	SVGA	1	+		18	1405		
AT486DX2-66	16	510	//	SVGA	1	+		18	1800		
486DLC40	4	260	//	SVGA	512	+	.28,DOS6.22,серт.РФ	12	1000		
486/7DLC40	4	170	//	SVGA	256		K8int, MT, .39LR	15	895	ДАЙНОВА	30-23-56 4 линии
486/7DLC40	4	250	//	SVGA	512		K8int, MT, .28	15	949		
i486SX33	4	170	//	SVGA	256		.39LR,K256,MT	24	945		
i486SX33	4	250	//	SVGA	512		.28,K256,MT	24	998		
i486SX33	4	340	//	SVGA	512		.28,K256,MT	24	1018		
486SX25	4	210	3,5"	SVGA.28			INTEL Champion	12	1250	Программа	32-87-35, 32-44-43
486DX33	4	210	3,5"	SVGA.28				12	1360		
486DX40	4	210	3,5"	SVGA.28			K256, Lintek, Герм.	12	1073		
486DX2-66	4	210	3,5"	SVGA.28			INTEL Champion	12	1465		
486DX2-66	8	540	//	SVGA.28	1Mb		VLB Win,MT,США	12	1278		
486SX33	4	210	//	mVGA	512		K256, VLB	18	900	Юнилэб	66-65-75 66-15-16
486SX33	4	210	//	SVGA.28	512		K256, VLB, LR Daewoo	18	1050		
486DX2-66	8	520	//	SVGA.28	1			18	1495		
486DX2-66	4	210	//	SVGA.28	1			18	1170		
DTK486SX2-80	4	340	//	SVGA.39	512		K256,UMC	12	1035	Высокие Технологии	20-70-29 20-79-11 20-63-23 2064-55
DTK486DX2-66	4	210	//	mSVGA	512		K256	12	1050		
DTK486DX2-66	8	540	//	SVGA.28	512		K256,LR	12	1417		
DTKi486DX2-66	16	540	//	SVGA.28	1		K256,LR,VESA SCSI-2	12	2026		
DTK P5-60	8	540	//	SVGA.28	1		K256,LR,PCI SCSI	12	1881		
DTK P5-90	8	540	//	SVGA.28	1		K256,LR,PCI-IDE	12	2198		
DTK P5-90	16	1080	//	SVGA.28	1		K256,LR,PCI SCSI	12	3026		
486DX40	4	420	3,5"	SVGA.28	512		MT,Lintec,Герм.	12	1065	Comtris	61-12-11
486SX40	4	210	3,5"	mono	512	+	MT, Green Blos	24	833	BelABM	34-79-72 34-81-05
486SX40	4	210	//	SVGA	512	+	MT, .28LR, NI Green Blos	24	1041		
486SX40	4	210	//	SVGA	512	+	K256, .28LR, NI Green Blos	24	1084		
486SX40	8	210	//	SVGA	512	+		24	1264		
486SX40	4	352	//	SVGA	512	+	.28LR, NI, MT	24	1108		
486SX40	4	352	//	SVGA	512	+	K256, .28LR, NI, MT	24	1121		
486SX40	8	210	//	SVGA	1	+	K256, VESA, .28LR, NI, MT, Green Blos	24	1309		
486SX40	8	352	//	SVGA	1	+		24	1346		
486SX40	4	528	//	SVGA	512	+	.28LR, NI, MT	24	1147		
486SX40	8	528	//	SVGA	1	+	K256, .28LR, NI, VESA	24	1416		
486DX33	4	210	//	SVGA	512	+	K256, .28LR, NI	24	1243		
486DX33	4	210	//	SVGA	1	+	K256, .28LR, NI, MT, VESA, VL COMBO	24	1270		
486DX33	4	352	//	SVGA	1	+		24	1307		
486DX33	8	352	//	SVGA	1	+		24	1487		
486DX33	4	528	//	SVGA	1	+		24	1376		
486DX33	8	528	//	SVGA	1	+		24	1557		
486DX40	4	210	//	SVGA	1	+		24	1284		
486DX40	4	352	//	SVGA	1	+		24	1320		
486DX40	8	352	//	SVGA	1	+		24	1501		
486DX40	4	528	//	SVGA	1	+		24	1390		
486DX40	8	528	//	SVGA	1	+		24	1570		
486DX2-66	4	210	//	SVGA	1	+		24	1311		
486DX2-66	4	352	//	SVGA	1	+		24	1348		
486DX2-66	8	352	//	SVGA	1	+		24	1528		
486DX2-66	4	528	//	SVGA	1	+		24	1417		
486DX2-66	8	528	//	SVGA	1	+		24	1597		
486DX2-66	16	1083	//	SVGA	1	+	K256, LR, NI, T, VL COMBO, VESA	24	2255		
P-66	8	528	//	SVGA	1	+	K512, LR, NI, T	24	2245		
P-66	16	1086	//	SVGA	1	+		24	3138		
MAS486SX33	4	420	//	SVGA.28	512		K8int, UMC Super33	18	1040	MAC Электроник	35-12-01
MAS486DLC40	4	420	//	SVGA.28	512		K128, Cyrix	18	1020		
MAS486DX40	4	420	//	SVGA.28	512		K256, VLB/ISA	18	1240		
MAS486DX40	4	420	//	SVGA.28	1		K256,LR,VLB/ISA	18	1292		
MAS486DX40	8	540	//	SVGA.28	1		K256,LR,VLB/ISA	18	1590		
MAS486DX2-66	8	420	//	SVGA.28	1			18	1790		
MAS486DX2-66	8	540	//	SVGA.28	1			18	1850		
MAS486DX2-66	16	1	//	SVGA.28	1		K256,LR,VLB/ISA, SCSI	18	2900		
MAS Pentium60	16	540	//	SVGA.28	1		K256,LR,PCI/VLB/ ISA,VLB Cache,2Mb	18	3807		
MAS Pentium60	16	1	//	SVGA.28	1		K256,LR,PCI/VLB/ ISA,SCSI	18	3510		
MAS Pentium90	16	1	//	SVGA.28	1		K256,LR,PCI/ VLB/ISA	18	3780		
NOTEBOOK											
DTK486SLC33	4	120	1.44	LCD			monochrome	12	1254	В.Технологии	20-70-29
486SX25	4	170	3,5"	mono	1Mb		GoldStar tracball intel inside	12	1450	SUNRISE	34-43-56, 34-44-70
486SX25	4	170	3,5"	color	1Mb			12	2155		
КОМПЬЮТЕРЫ APPLE MACINTOSH											
PowerPC6100/60, 7100/66, 8100/80	8-?	160-?	3,5"	13-21"	1Mb-?		DOS, WIN, sound, EthernetCD-ROM	12		INTERMICRO	36-32-47, 36-34-10
LC	4-?	80-?	3,5"	13-21"	512		Local Talk, CD-ROM, sound	12			
Quadra	4-?	80-?	3,5"	13-21"	до 1Mb			12			
PowerBook	4-?	80-?					b/w, color, sound, Ethernet	12			
РАБОЧИЕ СТАНЦИИ, СЕРВЕРЫ											
GMC486DX2-66	8	2x540	//	mSVGA.28	1Mb		VLB Win,MT,США	12	1935	Программа	32-87-35
486SX40	4	270	//	SVGA.39	256		K128		973	Информатика	37-06-62 37-45-19
486DX2-66	4	340	//	SVGA.39	512		K128/256, AMD		1154		
486DX2-66	4	270	//	SVGA.39	256		K128/256, AMD		1128		
486DX2-50	4	270	//	SVGA.39	256		K128/256, Cyrix		1014		
486DX2-66	4	210	//	SVGA.39	256		K128/256, Intel		1012		
486DX2-66	8	425	//	SVGA.28	512		K128/256, Intel		1392		
486DX2-66	16	540	//	SVGA.28	1024		K128/256, Intel		1803		
Intel P-60	8	540	//	SVGA.28	512		K256, ISA, VLB		1788		
Intel P-60	8	540	//	SVGA.28	1		K256, ISA PCI		1900		
486SX2-66	4	270	3,5"	SVGA 14"	1Mb		NI, InergMonit	36	1562	BelABM	34-79-72
486SX2-66	4	420	3,5"		1Mb		NI, Multimedia	36	1976		
486DX2-50	8	310	3,5"		1Mb		Compaq, Intel, win3.1, DOS6.2, Tabwords	36	2049		
486DX4-100	8	525	3,5"		1Mb			36	2790		
486DX33	8	535	//		1Mb		Compaq,Intel EISA, Network contr.	36	3568		
486DX2-66	16	1050	//		1Mb		Compaq,Intel EISA, Network contr., FAST SCSI,CD-ROM	36	6019		
Proliant 2000 p-90	32	1050	//		1Mb			36	14620		
Proliant 4000 p-100	64	2100	//		1Mb		то же, SMART	36	25657		

Примечания к таблицам:
у минских номеров код города не указан. (Код Минска 8-0172);
? - возможность установки или расширения

COMPUTERS FROM U. S. A.
Phone/Fax (0172) 347-515, 347-123
MAGTRON
MicroExpress
The computer value center

ОФИСНЫЕ СИСТЕМЫ Гарантия 24 месяца

MAGTRON Office Junior $1148
486SX-25, VLB, RAM 4MB, FDD 1.44MB, HDD 210MB, 2S/1P ports, SVGA 512KB, Acer 33D color SVGA 14"/0.28 EPA, Mini Tower

MAGTRON Office $1395
486DX-40, VLB, RAM 4MB, FDD 1.44MB, HDD 420MB, 2S/1P ports, VESA IDE, VLB SVGA 1MB WinAcc, Acer 33D color SVGA 14"/0.28 EPA, Mini Tower

MAGTRON Office Pro $1523
486DX2-66, RAM 4MB, FDD 1.44MB, HDD 420MB, 2S/1P ports, VESA IDE, SVGA 1MB VLB WinAcc, Acer 33D color SVGA 14"/0.28 EPA, Mini Tower

СЕРВЕРЫ Гарантия 36 месяцев

MAGTRON Server $2447
486DX2-66, VLB, RAM 8MB, FDD 1.44MB, HDD 1GB, 2S/1P ports, Promise VLB IDE 2MB cache, SVGA 512KB, mono SVGA 14", Full Tower

MAGTRON Server Pro $4080
Pentium-90, VLB/PCI, RAM 8MB, FDD 1.44MB, HDD 1GB, 2S/1P ports, Adaptec VLB FastSCSI-2, SVGA 512KB, mono SVGA 14", Full Tower

ГРАФИЧЕСКИЕ СТАНЦИИ Гарантия 24 месяца

MAGTRON CAD&DTP $4480
Pentium-90, VLB/PCI, RAM 8MB, FDD 1.44MB, HDD IDE 1GB, 2S/1P ports, ATI 1MB, ViewSonic-176 17"/0.28, 1280x1024NI, Full Tower

КОМПЬЮТЕРЫ NOTEBOOK (CPU/RAM/HDD Upgradeable) Гарантия 12 месяцев

Sager NP800 .... $1882
486SX-33, VLB, RAM 4MB, FDD 1.44MB, HDD 250MB, Mono Scan, 32-bit IDE, 32-bit SVGA 512KB, 2xPCMCIA 2.0, trackball, case, шина для Docking Station, DOS & Windows

Sager NP3600 .... $3495
Pentium-60, VLB, RAM 8MB, FDD 1.44MB, HDD 340MB, Color Dual Scan, 32-bit IDE, 32-bit SVGA 1 MB, Sound Blaster, 2xPCMCIA 2.0, large trackball, case, шина для Docking Station, DOS & Windows

Sager NP7500 .... $2778
486DX2-66, VLB, RAM 4MB, FDD 1.44MB, HDD 250MB, Color Dual Scan, 32-bit IDE, 32-bit SVGA 1 MB, Sound Blaster, 2xPCMCIA 2.0, trackball, case, шина для Docking Station, DOS & Windows

Docking Station $570
2 VESA 32-bit/4 ISA 16-bit slots, 1P/2S/Monitor/PS/2 ports, 5.25/3.5 bays

Полная техническая поддержка **Lifetime Labour Warranty** Время восстановления 48 часов

Модель	Примечание	Цена $ USA	Продавец	Телефон
ПРОГРАММНОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ				
Зарплата	призер республик. конкурса, поставка "под ключ"		НИИЭВМ-сервис	36-00-45
Путевой лист	обработка пут.листов авто- и маш.-тракторного парка			
Основные	учет, движение, переоценка, запросная система			
1С: Бухгалтерия	БАЗОВАЯ 5.0/ПРОФ 2.0, со склада	40-125	МиСофт	49-34-21, 49-83-39
1С: Бухгалтерия	ПРОФ 2.0, сетевая, со склада	125/250		
1С: Зарплата 2.0	с внедрением "под ключ"	60 — 160		
Лексикон 1.1-1.3	со склада	16 — 57		
MS OFFICE 4.2	русская версия, со склада	195 — 302		
WINDOWS FOR WORGROUPS 3.11	русская версия, со склада	35 — 109		
MS DOS 5.0/6.22	русская версия, со склада	54 — 67		
Paradox 5.0	for Windows, со склада	164/230		
NORTON UTILITIES 8.0	со склада	63/110		
WordPerfect 6.0	русская версия, со склада	69/118		
Brief(DOS-OS/2)3/1		29	ДАЙНОВА	30-23-56 4 линии
FineReader 1.3		109		
GEM Artline 1.3R/CP		39		
StylusWIN	BUSLET+RUBUS ER-RE	231		
Lingvo 4.01 Shell		29		
MS DOS 4/01R		6		
MS DOS 6.22 Upgr R		73		
MS Works/DOS 2.0R		45		
Norton AntiVirus/DOS 2.1		19		
Norton AntiVirus/DOS 6.01		19		
Q&A/DOS 4.0R		34		
Лексикон 1.3		59		
Мини-бухгалтерия 5.0		39		
ТурбоБухгалтер 3.2+	универс. программа компл. бухучета и делопроизводства	1367 тыс. бб	РАДИУС	(0152) 44-92-61
Малое предприятие	бухучет (обучение, сопровождение)	49	Софтклуб	24-87-70, 35-82-83
Складской учет	учет, переоценка, подготовка документов	95		
NetWare 3.12(рус.)	Сетевое ПО 5 - 250 user	от 795	BelABM	34-79-72, 34-81-05
NetWare 4,02E	Сетевое ПО 5 - 1000 user	от 1395		
Novell Dos 7.0	+Personal Netware	66		
Microsoft Windows	for Workgroup3.11 Russian, сетевая версия Windows,Hot-line	130	MAC Электроник	35-12-01
Microsoft Windows	for Workgroup3.11 English,add-on,сетевая версия Win.	65		
Microsoft office Standard 4.2	Комплект Word 6.0,Excel 5.0,Powerpoint 4.0, Mail 3.2,Hot-line	330		
Microsoft Word 6.0/Excel 5.0 Bundle	Рус.компл. Word 6.0 и Excel 5.0, Hot-line	240		
"Финансы без проблем"	универсальная система бухучета фирмы "Hackers Design", версии 3+/4000	40/100	ЦЕНТРАЛЬ	20-98-04
SCO UNIX 3.2.4.2.	операционная система	1150	Data-stream	26-17-86, 27-49-10
SCO Open DeskTop3.0CD	операционная система	1380		
FAX STF	ПО для Apple Mac с кабелем для модема, 1г.г.	60		
SuperVoice 1.0	ПО для ZyXEL под Windows: fax/voice/data	15		
БАЗЫ ДАННЫХ				
ЮСИАС 2.0	законодат.РБ с еженедельной актуализацией(30Mb)	120	РЕГИСТР	49-41-28
МОНИТОРЫ				
Yakumo	14", mVGA	129	Программа	32-87-35
Smile CA1515DL 15"	1280x1024, .28, 60kHz/90Hz, MPRII, Green	520	MAC Электроник	35-12-01
SAMPO KDM2077E 20"	1600x1280, .28, 82kHz/120Hz, Flat Screen, LR, Green	1490		
SAMPO KDM2055LE 20"	1280x1024, .31, 65kHz/90Hz, Flat Screen, LR, Green	1300		
INTRA 15"	1280x1024, .28, 65KHz/100Hz, Flat Screen	380		
PHILIPS 4CM6282 17A	17" SVGA .26NI LR	1427	Дайнова	30-23-56 4 линии
PHILIPS 4CM6088 17T	17" SVGA .26NI LR, Trinitron	1326		
ПРИНТЕРЫ				
Матричные				
Epson LQ-100	24pin, автоподача	220	Программа	32-87-35
Epson LX-300	A4, 240cps, рус., 1г.г.	197	Котбис	36-03-12, 36-29-25
Epson LQ-100	A4, 24pin, 240 cps, 1г.г.	225		
CPF-136R	9pin, широкий, рус., 1 г.г.	120	SUNRISE	34-43-56
Sumsung SP-0921	9pin, широкий, рус., 1 г.г.	251		
Epson LQ-100	A4, 24pin, рус., 1г.г.	270		
Epson LX-100	A4, 9pin, рус., 1г.г.	211		
Panasonic KX-1150	9pin, узкий, рус., 1 г.г.	180		
Panasonic KX-1695	9pin, широкий, рус., 1 г.г.	395		
Star NX-1500	A3, 9pin, 180 cps, рус., 1 г.г.	285	БелКом-Бридж	26-18-67
Epson LX-800	русиф., 1 г.г.	220	МАП	76-83-87 76-84-05
Epson LX-300	русиф., 1 г.г.	195		
Oki Microline 320	A4, 9pin, 360cps	420	Дайнова	30-23-56 4 линии
Oki Microline 386	A3, 24pin, 272cps	637		
Star LC-15	A3, 9pin, 180cps	288		
SEIKOSHA 1900	A4,9pin,192cps,рус.,1г.г.	210	MAC Электроник	35-12-01
SEIKOSHA 2415	A3,9pin,300cps,рус.,1г.г.	380		
SEIKOSHA MP-5350	9pin,300cps,рус.,1г.г.	590		
SEIKOSHA BP-5780	A3,18pin,780cps,рус.,банковский 1г.г.	2050		
Epson LX-300		245	Высокие Технологии	20-70-29 20-79-11 20-63-23 20-64-55
Epson LX-100		240		
Epson LQ-100		300		
Epson FX-870		595		
Epson LX-100	A4, 9pin, 240cps	190	Информатика	37-06-62, 37-45-19
Epson LX-300	A4, 9pin, 240 cps	195		
Epson FX-800	A4, 9pin, 380cps	474		
Epson LQ-100	A4, 24pin, 240cps	237		
Epson FX-1170	A3, 9pin, 300cps	510		
Epson LX-1050	A3, 9pin, 240cps	350		
STAR LC15	A3, 9pin, 180cps, 1г.г. тыс.бб	3451	МИНТЕХПРОМ Минск 20-82-01 Гродно 47-80-98 Гомель 55-07-52 Могилев 26-85-98	
Epson LQ-100	24pin, тыс.бб.	2737		
Epson LX-300	9pin 240cps, тыс.бб.	2320.5		
Epson FX-1170	. тыс.бб.	5890.5		
EPSON LX-100	A4, 9pin, 180cps, 1г.г. тыс.бб	2261		
Fujitsu DL-1000	mono 360x360 dpi 240 cps, A4R, 24 pin	280	BelABM	34-79-72
Epson LX 300	1г.г.	220	СНАП	77-80-61
Струйные				
Fujitsu B 100plus	A4, 1 г.г.	275	ЮНИЛЭБ	66-65-75
Epson Stylus-color	A4, 360dpi, рус., 1 г.г.	844	SUNRISE	34-43-56
Epson Stylus-1000	A3, 360dpi, рус., 1г.г.	615		
Epson Stylus-1000		1053	В.Технолог.	20-70-29
Epson Stylus-1000	A3	640	Информатика	37-06-62
HP DeskJet 500Q	A4, 300dpi	340	Программа	32-87-35
Breez 100 Plus	300x300 dpi 180 cps 128Kb, A4, рус.	250	BelABM	34-79-72
Лазерные				
Panasonic KX-SP100	A4, 300dpi, прогр.рус., факс, ксерокс, 1г.г.	1520	SUNRISE	34-43-56, 34-33-70
Wang LDP-8	A4, 300x300dpi, 4ppm, 512k, прогр.рус., 1г.г.	962		

КОМПЬЮТЕРЫ **ACER**
ПРОГРАММНОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ **Lotus**
BelComData
Минск, Партизанский пр-т, 14-14
Тел.: (0172) 49-44-07, 49-83-42
Факс: (0172) 49-44-05

Epson EPL 5600	600dpi	1267		
Epson EPL 5200	300dpi	903	Инфор-матика	37-06-62, 37-45-19
Panasonic KX-P4400	300dpi	582		
Panasonic KX-P4401	300dpi	618		
SEIKOSHA OP-104	300dpi,4ppm,512Kb-1,5 Mb,1г.г.	720	МАС Элек.	35-12-01
STAR LS-5TT Laser	A4, 5 ppm, 300 dpi, эм. HP LJ III	1698	Дайнова	30-23-56
OKI OL400ex	A4-A6, 300dpi, 4ppm, RAM 0,5Mb (up to 4,5Mb)	617		
Для Notebook				
CITIZEN PN48	A4, 1.17 кг. 2г.г. тыс. 66н	3808	Минтех-пром	20-82-01
СЕТЕВОЕ ОБОРУДОВАНИЕ				
BNC connector	for RG-58	2	Дайнова	30-23-56 4 линии
Terminator	for RG-58 / 50	2		
Карта ETHERNET	NE2000 Jumper/Jumperless BNC	43		
	NE 2100 BNC/UTP/AUI	70		
Remote boot rom	for ethernet	16		
Кабель RG-62	930 Ом, для сети ARCNET	0.65	ДИАРЕС	26-18-67
Ethernet	NE2000 jumperless card	42	В.Технолог.	20-70-29
Кабель	RG-58	0.48/м	Програм-ма	32-87-35
Коннекторы, терминаторы (в ассортименте)				
ETHERNET	NE2000	62		
LAN CARD	NE2000 10Base-2,32bit, VL, 1г.г.	110	МАС Электро-ник	35-12-01
RG-58 Cable	Thin Ethernet,100M,1г.г.	70		
LAN Connector		2		
EtherLink III ENET	16 bit (AUI/BNC/UTP) 3C509 COMBO LifeTimeWarranty	135	BelABM	34-79-72 34-81-05
Ethernet card 16 bit	GE2000II-2 (BNC/UTP), NOVELL cert. LifeTimeWarranty	50		
Ethernet Repeater	NE-5020C 2-Ports (2AUI/2BNC)	260		
Pocket Ethernet	Adapter BNC/UTP/2 Centronix	150		
Локальные вычислительные сети "под ключ"				
Установка локальных вычислительных сетей "под ключ"		от 60	Datastream	26-17-86
ДИСКЕТЫ				
VERBATIM тефлон	5.25"/3.5", 2HD, формат., 10 шт. тыс. 66н	70.21/107.1	Минтех-пром	25-33-86, 20-82-01
BASF	5.25"/3.5", 2HD, 10шт. тыс. 66н	95.2/119		
BASF MEGA/EXTRA	3.5", 2HD	0.97/0.97	COMTRIS	61-12-11
BASF MEGA	3.5" 2HD, 10 шт., пл.бокс, ч.цв.	11.1		
Бокс для дискет	3.5"/5.25" на 2, 5, 10, 50, 100 шт.	1 — 21	МиСофт	49-34-21
NASHUA	3.5"/5.25", HD	0.7/0.52	СНАП	77-80-61
"3M"	5.25" DS/HD (10 шт.)	7	Дайнова	30-23-56, 4 линии
	3.5" DS/HD (10 шт.)	9		
Бокс для дискет	3.5" (на 80 шт.) DB-380	6		
	3.5" (на 40 шт.) DB-340	4		
	комбинир.5.25" — 200шт. или CD — 20шт.или 3.5" — 170шт.	10		
BASF EXTRA	RAINBOW 3.5" 1,44Mb	14	Выс. Тех-нологии	20-70-29 20-79-11
BASF EXTRA	5.25" 1,2Mb	8		
	3.5", 1.44Mb 2S/HD, 10 шт.	5.9	Программа	32-87-35
Toysan Technologies	3,5" 1,44 Mb 2S-HD, США	0,75	Бел-трансфер	29-52-22
POLAROID	3.5"/5.25",1,44Mb/1.2Mb,10шт.	10/6	Polaroid RB	63-45-45
СКАНЕРЫ				
Image Artist	800dpi, 64/256gray, ручной, Twain, 1г.г.	125	МАС Электро-ник	35-12-01
TwainScan 256	400dpi, 256gray, ручной, Twain, 1г.г.	130		
TwainScan Color24	400dpi, 16M color, 256gray, ручной, Twain, 1г.г.	270		
TwainScan Color800	800dpi, 16M color, 256gray, ручной, Twain, 1г.г.	335		
Color Artist Pro	800dpi, 16M color, 256gray, ручной, Twain, 1г.г.	335		
PrinScan 105	400dpi, 64gray, ручной для Notebook/LPT, Twain, 1г.г.	240		
PrinScan Color	400dpi,262144color,64gray,руч.для Notebook/LPT, Twain, 1г.г.	330		
ScanPlus Color	600/1200dpi, 16M color, 256gray, листовой, Twain, 1г.г.	530		
ScanPlus Gray	600/1200dpi, 256gray, листовой, Twain	350		
Paragon 600	600/1200dpi, 16M color, 256gray, планшетный, Twain	815		
Paragon 1200	1200/2400dpi, 16M color, 256gray, планшетный, Twain	1220		
Slide Module for Paragon		380		
ИСТОЧНИКИ БЕСПЕРЕБОЙНОГО ПИТАНИЯ				
Exide ONE UPS	250VA, stanby, LAN, USA, 1г.г.	170	МАС Электро-ник	35-12-01
	400VA, stanby, LAN, USA, 1г.г.	258		
	600VA, stanby, LAN, USA, 1г.г.	378		
Exide Prestige ext	900VA, on-line, LAN, модульный, USA, 1г.г.	635		
	1200VA, on-line, LAN, модульный, USA, 1г.г.	817		
	100VA, on-line, LAN, модульный, USA, 1г.г.	1129		
	1250VA, on-line, LAN, модульный, USA, 1г.г.	1522		
	1500VA, on-line, LAN, модульный, USA, 1г.г.	1600		
	3000VA, on-line, LAN, модульный, USA, 1г.г.	3063		
Full Battery for Prestige — батарея расширения, 1г.г.		569		
Half Battery for Prestige — батарея расширения, 1г.г.		456		
Exide PowerWare-System 300, 1200VA-600000VA, on-line, LAN, USA, 1г.г.		call		
Exide LAN Monitor Sof 5.25",re.onlisafe TM for Novell, Unix, Windows NT, OS/2		call		
APC	Back-UPS-400VA	271	Высокие Техно-логии	20-70-29 20-79-11 20-63-23 20-64-55
	Back-UPS-600VA	391		
	Back-UPS Pro-280VA	227		
	Smart-UPS-400VA	491		
	Smart-UPS-600VA	567		
Online	UPS-250VA	237	Програм-ма	32-87-35, 32-43-43
	UPS-250VA	351		
РАСХОДНЫЕ МАТЕРИАЛЫ				
Тонер-картридж	для лазерного принтера HP LaserJet 4L	110	БелКом-Бридж	26-18-67
Картридж	Epson Stylus 400/800/1000	26	Програм-ма	32-87-35, 32-43-43
	Epson LX100/LQ100/ML183/193	6		
Чернила/картридж	Canon BJ-10BX	14/38		
Красящая лента	(Full mark) CPF-136 (пленка), Epson LX//FX/LQ (13мм)	4		
Красящие ленты	25.4; 12.7; 10; 8; 6.25мм, HD, четырехцветные	от 0.8	ЛАСЕР	26-74-56 23-68-11 (0152) 44-21-50
Картридж	AMSTRAD DPM 4000 (seamless, system re-ink)	3.9		
	Epson FX-1000 лента HD	3.4		
	Epson LQ-100 (seamless, system re-ink)	3.95		
	Epson LX-100 (seamless, system re-ink)	3.8		
	Hyundai HDP 910/920, лента HD	3.3		
	OKI ML 180-391 (seamless, system re-ink)	2.95		
	Panasonic KX-P1124 (seamless, system re-ink)	3.9		
	Seikosha MP 5300/5350, лента HD	12		
	Star NX 1500/LC15/24-10, лента HD	3.85		
Картридж	к Epson LQ-100	5	ДАЙНО-ВА	30-23-56 4 линии
Картридж с тонером	к лазерному принтеру Star LS-5TT	99		
Картридж	к Star LC-20	3		
Картридж	к CPF-136	5.5		
Картридж	к ксероксу-факсу HITACHI	13		
Картридж	к Fujitsu DL700	4.5		
Картридж	к OKI Microline 100/28C/320/321	8		
Картридж с тонером	к лазер.принтеру OKI Microline OL400/OL410EX	21		
Картридж	к Hyundai 920	3		
Картридж	к Epson LX/FX 1050/1170, "WORLDWIDE"	2		
Картридж	к Epson LX800/FX850, "WORLDWIDE"	2.2		
Картридж	к Epson LQ-100, "WORLDWIDE"	2		
Картридж	A-30, LL-Drum для Canon FC-123,5 и PC 6, 7, 11	120	Суприм	39-49-89
КОМПЛЕКТУЮЩИЕ				
VESA FAST SCSI-2	FDC/IDE, 2s1p1g controller	150	В.Технолог.	20-70-29
T,X,Printer-Switch	ручные, автоматические 2x1,4x1,2x2,1x4	18-44	МАС Электро-ник	35-12-01
Кабель	Centronix RS/RS 1,5-5M	4-7		
GALAXY 600CF	Cashe-contr.,ISA/IDE,до 16Mb,5Mb/s,1г.г.	135		
GALAXY 680C	Cashe-contr.,VLB/IDE, до 16Mb,20Mb/s,1г.г.	175		
GALAXY DC690B	Cashe-contr.,PCI/IDE,до 16Mb,18Mb/s,1г.г.	249		
GALAXY DC300B	Cashe-contr.,ISA/SCSI-2, 512Kb on board,1г.г.	215		
GALAXY DC380	Cashe-contr.,ISA/SCSI-2, 25Mb/s,512Kb on board	246		
GALAXY DC880	Cashe-contr.,VLB/SCSI-2,до 16Mb,25Mb/s,1г.г.	446		
GALAXY DC800B	cashe-contr., ISA/SCSI-2, до 16Mb, 10Mb/s, 1г.г.	245		
HDD	20Mb, MFM, ST-225	69	Програм-ма	32-87-35, 32-43-43
HDD	540Mb, IDE, QUANTUM	330		
Унив.мат.плата	486/SL/SX/DX/DX2	110		
CPU 486DX2/66	AMD	210		
Клавиатура	101кл.	26		
Корпус	Big TOWER 200VA	88		
	MINITOWER 200VA	64		
Data switch	2x1/4x1	18/21		
Auto switch	перекл.4x1/2x1	45/25		
Кабель	Centronics для принтера	2.9	Comtris	61-12-11
Кабель RS-232	для модема, 25-25, 1,5м	5	Data-stream	26-17-86, 27-49-10
ZyXEL ROM Updrade		call		
Cooling fan	for 486 CPU	10	Дайнова	30-23-56 4 линии
Automatic sheet feeder for Fujitsy Breeze100		63		
Fujitsu M2512A2	магнитооптический дисковод 230Mb	1040		
Диск Fujitsy	230 Mb, магнитооптический диск, перезаписываем.	45		
Карта эмуляции	для Fujitsu Breese 100plus, Epson LQ850, IBM4207	112		
Дисковод CD-ROM	VERTOS 300 SSD, 660Mb, 300Kb/s, 2-speed, IDE/ATAPI	120		
VL200VL-Bus IDE	2FDD/2s/1p/1g Cached Controller	116		
VL230VL-Bus IDE	4FDD/2s/1p/1g Cached Controller	122		
АКСЕССУАРЫ				
Мышь		10	Дайнова	30-23-56
Коврик для мыши	антистатик MP-2	2		
	с держателем	5		
Защитный экран	стекло (на ремешках)	10		
Блок-удлинитель	5 розеток, фильтр, евростандарт, 600FE	23		
Copy Holder	CH-2A	7		
Copy Holder	CH-6	2		
Сетевые фильтры	PILOT L	35		
Набор инструментов	профессиональный (78 наимен., кейс) TK-909	189		
	26 наименований, TK-815	39		
Подлокотники	комплект 2 шт.	90		
Коробка для CD ROM	на 8/12 шт.	18/24	МиСофт	49-34-21, 49-83-39
Набор инструментов	Tool Kit для ПЭВМ	120 — 208		
Mouse Pad	коврик для мыши	1,5 — 5		

Сетевой фильтр	Pilot L/GL, 1.3кВт/2.2кВт, 4 розетки	29/36	Програм-ма	32-87-35, 32-43-43
Мини-пылесос	для аудио-, видео- и ВТ	19		
Экран защитный	"Русский щит" — серт. Швеции, МЗ РФ	от 48		
Коврик для мыши		1.8	Comtris	61-12-11
Мышь	3 кнопки	9.5		
Monitor Extension Arm		85	Высокие Техно-логии	20-70-29 20-79-11 20-63-23 20-64-55
Copy Holder		18		
Computer Tools	13/21 предмет	18/42		
Защитный экран	IZOVAC-PF-02F, стекло, ремни, сертификат	26		
	стекло, липучки/ремни	12/13		
Защитный экран	CP-50 POLAROID 14"	30	Polaroid RB	63-45-45 64-55-84
	CP-Universal II POLAROID 14"	70		
	CP-Universal I POLAROID 14"	105		
	CP-Universal POLAROID 14"	120		
	CP-Workstation POLAROID 20"	200		
СТРИММЕРЫ, КАССЕТЫ				
Colorado Jumbo DJ20	250Mb, int	228	Програм-ма	32-87-35, 32-43-43
Кассета	250Mb, SONY QD6250N	32		
	250Mb, SONY QD2120 QIC80	21,8		
Кассета	250Mb,QIC-80,DC2120,Conner,Fuji,Maynard	22	МАС Электро-ник	35-12-01
	DC6250,Fuji	30		
ЗВУКОВЫЕ НАБОРЫ И MULTIMEDIA				
ACER	2-speed IDE CD-ROM drive (front control)	180	Высокие Техно-логии	20-70-29 20-79-11 20-63-23 20-64-55
Media Magic	ISP-16 stereo sound card (SB Pro compatible)	110		
Media Magic	DSP-16 plus stereo sound card (SB Pro compatible)			
Passive speakers	CP-55	11		
Active speakers	SP-691	62		
Звуковая карта		62	ДАЙНОВА	30-23-56
Chinon CDS-535 SCSI-2,high-speed,caddy,контр.,Photo CD comp.,audio,1г.г.		450	МАС Электро-ник	35-12-01
Speaker AT-75	for PC,активные, 80Вт,двухполосные,2шт,1г.г.	110		
МОДЕМЫ И ФАКСМОДЕМЫ				
GVC FM144V ext	14400, V32bis, V42bis, MNP2-5, кабель, склад, 3г.г.	190	Дайлэнд	39-49-90
Internal 9624 f.m	V42bis, MNps, MNP4 9600 bps fax, 2400 bps Data	95	Дайнова	30-23-56
Interfase cable	9-25, 25-25	10		
ROCWELL 1414H	V32/V32bis, внутр.	115	Программа	32-87-35
USRobotics Sportster	ext.14400 modem V32bis, V42bis, V42	215	Выс. Тех-нологии	20-70-29 20-79-11
Infotel ext 14400	f.m. V32bis, V42bis, V42, V17	165		
ZOOM	модем, 2400bps, внешний	60	Инфор-матика	37-06-62, 37-45-19
GVC 14400	fax modem external	155		
OEM 9624H int	2400/9600bps, V22bis, soft, 1г.г.	60	МАС Электро-ник	35-12-01
OEM 9624VQH int	2400/9600bps, V22bis, MNP2-5, 42bis, soft, 1г.г.	67		
OEM 414VQH int	14400bps, V32bis, MNP2-5, V42bis, soft, 1г.г.	125		
OEM 1414VQE ext	14400bps, V32bis, MNP2-5, V42bis, soft, 1г.г.	165		
GALAXY 1414EX ext	14400bps, V32bis, MNP2-5, V42bis, Voice, soft, 1г.г.	180		
ZyXEL U1496B	f.m., int., 16800bps, ПО, склад, 2г.г.	325	DATA-STREAM	26-17-86, 27-49-10
ZxXEL U1496E	f.m., от 16800bps, кабель, ПО, склад, 2 г.г.	345		
ZyXEL U1496E +	f.m., от 19200bps, кабель, ПО, склад, 2г.г.	445		
ZyXEL U1496P	портативный, 16800bps, кабель, ПО, склад, 2г.г.	430		
ZyXEL U1496S +	f.m., 19200bps, кабель, ПО, склад, 2г.г.	650		
ZyXEL U1496R +	карта для модуля, 19200bps, ПО, 2г.г.	660		
ZyXEL U1496RN	карта для модуля, 16800bps, ПО, 2г.г.	690		
ZyXEL RS-1602	стойка для 1-16 модемов серии R, 2г.г.	1100		
ZyXEL NB-100 LAN	карта для NMS, 2г.г.	120		
ZyXEL SB-50	блок коммутации тел. линии для мод. ZyXEL	40		
ZyXEL U1496 B+	f.m., int., 19200bps, ПО, склад, 2г.г.	410		
Hayes Optima 24ext	m., V22bis, V42bis, кабель, 2г.г.	150		
Hayes Optima 24+	fax96 PCMCIA, V32bis, V42bis, 2г.г.	260		
Hayes Accura288+	fax V.FACT class, 28800bps, 2г.г.	450		
USRobotics Sporster	14.4ext, V32bis, V42bis, кабель, ПО, 2г.г.	200		
USRobotics Sporster	14.4ext, V32bis, V42bis, ПО, 2г.г.	180		
USRobotics Sporster	V34ext, V42bis, кабель, ПО, 2г.г.	370		
USRobotics Courier	V34ext, V42bis, кабель, ПО, 2г.г.	660		
USRobotics WorldPort	DS PCMCIA V32bis, V42bis, ПО, 2г.г.	350		
USRobotics WorldPort	V32Terbo, V42bis, ПО, 2г.г.	380		
UART 16550	FIFO KAPTA 2s/1p, 1г.г.	40		
КОПИРОВАЛЬНЫЕ АППАРАТЫ, РАСХОДНЫЕ				
Картриджи, тонеры, барабаны для Canon, Ricoh, Mita в ассортименте			Торис	26-25-19
Девелопер	MITA DC-1555	37	ДАЙНОВА	30-23-56 4 линии
Тонер	MITA CC-30	36		
RICOH FT4060	A3, 20ppm, 65 — 115%	950	БИС	26-38-58
RICOH FT5070	A3, 30ppm, 50 — 200%, двустор. печать, 1 г.г.	1150		
Canon NP4540	A3, 40ppm, 50-200%, 2 цв., столик, двустор.печать, 1г.г.	1950		
Canon CLC1	A3, 5-10ppm, 50-400%, лазер. полноцвет., слайд-проектор	8500		
РИЗОГРАФЫ				
RICOH Priport VT3500	A3,40-130ppm,50—200%,400dpi,столик,RDF, эл.редакт.,1г.г.	13950	БИС	26-38-58
RICOH Priport SS950	A3, 60-130ppm, 1г.г.	5800		
ТЕЛЕФОНЫ, МИНИ-АТС				
NOKIA 2x6	сертифицирована,компл.(АТС+6сист.ап.,ГТС),1г.г.,сервис	805	СТЕАТИТ	61-44-14, 65-88-67
NOKIA 4x6	сертифицирована,компл.(АТС+6сист.ап.,ГТС),1г.г.,сервис	865		
NOKIA 4x12	сертифицирована,компл.(АТС+12сист.ап., ГТС),1г.г.,сервис	1610		
ТЕЛЕФАКСЫ				
Panasonic KX-F750	а.о., ЖКИ, резка бумаги, громк.связь, США	550	Бел трансфер	29-52-22
Panasonic KX-F130BX/550/750		430	Амадина	62-15-31
Panasonic KX-F 130	гарантия, хкидки, инстр. русск.яз,распродажа	440	Электрон	26-46-07 26-45-55
Panasonic KX-F 750	гарантия, скидки, инстр. русск.яз,распродажа	500		
ТОРГОВОЕ, БАНКОВСКОЕ ОБОРУДОВАНИЕ				
Бронедверь	три независимых запора, спецбетон, код.замки	500—700	БелСИ	34-77-32
Холодильные машины	гарантия, монтаж, обслуживание		Крио	35-65-33
Инкасаторские	сумки, мешки, пломбиры, пломбы		Конверсум	64-33-50
КАССОВЫЕ АППАРАТЫ				
XCEL-260/261	компьютерный кассовый аппарат с фискальным блоком, обмен валюты, продажа и учет товаров		АВТО-КОМБИ	43-32-83
Triumph-Adler CMS120	2 отд., печ. 2.2 стр./с., фин.отч. тыс. 66н.	1773.1	Минтех пром	20-82-01
CASIO 117ER	2 отд., печ.2 стр./с., фин.отч. тыс. 66н.	2737		
SAMSUNG ER-220	8 отд., 80 фикс.цен., печ.3 стр./с., фин.отч. тыс. 66н.	3213		
ФИРМА "НОВЫЙ ВЕК" ПРЕДЛАГАЕТ				
Телефоны	Tehnica KX-2365A, 41 номер, все функции	48	66-84-82 66-01-22 66-44-04 МИНСК Чернышевского 10А, офис 511	
Телефакс	Panasonic KX-F130, ЖКИ, все функции	460		
Радиотелефон	Panasonic KX-9050B, 900МГц, 1,5 км	354		
Электронные кассовые аппараты	Casio2300, 5 отд., 2 ленты	610		
	XL260, для обмен.пунктов, рус., 386проц., VGA	2550		
	Искра 1031С, для коммун.платежей с принтером	450		
	ЭКР 3101, 2 ленты, 10 разр., установка, ремонт, 2г.г.	445		
Лента	для кассовых аппаратов, печат.калькуляторов			
Электронные весы	RICHMARK HS-7600P, до 6 кг	678		
ТСПГ-412	термопечат.головка для касс.аппаратов, принтеров	5		
Устройство определения подлинности ценных бумаг	REGULA-4003, 4 вида контр.: линза, магнит, подсветка, ультрафиолет	280		
	MAGNIFER 3.5K Regula	3		
Диктофон	SANYO 1119, компакт-кассета, VOICE	60		
Микрокассета	SONY-60, упаковка 3 шт.	10		
Блок питания	ADAPTOR AC/DC от 3В до 12В	5		
Электронная записная книжка Casio SF-R10, 128Kb, IBM-совмест.		360		
Аккумулятор для видеокамер Panasonic VW-VBS2E, 6V, 2.4A		72		
Сетевой фильтр	Pilot 350, 5 евророзеток, выключатель	25		
Источники бесперебойного питания	BACK-UPS 250VA, APC (США), 2г.г.	175		
	BACK-UPS 400VA, APC (США), 2г.г.	263		
	BACK-UPS 600VA, APC (США), 2г.г.	384		
	BACK-UPS 900VA, APC (США), 2г.г.	656		
	BACK-UPS 1250VA, APC (США), 2г.г.	832		
	BACK-UPS Pro 280VA, APC (США), 2г.г.	220		
	BACK-UPS Pro 420VA, APC (США), 2г.г.	325		
	BACK-UPS Pro650VA, APC (США), 2г.г.	440		
	SMART-UPS 250VA, APC (США), 2г.г.	348		
	SMART-UPS 400VA, APC (США), 2г.г.	469		
	SMART-UPS 600VA, APC (США), 2г.г.	550		
	SMART-UPS 900VA, APC (США), 2г.г.	872		
	SMART-UPS 1250VA, APC (США), 2г.г.	1155		
	SMART-UPS 2000VA, APC (США), 2г.г.	1784		
	MATRIX 3000VA, APC (США), 2г.г.	5224		
	LINE-R 600, APC (США), 2г.г.	231		
	LINE-R 1250, APC (США), 2г.г.	300		
Программное обеспечение	UPS monitor board for Novell	92		
	PowerChute for Novell NetWare	100		
	APC PowerChute PLUS-Windows NT	100		
	PowerDoctor for MS-DOS	100		
КАЛЬКУЛЯТОРЫ				
BISTEC	16-разр., часы, календ., будильник, 1 г.г.	20-22	Интер-микро	36-34-10, 36-32-47
BISTEC	12-разр., солнечн., 1 г.г.	15-16		
CITIZEN	8-14 разр., дв.пит., карм., бух., банк, 1г.г.		МИНТЕХПРОМ Минск 20-82-01 Гродно 47-80-98 Гомель 55-07-52 Могилев 26-85-98	
CITIZEN SDC-888	12 разр., дв.пит., 1г.г. тыс. 66н.	235.62		
CASIO PJ-160L	16 разр., банк.,ЖКИ,стр.печать,лента 57 мм,1г.г. тыс. 66н.	2344.3		
AURORA	14-16 разр., дв.пит., бух., банк., 1г.г.			
AURORA DB-465A	16 разр., дв.пит., печать, 1г.г. тыс. 66н.	345.1		
ЭЛЕКТРОННЫЕ ЗАПИСНЫЕ КНИЖКИ				
CITIZEN ED-1500RX	8Kb, русиф. тыс. 66н.	422.45	Минтех-пром	20-82-01
CITIZEN ED-770RX	32Kb, русиф., IBM совмест. тыс. 66н.	1799.28		

(Окончание на 22 стр.)

(Окончание. Начало на 20-21 стр.)

ВИДЕО-АУДИОАППАРАТУРА				
Аудиоплейеры	CASIO,AIWA—FM-приемник,автореверс,X-bass. тыс.ббн.	142.8—678.3	Минтех-пром	20-82-01
Видеокассеты	TDK, BASF, CASIO, широкий ассортимент тыс. ббн.	33.3—107.1		
Телевизоры SHARP	14"-21"			
Видеомагнитофон	SHARP, 2 гол./4 гол.			
Видеокассеты	BASF E180 EQ/195EQ	4.7/4.9	Comtris	61-12-11
Аудиокассеты	BASF CEII 90(slim-box)	1.8		
Системы спутникового ТВ, установка, консульт., гарантия			НОВА	70-37-80
БЫТОВАЯ ТЕХНИКА				
Установка холодного копчения,, пр-ть до 8 кг/час		190	РАНАР	27-36-07, 27-79-16
Аппарат	Daiva Pop-corn, Турция	49		
Печь СВЧ	SHARP R-2V14W/R-465W с грилем, тыс. ббн.	2082/5236	Минтех-пром	20-82-01
СТРОИТЕЛЬНЫЕ МАТЕРИАЛЫ				
Стекло тонированное	"Float" полированное 4,5,6 мм		БелАДС	76-86-42
АВТОМОБИЛИ, ЗАПЧАСТИ				
ГАЗ, ГАЗ-САЗ	на стоянке в Минске, 100% компл.		Миди-висана	39-52-74
ГАЗ-3302	"Газель", тент, 1,5т.			
УАЗ	под заказ, напрямую с завода		БУГ, г.Жабинка	(01641) 2-34-90
Запчасти	к УАЗ, ВАЗ в широком ассортименте			
БУМАГА				
Для принтеров в стопе	всех размеров, в том числе с перфорацией,		ЛЕКО г.Брест	30-78-15, (0162) 41-64-07, (0222) 23-44-38
Для принтеров в рулоне	разлинованная, многослойная с копиркой и самокопирующая			
Для кассовых аппаратов, всех размеров 36 — 69 мм, евростандарт				
Для копировальных аппаратов и писчая А4, А3				
Газетная	ф126		организ.	26-97-87
Бумага	для делопроизводства А3, А4, тыс.ббн.	14/кг	Виларт	69-06-50 34-71-89
Лента клеевая	на бумажной основе, тыс.ббн.	10.5/кг		
Бумага	А4/А3, рулон 210/420мм		СНАП	77-80-61, 78-75-04
Факсбумага		2.1		
УСЛУГИ, РЕМОНТ, СЕРВИС				
Изготовление визиток, бланков, разработка фирменного знака, логотипа			Деловая инициатива	25-85-46
Печати и штампы	по австрийской технологии			
Продажа самонаборных штампов (рус., нем., англ.шрифты), Австрия				
Ремонт и техобслуживание копировальной техники			Торис	25-25-19, 26-24-12
Ксерокопия	А4, А3, возможно масштабирование, руб.	от 300		
Изготовл.визиток,бланков,бэджей,наклеек,этикеток,ценников,ярлыков			БИС	26-20-13
Буклеты,брошюры,проспекты,календари,плакаты,рекламные листовки				
Проведение рекламных кампаний, разработка фирменного стиля,размещ.рекл.				
Цветная ксерокопия,ламинирование,переплетные работы				
Ремонт холодильных герметичных агрегатов			Крио	35-65-33
Быстрое восстановление бухгалтерского учета			ЦЕНТ-РАЛЬ	20-98-04
Бухгалтерское обслуживание негосударственных предприятий		5-100		
Рекламные и полиграфические услуги			Анжелика	78-94-04

Изготовление верт. тканевых жалюзи, 1-5 дней "под ключ"		24-45/м2	INTERMICRO 36-34-10, 36-32-47	
Изготовление горизонт. жалюзи, 5 дней "под ключ"		17/м2		
Солнцезащитные козырьки (маркизы), PVC, ткань, реклама		от 275		
Ставни алюминиевые защитные, изготовление 14 дней		от 170		
ЛИЗИНГ	Оргтехники		Rencor	78-94-04
ВСЕ ДЛЯ БУХГАЛТЕРИИ				
Комплексный бухучет - из первых рук			КЕС	61-22-24
Электронная бухгалтерия: системы бухучета, банк, установка, обучение		от 40	организ.	62-70-59
Бизнес-бухгалтерия	сетевая автомат.с-ма полного компл. бухучета	от 950	TOP SOFT 20-29-85 20-92-07	
Бухкомплекс	компл.с-ма бухучета. Призер конкурсов бух.программ	от 294		
Меркурий	ведение торг.-закуп., снаб.-сбыт.деятельности	от 185		
Бизнес-меркурий	сет. авт. с-ма ведения торг.-закуп., снаб.-сбыт. деят-ти	от 700		
Бизнес-кадры	учет кадров для предпр. всех форм собств.	230-390		
Дивиденд — акционерный капитал (управление ценными бумагами для АО)		300-420		
Бизнес-анализ	анализ фин. и коммерч. деятельности	98		
Переоценка ОС	переоценка основных средств	45		
Бизнес-секретарь	автоматиз.делопроизв. и админ. деятельности	39		
Профессор	обучающая система по работе с ПЭВМ	28		
Курсы	по теории бухгалтерии	40		
Подготовка бухгалтеров-экономистов для малых предприятий		80		
Повышение квалиф. бухгалтеров (обучение ведению бухучета на компьютере)		30		
Профессиональные компьютеры для бухгалтеров		от 635		
"БЭСТ" (Лок./Сет.)	Призер конкурсов РБ и СНГ 1994 г. Бух.учет, опт.торг., валюта, фин. анализ, клиент-банк	от 455	Оргсервис	30-02-16 30-39-71 25-32-22
Novell, БЭСТ	устан. сет. компл. автомат. бухучета под ключ	от 875		
"БЭМБИ"	комплексный бухучет МП	150		
Зарплата	комплекс.система расчета зарплаты	от 120	ИНФОТЕХ 26-69-59 26-73-41	
Учет материалов	складской и бухгалтерский учет	от 100		
Основные средства	учет и переоценка основных средств	от 80		
Банк(расчет.счет)	ведение банковских операций предприятия	от 75		
Акциöнер.общество	реестр акционеров, учет акций	от 150		
Документ-сервис	автоматизированное делопроизводство	от 25		
Коммерческ.магазин	выписка документов, складской и бухгалтерский учет	от 500		
ТОВАРЫ				
Перчатки латексные хирург., повыш.содерж.каучука, Малайзия		0,11	Белтранс-фер	29-52-22, 29-54-21
Сигареты	HOLLYWOOD, США	0,23		
Сигареты	SHIRE LIAVES	0,21		
Аспирин	США, упаковка 100 шт.	1		
Мультивитамины	TROLL N 100	2.4		
Спиртные напитки	в ассортименте		организ.	34-60-73
Обогреватели масляные, 0,75кВт, регулятор мощности тыс.ббн.		300	Мидивисана	39-52-74
Колготки	лайкра 3%, DEN20, 3 цвета, Германия	0.55	РАНАР	27-36-07
Светильники	LIVAL, Финляндия	7.15-35.35	АКСИАЛ	59-86-54
Часы для квартир, офисов Германия, Польша, Италия тыс.ббн		59.5—238	Минтех-пром	20-82-01

Адрес бизнеса

Банк "Российский кредит" — "мягкие" валюты в твердой руке

Распад СССР и образование на его месте новых независимых государств привел к появлению целого ряда новых денежных единиц, таких как украинский карбованец, казахстанский тенге, белорусский рубль, кыргизский сом и др. Это не могло не отразиться на деятельности предприятий, имевших деловых партнеров в республиках бывшего Советского Союза. На первых порах отсутствовали навыки обращения с этими валютами, не был ясен механизм взаиморасчетов, конвертации одной валюты в другую.

Выходом из создавшейся критической ситуации стало налаживание российскими коммерческими банками работы с валютами государств СНГ. КБ "Российский кредит" был одним из первых банков, начавших проводить операции с "мягкими" валютами.

Банк "Российский кредит" по праву принадлежит к числу наиболее крупных российских банков. Его активы за прошлый год возросли почти в 5 раз и на сегодняшний день составляют 5,8 трлн.рублей, уставный капитал увеличился с 67 до 272 млрд.рублей. Обладание Генеральной лицензией ЦБ РФ дает возможность активно проводить операции с различными валютами. Получение лицензий ЦБ РФ на открытие корреспондентских счетов в национальных валютах стран ближнего и дальнего зарубежья вывело "Российский кредит" в лидеры рынка "мягких валют".

КБ "Российский кредит" предлагает своим клиентам обслуживание расчетов со странами СНГ и Балтии, что позволяет за счет благоприятного для кредиторов режима финансирования увеличить эффективность финансовых операций, проводимых в режиме реального времени на высоком уровне, предусматривающем оказание качественно нового спектра банковских услуг.

Конкретный механизм работы КБ "Российский кредит" с клиентом в области расчетов в ОКВ состоит в следующем.

Если клиент продает свою продукцию в какую-либо республику СНГ, то он получает выручку в национальной валюте этой республики. Для того, чтобы вместо суммы в национальной валюте получить российские рубли, ему нужно всего лишь обратиться в банк и заполнить заявку на продажу валюты. Основываясь на этой заявке, банк осуществляет конвертацию и зачисляет полученные российские рубли на расчетный счет клиента.

В случае, если клиент закупает какой-либо товар в странах ближнего зарубежья, у него возникает потребность в приобретении национальной валюты. Для этого клиент обращается в банк. После того, как клиент представил торговый контракт и заполнил заявку на покупку национальной валюты, а также заявку на перевод, банк конвертирует российские рубли в валюту. Затем происходит перечисление суммы в национальной валюте на счет продавца в той или иной стране.

Реальные сроки проведения подобных операций не превышают 2-3 банковских дней, а по таким "популярным" денежным единицам, как украинские карбованцы, белорусские рубли, казахстанские тенге или валюты стран Балтии, расчеты производятся в течение одного дня.

На всех этапах работы банк "Российский кредит" обеспечивает клиента мощной консультационной поддержкой. Это исключает возможность ошибки в оформлении документов и ускоряет процесс проведения расчетов. Законность и правильность проведения сделок контролируются самим банком. Любые нарушения в этой области недопустимы из-за жестких санкций, в числе которых отзыв лицензии, что лишает возможности работать на перспективном рынке.

Экономическая нестабильность по большому счету не влияет на операции, осуществляемые по заявкам клиентов. Даже трения между правительствами не оказывают значительного влияния на скорость и порядок расчетов.

Для обеспечения гарантированного получения оплаты банком "Российский кредит" предусматривается проведение таких операций, как выставление аккредитива, а также выдача банковских гарантий. Поскольку речь идет об экспортно-импортных операциях, банк берет на себя оформление паспортов сделок и таможенных справок.

Вместо прекратившего свое существование единого финансового пространства пришла новая система взаимосвязей республиканских коммерческих банков. Можно с уверенностью сказать, что решена еще одна проблема, порожденная образованием независимых государств. Ныне предприятие может полностью сосредоточиться на вопросах повышения качества производимой продукции и выходе на новые перспективные рынки сбыта.

Константин Титов, информационно-аналитическая служба КБ "Российский кредит"

Весть

Выставочные компании хотят создать координирующий орган

В Минвнешэкономсвязи прошло совещание с руководителями крупнейших в республике выставочных комплексов и компаний. На совещании присутствовали также представители Торгово-промышленной палаты Беларуси, Союза предпринимателей, Министерства по антимонопольной политике и других организаций. Обсуждались вопросы выработки единых правил по проведению международных выставок, возможности установления льготных таможенных режимов для иностранных участников, согласования тематик и другие актуальные проблемы выставочной деятельности.

Участники совещания пришли к единому мнению о необходимости создания координирующего органа. Планируется, что это будет постоянно действующий совещательный орган при МВЭС РБ, куда войдут представители всех заинтересованных организаций. В ближайшее время намечено приступить к разработке единой концепции по данному вопросу и подготовить соответствующий проект постановления Кабинета Министров.

Выставки

Лекарство со всего мира

14—17 марта в Республиканском выставочном центре (Минск, ул.Я.Купалы,27) пройдет международная специализированная выставка "Belarusmedica,-pharma,-dent,-optica-95". Ее организаторы технико-коммерческий центр "T&C", РВЦ, СП "Белфарм", немецкая фирма "IEG Solingen", а также Министерство здравоохранения республики.

"Belarusmedica..." проводится второй раз, в прошлом году в ней приняли участие более 120 фирм из 30 стран. В этом году представительство пошире — участвуют более 150 фирм из 31 страны, в том числе всемирно известные фирмы-производители лекарственных средств и медицинской техники: JOHNSON&JOHNSON, GENERAL EIECTRIC, PHILIPS, TOSHIBA, SIEMENS, HEWLETT-PACKARD, UPJOHN и многие другие.

Принимают участие крупнейший в Беларуси фармзавод "Белмедпрепараты", белорусские фирмы "Белмедтехника", "Белмедсервис", "Юпоком", "Вест-Сервис-Инструмент" и другие.

На выставке будут широко представлены лекарственные препараты, медицинское механическое, электронное и диагностическое оборудование и материалы, стоматологическое лабораторное оборудование, медицинская оптика, сырье, предметы гигиены, косметика.

По словам организаторов, выставка даст возможность специалистам познакомиться с последними достижениями, новинками современной медицины, и что немаловажно, поможет сориентироваться в ценах. Сейчас, когда растет число арендных аптек, способных закупать лекарства самостоятельно, когда цены на отечественные медикаменты и оборудование близки к мировым, подобная выставка оказывается весьма полезной, так как позволяет выбрать лучшее из огромного спектра лекарств и медтехники.

В рамках "Belarusmedica..." пройдет семинар по вопросам ввоза и реализации лекарственных препаратов и медтехники на территории республики. Один из выставочных дней будет посвящен РПО "Фармация".

Возможно, лекарства с выставки пойдут в качестве гуманитарной помощи в клиники республики. А СП "Белфарм" заявило, что свою прибыль от организации "Belarusmedica..." (примерно 100 млн.руб.) намерено в виде лекарств передать в госпитали инвалидов Великой Отечественной войны.

В заключение остается добавить, что вход на выставку бесплатный.

Ольга Жарина

И самолетом, и автобусом

"НЭГ" уже сообщала об организации чартерного авиарейса из Минска в Лейпциг на весеннюю ярмарку.

В ее рамках с 1 по 4 марта состоятся три крупных специализированных мероприятия: ярмарка-конгресс по экологической тематике "Терратек" (утилизация отходов, очистка вод, альтернативные виды энергии), ярмарка "Средства и техника упаковки" и Инновационный форум, где будут представлены новые перспективные технологии и фирмы, стремящиеся наладить кооперацию со странами Центральной и Восточной Европы.

Программа Лейпцигской весенней ярмарки вызвала большой интерес со стороны наших специалистов. Учитывая это, представительство ярмарки совместно с БелНИЦ "Экология" и Белорусским центром международных связей и туризма организует дополнительно к авиарейсу поездку в Лейпциг на комфортабельном автобусе. Выезд из Минска — 28 февраля. Возвращение — 5 марта. Стоимость автопоездки — 450 DM по курсу Нацбанка. В эту сумму входят: визовая поддержка, медицинская страховка, проезд, транспортное обслуживание в Лейпциге, проживание в двухместных номерах с завтраком, билеты на ярмарку и каталоги, пользование услугами контактного центра "Восток—Запад".

Справки по тел. в Минске: 26-18-75, 26-55-77, 20-24-00, факс 20-50-19

Александр Гоман, представитель Лейпцигской ярмарки

МУНИЦИПАЛЬНЫЕ ОБЛИГАЦИОННЫЕ ЗАЙМЫ

В странах с переходной экономикой, характеризующейся высокой инфляцией, сложной государственной проблемой является недостаток финансовых ресурсов для инвестиций в жизненно необходимые проекты. Особенно актуальна эта проблема для местных органов управления. В то же время на руках у населения, предприятий и организаций, как правило, имеются временно свободные денежные средства, которые могут быть вовлечены в инвестиционную деятельность.

В развитых странах мира широкое распространение имеет привлечение средств для различных инвестиционных проектов посредством осуществления разнообразных по назначению, условиям и срокам проведения облигационных займов. Они проводятся на всех уровнях: начиная от правительства и заканчивая отдельной фирмой. Заметное место среди них занимают займы муниципальных органов управления. Так, например, в США в конце 80-х гг. стоимость муниципальных облигаций в общей стоимости выпущенных ценных бумаг с фиксированным доходом составила более 17%. Повсеместное бурное развитие получили в последнее время муниципальные займы и в России.

Заинтересованность местных властей в выпуске займов заключается в приобретении большей финансовой самостоятельности и снижении зависимости от центральных органов власти; возможности краткосрочного привлечения средств для финансирования текущих расходов; необходимости осуществления крупных проектов, непосильных для муниципального бюджета.

Основными целями подобного привлечения средств являются: финансирование капиталовложений на окончание незавершенного строительства и развитие городской инфраструктуры, коммуникаций, промышленности, жилищно-социальные нужды. Немаловажной целью является также погашение задолженности по ранее проведенным займам.

На основе **опыта США** можно выделить некоторые основные моменты организации осуществления муниципальных облигационных займов.

Как правило, наряду с финансовой инвестиционной компанией в организации и проведении займа участвуют инвестиционный банк, рейтинговое агентство, страховая, а в отдельных случаях и перестраховочная компании.

Работа над займом включает анализ финансового состояния муниципалитета, его способность погасить обязательства, связанные с проведением займа. Производится рейтинговая оценка муниципалитета и ценных бумаг, которые он собирается выпустить. В зависимости от этой оценки заем может быть застрахован в одной из специализированных страховых компаний.

По мере реализации такого проекта все денежные средства, поступающие в виде дохода, резервируются в банке-подрядчике либо инвестиционной компании и идут на погашение займа. Эти денежные средства фактически являются залогом, являющимся неотъемлемым условием проведения облигационного займа.

В случае падения учетной ставки муниципалитет может рефинансировать заем путем выкупа предыдущего займа за счет выпуска нового.

Такой механизм привлечения средств позволяет муниципалитетам достаточно эффективно решать социальные и хозяйственные проблемы городов. При этом временно свободные средства населения не оказывают давления на товарный рынок.

В настоящее время **экономика Беларуси** переживает жестокий инвестиционный кризис, причем **кризис реальных инвестиций** (в отличие, например, от финансовых инвестиций), имеющих результатом реальные объекты и услуги. Сам собой напрашивается вывод о потребности в проведении облигационных займов, в том числе и муниципальных, в Беларуси. Однако приходится констатировать, что применение зарубежного опыта нуждается в адаптации к отечественным условиям.

В основе противоречия между острой потребностью народного хозяйства нашей страны в средствах и нежеланием потенциальных инвесторов вкладывать деньги в проекты, относящиеся к сфере реальных инвестиций, лежит относительно низкая доходность последних по сравнению с инвестициями на финансовом рынке. Это обусловлено в первую очередь меньшей скоростью оборачиваемости средств в производственной сфере, в частности, по сравнению с финансовым рынком на фоне прогрессирующей инфляции. Для сравнения: в США такой важный параметр займа, как доходность конкурирует с доходностью по другим возможным направлениям инвестиций, в том числе и в производство. Это вполне нормально для относительно стабильной экономики с устойчивой национальной валютой. В наших экономических условиях — высокой инфляции, крайне неравномерном росте цен по отраслям, как правило, низкой доходности производства по сравнению с финансовой сферой — облигационный заем, предназначенный для последующих инвестиций в строительство, обычно не в состоянии генерировать доходность на уровне доходности других финансовых инструментов.

Данная проблема, однако, в некоторых случаях может быть обойдена. Так, в настоящее время имеется большое количество незавершенных строительных объектов различного назначения, в том числе и с очень высокой степенью готовности. Облигационные займы под их завершение могут проводиться практически в режиме краткосрочных финансовых займов с доходностью, вполне конкурентной на финансовом рынке. Основные условия для обеспечения такой высокой доходности — непродолжительный срок займа и относительно небольшая сумма необходимых для завершения строительства средств по сравнению с возможной выручкой от реализации готового объекта.

Что же касается объектов с низкой степенью завершенности или **вновь начинаемых**, то привлечение средств под их строительство по общепринятым правилам облигационных займов в существующих условиях, по всей видимости, не представляется возможным. Тем не менее, учитывая нашу специфику, может быть предложен следующий выход. Взамен высокой доходности облигации или другие ценные бумаги с обеспеченными в установленном порядке обязательствами должны предоставлять инвестору право приобретать то или иное благо, являющееся малодоступным на рынке. Для реализации этого права достаточно приобрести количество облигаций, стоимость которых соответствует при погашении стоимости данного блага (например, квартиры, телефоны и т.д.). В других случаях инвесторы могут получать льготы при лизинге готовых производственных объектов — целей займов.

Особенностью нашего рынка является также присутствие элементов **большой неопределенности**, в частности, процентной ставки. Поэтому с целью застраховать как эмитентов, так и инвесторов от неблагоприятных рыночных колебаний, облигационные займы, особенно длительные, следует сопровождать введением специальных процедур: возможностью досрочного выкупа облигаций у инвесторов по усмотрению эмитента; возможностью предложения облигаций инвестором для выкупа эмитенту; установлением переменной доходности по облигациям в зависимости от определенного показателя, например, учетной ставки Национального банка и т.д.

Осуществление муниципального займа требует корректировки налогового законодательства. Так, например, в США доходы инвесторов, возникшие от владения муниципальными облигациями, не облагаются федеральными налогами и могут быть освобождены также и от муниципальных налогов. Подобный порядок следовало бы распространить и в нашей стране. Кроме того, налоговые льготы должны быть предоставлены и профессиональным участникам рынка ценных бумаг, разрабатывающим и осуществляющим (организующим) подобные займы. Это вытекает из пионерного характера этих работ и исключительной важности для государства успешной их реализации как одного из средств, содействующих наступлению положительного перелома в неблагоприятном развитии событий в инвестиционном комплексе.

Исходя из вышесказанного предлагаем примерную схему осуществления муниципальных облигационных займов в Республике Беларусь.

Возможные **виды муниципальных займов:**

1. Общего назначения (аналогичны ГКО).

2. Целевые (под осуществление определенных проектов). Могут погашаться в денежной или в других формах (предоставление каких-либо преимуществ относительно объекта займа владельцами облигаций, в т.ч. прав собственности на этот объект или его часть, льгот при его эксплуатации), а также комбинированно. В последнем случае величина непосредственного денежного дохода может быть гораздо ниже, чем по прочим возможным направлениям инвестирования.

Форма выпуска: бескупонные облигации в безбумажной форме в виде записи на счетах.

Обеспечение и гарантии: залог в виде объектов займа; объектов муниципальной собственности, подлежащих приватизации. Указанное имущество передается под залог поручителю, в качестве которого может выступать инвестиционная компания либо депозитарий.

Заем целесообразно застраховать с отнесением расходов по страхованию на муниципалитет. В этом случае в качестве залогодержателя выступает страховая компания. Наличие страхового полиса позволит предлагать облигации с относительно пониженной доходностью. В другом случае страхование займа может происходить по желанию инвесторов путем приобретения наряду с облигациями и страхового полиса на них.

К особой форме обеспечения следует отнести принятие муниципальным советом решения о невозможности отказа ни при каких обстоятельствах от исполнения обязательств по займу или их отсрочки каким бы то ни было органом или должностным лицом, действующим в соответствии с Конституцией Республики Беларусь, а также об обращении, в случае необходимости, всех налоговых поступлений муниципалитета на первоочередное по сравнению со всеми другими требованиями погашение обязательств по займу.

Общая сумма эмиссии: определяется, с одной стороны, исходя из потребности муниципалитета в инвестиционных ресурсах, а с другой, с учетом реально возможных источников погашения займа, принимая во внимание необходимость выплаты владельцам облигаций их номинала и обещанного дохода за период действия облигаций.

Срок действия облигаций: на первоначальной стадии осуществления муниципальных займов целесообразнее устанавливать их продолжительность в пределах от нескольких месяцев до 1 года. В то же время по целевым займам срок действия облигаций должен несколько превышать время, требующееся по нормативам для завершения строительства объекта. Это необходимо для придания устойчивости займу на случай превышения нормативных сроков строительства и других неувязок.

Процент по облигациям (доходность облигаций) желательно устанавливать достаточно высоким с тем, чтобы успешно конкурировать с доходностью других инструментов финансового рынка. Однако, принимая во внимание традиционную относительно невысокую окупаемость объектов городского хозяйства и соответственно низкую способность их использования для погашения задолженности, по всей видимости, не следует форсировать денежную доходность муниципальных облигаций, а устанавливать ее, ориентируясь на доходность аналогичных государственных ценных бумаг. При этом повышенную привлекательность облигаций необходимо обеспечивать за счет использования различных видов дохода, налоговых льгот для владельцев облигаций.

Возможные виды дохода по облигациям (формы погашения облигаций):

1. Денежный.

2. Натуральный: предоставление каких-либо преимуществ относительно объекта займа владельцам облигаций, в т.ч. прав собственности на этот объект или его часть, льгот при его эксплуатации.

3. Комбинированный. В этом случае величина непосредственного денежного дохода может быть гораздо ниже, чем по прочим возможным направлениям инвестирования.

Источники погашения облигаций:

1. Средства, вырученные от продажи готовых объектов займа.

2. Права собственности на объекты займов, предоставляемые владельцам облигаций.

3. Права распоряжения объектами займов на льготных условиях.

4. Предоставление других прав и льгот, не относящихся к объекту займа.

5. Средства, получаемые от инвестирования временно свободных средств займа в инструменты финансового рынка.

6. Средства, полученные от проведения новых эмиссий.

7. Фиксированная часть определенных налоговых поступлений в бюджет муниципалитета, аккумулируемая на специальном счете погашения займа.

8. Будущие налоговые платежи владельца облигаций в муниципальный бюджет.

В целом при рассмотрении вопроса об источниках погашения облигаций рекомендуется использовать все допустимые возможности приватизации объектов займа с направлением получаемых от приватизации средств на погашение.

Порядок размещения облигаций:

Вариант 1. Первичное размещение облигаций осуществляется на закрытом аукционе по номинальной стоимости путем продажи их профессиональным участникам рынка ценных бумаг — дилерам (первичным инвесторам). В заявках для участия в аукционе указываются количество облигаций и желаемый уровень (процент) доходности при погашении. Представители муниципалитета устанавливают обещанный уровень доходности, в соответствии с которыми удовлетворяются все заявки с такой же или большей доходностью (процентом).

Вариант 2. Облигации продаются на комиссионных началах через торговую сеть профессиональных участников рынка ценных бумаг. При этом муниципалитет устанавливает максимальный уровень процента доходности при погашении, а фактическая цена продажи формируется исходя из номинала облигации, указанного максимального процента доходности, оставшегося до погашения времени и с учетом складывающейся конъюнктуры рынка.

В качестве дополнительного способа размещения можно практиковать погашение облигациями задолженностей муниципалитета перед хозяйствующими субъектами.

Порядок выплаты дохода по облигациям: доход начисляется однократно в день погашения или выкупа облигаций. Причем в случае досрочного возврата облигации инвестором представителю эмитента выкуп облигации производится с выплатой дохода на пониженном уровне по сравнению с доходностью при погашении. Выплачиваемый уровень дохода тем меньше, чем раньше облигация предлагается для выкупа.

Выкуп или погашение облигаций производится по расчетной цене или цене погашения, которая определяется как сумма номинальной стоимости облигаций и дохода по ним на соответствующий день с учетом установленной доходности.

Обращение облигаций на вторичном рынке: на вторичном рынке сделки с облигациями между их владельцами и третьими лицами могут происходить при условии перерегистрации владения облигациями у представителя эмитента по месту их приобретения.

Ответственность эмитента: в случае непогашения облигаций в срок эмитент уплачивает владельцу облигаций пеню за каждый день просрочки.

Особые свойства облигаций, которые могут быть им приданы: отзываемость облигаций,т.е. наделение эмитента правом выкупа облигаций в случае неблагоприятного изменения ситуации на финансовом рынке. Выкуп при этом производится с учетом обещанной доходности облигаций и дополнительной премией инвестору.

Переменная доходность по облигациям. При этом процент дохода изменяется периодически в связи с изменением определенного показателя, например, учетной ставки Национального банка.

Наряду с оговоренным выше правом возврата облигаций или вместо него инвесторам может быть предоставлено право возврата облигаций по определенной цене путем предложения им опциона на продажу указанных облигаций.

Предусмотреть для владельцев облигаций возможность выплаты налогов в бюджеты различного уровня данными облигациями.

Разумеется, для успешного осуществления муниципальных облигационных займов требуются создание **режима наибольшего благоприятствования** для его разработчиков и участников, изменения некоторых законодательных и нормативных актов.

Уже в настоящее время очевидна необходимость оперативной помощи органов власти самого высокого уровня в решении проблем различного характера, стоящих на пути проекта.

Поэтому, учитывая общегосударственный характер проблемы, новизну и по существу экспериментальность предлагаемого механизма ее решения, **предлагаем следующее:**

1. Принимая во внимание внебюджетный источник привлекаемых ресурсов, освободить разработчиков и участников займа от налогов на доходы, возникающие при его реализации или по крайней мере снизить указанные налоги.

2. Отменить декларирование доходов для покупателей облигаций.

3. Не распространять ограничения (квоты), налагаемые на иностранных инвесторов, при приобретении муниципальных облигаций.

4. Разрешить реализацию квартир, построенных в результате осуществления облигационного займа, всем гражданам Республики Беларусь вне зависимости от нуждаемости в жилье и места прописки.

5. Предоставить возможность владельцам муниципальных облигаций погашать задолженность перед государственным бюджетом (в т.ч. и по налогам) данными облигациями.

6. Не препятствовать субъектам хозяйствования использованию муниципальных облигаций в качестве средства платежа при взаимных расчетах.

Юрий ЧАЙКИН,
заведующий аналитическим
отделом ФК "FICO",
кандидат экономических наук

MAW BELORUSSLAND

Академия предпринимательства и социономии совместно с аудиторской фирмой "БелЭрудит"

приступает к обучению специалистов по курсу "Финансовый менеджер"

Приглашаем специалистов различных видов деятельности с целью повышения квалификации уже работающих и переподготовки желающих работать в сфере финансово-хозяйственного и бухгалтерско-экономического управления предприятиями и фирмами на уровне международных стандартов.

Занятия проводятся по вечерам. Продолжительность обучения 3 месяца.

Начало занятий 27 февраля 1995г.
в 18.00 по адресу: г.Минск, пер.Уральский, 15.
Справки по тел. (0172) 35-22-22

Фирма-импортер

реализует и поставляет под заказ в ассортименте шоколад, печенье, зефир фабрики "DOGAN" (Турция) **по цене $ 0,06—0,27 со склада.**

Тел./факс (0172) 55-99-29 (в Минске)
Тел./факс (01634) 6-51-38 (в Барановичах)
Предусмотрены оптовые скидки.

Белтрансимпэкс

- Изотермические полуприцепы 54 и 38 м/куб.
- Изотермические кунги
- Полуприцепы-животновозы

Всегда на складах в г.Минске и г.Москве:

- Автокраны "Ивановец" на шасси МАЗ и "УРАЛ"
- Автомобили МАЗ всех модификаций
- Автомобили ВАЗ
  21-09 (5 ст.к./п.) 6 500$
  21-08 (5 ст.к./п.) 5 950$
  Оплата по курсу МВБ



Приобретаем:
- Седельные тягачи МАЗ
- Полуприцепы МАЗ
- МАЗ 53366,53362

Тел./факс в Минске: (0172) 36-04-56 , 36-13-68
Тел./факс в Москве: (095) 924-41-20 , 925-91-25

Инсайдер Ltd.

- Погрузочно-разгрузочные услуги автокранами "Ивановец"
- Грузоперевозки по СНГ



ИП "ИОРГ" предлагает:

1. Безмастичные автоматы — оснастки для штампов и печатей, штемпельные подушки, мастика, даторы, нумераторы, самонаборные штампы фирмы "COLOP" (Австрия).
2. Оборудование и сырье для производства штампов и печатей.
3. Ламинаторы (термоупаковка документов в прозрачную пленку), термобиндеры, перфобиндеры (оборудование для брошюровки и переплета ваших документаций) фирмы "IBICO" (Швейцария), расходные материалы к ним.
4. Полиграфические машины "ROMAYOR", "DOMINANT", запасные части, расходные материалы к ним.
5. Оказываем услуги по ламинированию, переплету и оформлению ваших документаций, удостоверений, визитных карточек, любых других видов бумажной продукции.

ПРЕДПРИЯТИЕ ИОРГ

Наш адрес: г. Минск, ул. Кульман, 18, офис 401-404.
Выходные — суббота, воскресенье.
Тел. 32-34-76

Здравствуйте, дамы и господа!

Подвесные потолки "Ecophon" (Швеция) предлагают познакомиться!

О себе:
- *не пропускаем и не впитываем влагу;*
- *не горим;*
- *не боимся случайных механических воздействий.*

Звукопоглощающий эффект панелей "проглотит" ненужный шум. Стандартные плоские и гнутые профили в комплексе с необходимыми деталями крепежа позволят скрыть трубы, кабели или что-то еще. Вы получите возможность "вылепить" желаемое и подчеркнуть именно Ваш стиль.



Ждём Вашего звонка!

(0172) 631-613,
525-740

АО "Гемма", официальный торговый представитель шведского концерна "Ecophon" АВ

Индийские мохеровые

ПЛЕДЫ

(1.6 х 2 м. 80% мохера)

оптом & в розницу

от ЗАО "СОНАЗИ"

31-93-36,
31-97-61

Организация принимает заявки на поставку

отводов, заглушек фланцев.

Срок поставки 7 дней.

Тел.: (01622) 5-90-10, 5-90-14

Фирма "Аврора"
предлагает со склада в Молодечно

НИТКИ

для швейной, обувной, кожгалантерейной, меховой промышленности, машинной вышивки, изготовления мягкой мебели

Предусмотрены оптовые скидки.

тел.(8-01773) 6-16-65

ПКФ «ИНВЕРС»

официальный представитель фольгопрокатного завода г. С.-Петербурга

ПРЕДЛАГАЕТ

все виды алюминиевой фольги:

- *водочную;*
- *молочную;*
- *техническую;*
- *бытовую;*

а также:

- *ленту;*
- *лист;*
- *рондели для вытяжки туб;*
- *колпачки медицинские;*
- *формочки для кулинарии.*

Тел.: (0172) 46-02-58, 56-62-78



На интересную, перспективную работу СПЕЦИАЛИСТОВ В КОММЕРЧЕСКИЙ ОТДЕЛ.

Основные требования:
- высшее образование;
- опыт работы в коммерческих структурах;
- знание английского языка;
- опыт работы на ПЭВМ.

ГЛАВНОГО МЕХАНИКА, ВОДИТЕЛЯ НА а/м МАЗ.

Тел./факс (0172) 56 94-82

ФИНАНСОВАЯ КОМПАНИЯ

FINWAY

ВЗАИМОРАСЧЕТЫ

БЕЛАРУСЬ

РОССИЯ

УКРАИНА

ТЕЛЕФОН
(0172) 33-42-15

СП "Инэтис"

Официальный представитель международной программы "Presis — измерение, регулирование и техническое оснащение систем тепловодоснабжения"

Предлагаем:
- счетчики тепла, воды, газа (квартирные, домовые,промышленные) фирм: Meinecke, Premex, Premagas
- скважинные (погружные) насосы фирмы Sima
- насосы: циркуляционные и подающие, грязевые, погружные, экскаваторные, продовольственные, комбинированные, ротоционные водокольцевые компрёссоры фирмы Slovpump (Sigma)

* Соответствуют мировым стандартам
* Утверждены к использованию
* Очень выгодные цены
* Обеспечивается обслуживание

220071, г.Минск, а/я 71 **Т. 394-234, факс 277-377**

Великопольский центр строительства в Познани

принимает заказы на любые объемы строительных работ, в т.ч. со сдачей объектов (коттеджей, офисных домов, банков, церквей, дач и т.д.) "под ключ".

Гарантируем самое высокое качество материалов и строительство с применением современных мировых технологий.

Кроме того, организуются курсы обучения современным технологиям строительства с прохождением стажировки в Республике Польша.

Обращаться по тел. 72-96-26 с 18.00 до 20.00.

Книжная лавка "НЭГ"

Издательство "Право и экономика" подготовило к выпуску книгу серии "Рынок ценных бумаг". — Валютно-финансовые, кредитно-расчетные и банковские отношения. — Вексель (действующее законодательство РБ). Бухгалтерский учет "Международная практика".

Цена 50000 руб.

Поступили в продажу:

1. Переводной и простой вексель (юридический комментарий Единообразного закона о переводном и простом векселях). Автор Л.Г.Русак.
Цена 13000 руб.

2. Основы финансового аудита (практическое пособие для руководителей, аудиторов, бухгалтеров). Авторы: И.М.Аникеев, И.С.Аникеева.
Цена 24000 руб.

Желающие приобрести эти книги переводят указанную сумму на расчетный счет редакции — 609117 в КБ "Профбанк" в г.Минске, код 725, МФО 153001, получатель — журнал "Человек и экономика". Получают их по предъявлении копии платежного поручения в редакции (г.Минск, пр.Машерова, 23, корп.2, комн.705).

При необходимости пересылки книг сумма оплаты увеличивается **на 1000 руб.**

Пересылка осуществляется только для иногородних.

Справки по тел. 23-08-44.

Сообщение о проведении открытой подписки на акции акционерного коммерческого банка "Белинвестбанк"

Юридический и почтовый адрес:
220004, г.Минск, ул. Мельникайте, 2.

По вопросу приобретения акций обращаться по указанному адресу и телефону — 26-80-67 ежедневно, кроме выходных, с 9-00 до 17-00

"Белинвестбанк" учрежден конференцией акционеров 23 сентября 1993 года как акционерное общество открытого типа. Зарегистрирован в Национальном банке Республики Беларусь 5 ноября 1993 года за N 32. Учредителями "Белинвестбанка" выступили: Национальный банк Республики Беларусь и крупнейшие акционерные коммерческие банки "Белагропромбанк", "Белпромстройбанк", "Белбизнесбанк", "Беларусбанк".

Белинвестбанк" является универсальным кредитным учреждением, имеет право совершать все банковские операции, разрешенные действующим законодательством, и имеет генеральную лицензию Национального банка на все виды валютных операций. Уставный фонд составляет 2583226700 (два миллиарда пятьсот восемьдесят три миллиона двести двадцать шесть тысяч семьсот) рублей.

Основной целью третьего выпуска акций является увеличение собственного капитала банка для расширения возможностей в области финансирования структурной перестройки экономики Республики Беларусь, кредитования ее приоритетных направлений, финансирования программ экономического развития регионального и республиканского значения.

Объявляется подписка на простые именные акции в количестве 35000 (тридцать пять тысяч) штук номинальной стоимостью 1000000 (один миллион) рублей каждая. В ходе подписки на акции третьего выпуска будет произведено выравнивание уставного фонда на сумму 773300 (семьсот семьдесят три тысячи триста) рублей, взнос Министерства по управлению государственным имуществом и приватизации за счет капитализации дивидендов. Оплату за акции перечислять на счет N 904605 в Белорусском инвестиционном банке, код 800, в белорусских рублях, в иностранной валюте на корреспондентский счет N 200067234 в "Белвнешэкономбанке", код 226.

Начало подписки — через один день после публикации данной краткой информации в печати. Окончание подписки — через 90 дней после ее начала. Подписка на акции производится путем заключения договора подписки на акции по месту подписки. В подписке может быть отказано в случае нарушения подписчиком условий договора подписки.

В случае превышения или недостижения уровня планируемой эмиссии фактическая величина уставного фонда утверждается собранием акционеров. В случае принятия решения об отказе от выпуска акций средства, собранные в ходе подписки, возвращаются подписчикам в срок не позднее 30 дней с даты принятия такого решения. Акции банка выпускаются в форме записей на счетах. Дивиденды по акциям выплачиваются один раз в год после проведения годового собрания акционеров, если последними не будет установлено иное.

С более подробной информацией об условиях открытой подписки можно ознакомиться в Проспекте эмиссии акций "Белинвестбанка" третьего выпуска на месте подписки.

Председатель правления
Р.И.Внучко

Аб устанаўленні парадку рэгулявання экспартна-імпартных і валютных аперацый і павышэнні адказнасці за парушэнне заканадаўства ў галіне знешнеэканамічнай дзейнасці

Указ Прэзідэнта Рэспублікі Беларусь ад 8 лютага 1995 г. N 52

1. Устанавіць, што суб'екты гаспадарання ўсіх форм уласнасці, якія ажыццяўляюць знешнеэканамічную дзейнасць на тэрыторыі Рэспублікі Беларусь, пералічваюць замежную валюту, што атрымана за экспарт тавараў (работ, паслуг), на транзітныя валютныя рахункі ў банках Рэспублікі Беларусь або ў прадугледжаных заканадаўствам выпадках — на рахункі ў замежных банках.

Суб'ект гаспадарання павінен забяспечыць паступленне:

на свой валютны рахунак выручкі ад продажу тавару па экспартнаму кантракту не пазней 60 каляндарных дзён з даты яго адгрузкі пастаўшчыком;

тавару па імпартнаму кантракту не пазней 60 каляндарных дзён з даты правядзення плацяжу за тавар;

тавару па імпарту згодна з бартэрным кантрактам не пазней 60 каляндарных дзён з даты выканання экспартнай часткі гэтага кантракта.

Для экспарцёраў-вытворцаў (імпарцёраў), якія пастаянна працуюць на сусветным рынку, вызначаны тэрмін паступлення выручкі і тавараў павялічваецца Міністэрствам знешніх эканамічных сувязей з улікам сувязей, што ўсталяваліся раней, да заключэння адпаведнага кантракта.

Аплата або пастаўка тавараў (работ, паслуг) за трэціх асоб або трэцімі асобамі ажыццяўляецца пры наяўнасці дагавора аб уступцы патрабаванняў і пераводзе доўгу, заключанага ў адпаведнасці з заканадаўствам.

Датай адгрузкі тавару па кантракту лічыцца дзень яго мытнага афармлення, а датай паступлення тавару — дзень выдачы мытнымі органамі дазволу на пастаяннае размяшчэнне яго на мытнай тэрыторыі Рэспублікі Беларусь.

2. Прапанаваць Нацыянальнаму банку ў двухтыднёвы тэрмін з дня падпісання Указа прывесці ў адпаведнасць з ім дакументы, што рэгулююць правядзенне валютных аперацый.

3. Дзяржаўнаму мытнаму камітэту ў двухтыднёвы тэрмін вызначыць і ўвесці парадак запаўнення дэкларацыі "пашпарт здзелкі".

4. Міністэрству знешніх эканамічных сувязей сумесна з зацікаўленымі цэнтральнымі органамі кіравання ў месячны тэрмін распрацаваць і зацвердзіць палажэнне аб правядзенні тавараабменных аперацый.

5. Зацвердзіць прыкладзенае Палажэнне аб парадку кантролю за ажыццяўленнем суб'ектамі гаспадарання ўсіх форм уласнасці знешнеэканамічнай дзейнасці на тэрыторыі Рэспублікі Беларусь.

6. Устанавіць, што Служба кантролю Адміністрацыі Прэзідэнта Рэспублікі Беларусь з'яўляецца органам валютнага кантролю.

Ускласці на гэту Службу і агентаў валютнага кантролю кантроль за ажыццяўленнем знешнеэканамічнай дзейнасці.

7. Да суб'ектаў гаспадарання ўсіх форм уласнасці, што ажыццяўляюць знешнеэканамічную дзейнасць на тэрыторыі Рэспублікі Беларусь, прымяняюцца эканамічныя санкцыі:

за несанкцыяніраванае змяненне ўмоў кантракта або формы разліку пасля перасячэння таварам Дзяржаўнай граніцы Рэспублікі Беларусь — у памеры да 50 працэнтаў кантрактнай вартасці;

за несанкцыяніраванае перавышэнне тэрміну правядзення экспартна-імпартных аперацый — у памеры 5 працэнтаў нявернутай экспартнай выручкі (тавару) за кожны дзень перавышэння тэрміну, але не больш за кантрактную вартасць;

за непрадстаўленне ў тэрмін органам валютнага кантролю неабходных дакументаў — у памеры 1 працэнта нявернутай экспартнай выручкі за кожны дзень затрымкі, але не больш за кантрактную вартасць;

за перавышэнне сумы пералічаных валютных сродкаў у параўнанні з кантрактнай вартасцю імпартных закупак — у памеры розніцы паміж імі;

за прадстаўленне недакладнай інфармацыі пры атрыманні ліцэнзій на ўвоз і вываз тавараў (работ, паслуг), запаўненні мытных дакументаў, пашпарта здзелкі — у памеры да 20 працэнтаў кантрактнай вартасці тавараў (работ, паслуг);

за безліцэнзійны ўвоз і вываз тавараў (работ, паслуг), на ажыццяўленне якіх патрабуюцца ліцэнзіі, — у памеры кошту ўвозімых і вывозімых тавараў (работ, паслуг);

за экспарт тавараў (работ, паслуг), аплачаных нацыянальнай валютай за нерэзідэнта, — у памеры да 100 працэнтаў іх кантрактнай вартасці;

за нямэтавае выкарыстанне валютных сродкаў, набытых на Міжбанкаўскай валютнай біржы, — у памеры да 100 працэнтаў сумы нямэтавага выкарыстання;

за незахаванне тэрмінаў рэалізацыі валютных сродкаў, набытых на Міжбанкаўскай валютнай біржы, — у памеры 1 працэнта сумы нерэалізаваных валютных сродкаў за кожны дзень пратэрміноўкі, але не больш за суму, якая падлягае рэалізацыі;

за правядзенне несанкцыяніраваных экспартна-імпартных аперацый з выкарыстаннем плацяжоў у замежнай валюце без атрымання тавару ад атрымальніка плацяжу і пастаўку тавару за замежную валюту без атрымання плацяжу ад атрымальніка тавару — у памеры да 100 працэнтаў сумы плацяжу або кошту пастаўленага тавару;

за ажыццяўленне несанкцыяніраваных разлікаў у замежнай валюце паміж рэзідэнтамі Рэспублікі Беларусь — у памеры да 100 працэнтаў сумы плацяжу з плацельшчыка і атрымальніка плацяжу (з кожнага);

за нямэтавае выкарыстанне і невяртанне ва ўстаноўлены тэрмін сродкаў у замежнай валюце, выдадзеных пад справаздачу, у тым ліку на аплату расходаў па замежных камандзіроўках, — у памеры да 10-кратнай сумы гэтых сродкаў.

Прымяненне названых эканамічных санкцый ускладаецца на Службу кантролю Адміністрацыі Прэзідэнта Рэспублікі Беларусь. Эканамічныя санкцыі спаганяюцца ў даход рэспубліканскага бюджэту на падставе матэрыялаў праверак, прадстаўленых дзяржаўнымі органамі, з юрыдычных асоб у бясспрэчным парадку, а з прадпрымальнікаў, якія ажыццяўляюць дзейнасць без утварэння юрыдычнай асобы, — у судовым парадку. Спагнанне іх праводзіцца ў замежнай валюце, прадугледжанай умовамі кантракта. Пры яе адсутнасці санкцыі спаганяюцца ў валюце Рэспублікі Беларусь па курсу Нацыянальнага банка на дзень спісання валюты з рахунку або выплаты штрафу, пры тавараабменных здзелках — у валюце Рэспублікі Беларусь па курсу Нацыянальнага банка на дзень спісання валюты з рахунку або выплаты эканамічных санкцый.

8. Прадаставіць Службе кантролю Адміністрацыі Прэзідэнта Рэспублікі Беларусь права прыпынення па ўзгадненню з Нацыянальным банкам аперацый па рахунках суб'ектаў гаспадарання, якія парушылі парадак ажыццяўлення знешнеэканамічнай дзейнасці.

9. Кабінету Міністраў Рэспублікі Беларусь у I квартале 1995 г.:

распрацаваць і прадставіць Прэзідэнту Рэспублікі Беларусь для ўнясення ў Вярхоўны Савет Рэспублікі Беларусь праект Закона Рэспублікі Беларусь "Аб знешнеэканамічнай дзейнасці" і прапановы аб дапаўненні Кодэкса Рэспублікі Беларусь аб адміністрацыйных правапарушэннях у частцы ўстанаўлення адміністрацыйнай адказнасці службовых асоб за парушэнне нарматыўных актаў у галіне знешнеэканамічнай дзейнасці;

прадставіць Прэзідэнту Рэспублікі Беларусь прапановы аб устанаўленні гранічных мінімальных цэн на пастаўляемыя на экспарт тавары, што вырабляюцца на прадпрыемствах Рэспублікі Беларусь, а таксама на імпартуемую прадукцыю;

прывесці ў адпаведнасць з дадзеным Указам нарматыўныя акты Урада Рэспублікі Беларусь, што рэгламентуюць знешнеэканамічную дзейнасць.

10. Указ уступае ў сілу з дня яго падпісання.

Прэзідэнт
Рэспублікі Беларусь
А.ЛУКАШЭНКА

* * *

ПАЛАЖЭННЕ

аб парадку кантролю за ажыццяўленнем суб'ектамі гаспадарання ўсіх форм уласнасці знешнеэканамічнай дзейнасці на тэрыторыі Рэспублікі Беларусь

Зацверджана Указам Прэзідэнта Рэспублікі Беларусь ад 8 лютага 1995 г. N 52

Агульныя палажэнні

1. У дадзеным Палажэнні вызначаецца парадак ажыццяўлення валютнага кантролю за паступленнем у Рэспубліку Беларусь экспартнай валютнай выручкі, імпартных тавараў, пастаўляемых па тавараабменных здзелках або аплачваемых з выкарыстаннем замежнай валюты.

2. У гэтым Палажэнні ўжываюцца наступныя тэрміны:

"экспарцёр" — рэзідэнт Рэспублікі Беларусь, які з'яўляецца суб'ектам гаспадарання рэспублікі і які заключыў з нерэзідэнтам Рэспублікі Беларусь знешнегандлёвую здзелку аб куплі-продажы, мене, камісіі або кансігнацыі, што прадугледжвае незваротнае размяшчэнне тавараў за межамі рэспублікі на кампенсацыйнай аснове;

"імпарцёр" — рэзідэнт Рэспублікі Беларусь, які з'яўляецца суб'ектам гаспадарання рэспублікі і які заключыў з нерэзідэнтам Рэспублікі Беларусь знешнегандлёвую здзелку аб куплі-продажы, мене, камісіі або кансігнацыі, што прадугледжвае незваротнае размяшчэнне тавараў у рэспубліцы на кампенсацыйнай аснове;

"банк" — упаўнаважаны банк або яго філіял, дзе адкрыты рахунак экспарцёра, на які паступае валютная выручка ад знешнегандлёвай здзелкі, або дзе адкрыты рахунак імпарцёра, з якога праводзяцца плацяжы ў замежнай валюце;

"пашпарт здзелкі" — асноўны дакумент валютнага кантролю, які афармляецца экспарцёрам або імпарцёрам, зарэгістраваны ў мытных органах і змяшчае звесткі аб знешнегандлёвай здзелцы, неабходныя для ажыццяўлення такога кантролю;

"справаздача аб знешнегандлёвых аперацыях" — дакумент, які накіроўваецца мытнымі органамі ў інспекцыю валютнага кантролю і змяшчае абагульненыя звесткі аб выдадзеных за пэўны перыяд мытнымі органамі (на аснове прадстаўленых пашпартоў здзелак) дазволах на размяшчэнне тавараў за межамі Рэспублікі Беларусь або на яе тэрыторыі;

"справаздача аб плацёжных аперацыях" — дакумент, які накіроўваецца банкам у інспекцыю валютнага кантролю і змяшчае абагульненыя звесткі аб паступленні валютнай выручкі на рахунак экспарцёра або аб правядзенні плацяжоў у замежнай валюце з рахунку імпарцёра ў адпаведнасці з аформленым пашпартам здзелкі;

"адказныя асобы" — супрацоўнікі банкаў, мытных органаў і Міністэрства знешніх эканамічных сувязей, упаўнаважаныя падпісваць, рэгістраваць пашпарты здзелак і выконваць ад імя названых органаў іншыя дзеянні па ажыццяўленню валютнага кантролю;

"інспекцыя" — галоўнае і абласныя ўпраўленні інспекцыі валютнага кантролю, упраўленне інспекцыі валютнага кантролю па г.Мінску;

"агенты або органы валютнага кантролю" — мытныя органы, банкі, інспекцыя валютнага кантролю, Міністэрства знешніх эканамічных сувязей.

Парадак афармлення пашпарта здзелкі

3. Па кожнай знешнегандлёвай здзелцы экспарцёр або імпарцёр абавязаны да прад'яўлення тавараў для мытнага афармлення прадставіць у мытныя органы пашпарт здзелкі з кантрактам, звесткі з якога заяўлены ў пашпарце здзелкі.

Парадак запаўнення пашпарта здзелкі вызначаецца Дзяржаўным мытным камітэтам.

4. Па здзелках, у якіх прадугледжваецца правядзенне пацяжоў, пашпарт здзелкі і кантракт да прадстаўлення ў мытныя органы павінны быць завізіраваны адказнымі асобамі банка і заверваны яго пячаткай.

5. Парадак візіравання пашпарта здзелкі і кантракта ўстанаўліваецца Нацыянальным банкам.

6. Мытныя органы правяраюць запаўненне формы заявы ў пашпарце здзелкі, адпаведнасць завізіраваных у банку пашпарта здзелкі і кантракта прад'яўляемым патрабаванням, пячаткі банка ўзору.

7. Спіс службовых асоб мытні, якія маюць права на падпісанне і рэгістрацыю пашпартоў здзелак, зацвярджаецца загадам па мытні і з узорамі нумарных пячатак гэтых асоб перадаецца ў інспекцыю валютнага кантролю.

8. Першы, другі і трэці экземпляры пашпарта здзелкі/кантракт пасля рэгістрацыі ў мытні вяртаюцца экспарцёру або імпарцёру. Першы экземпляр гэтага пашпарта выкарыстоўваецца ім для мытнага афармлення кожнай партыі тавару, пастаўляемага згодна з пашпартам здзелкі. Другі экземпляр пашпарта здзелкі служыць пацвярджэннем яго рэгістрацыі ў мытных органах і захоўваецца экспарцёрам або імпарцёрам у асобнай справе "Пашпарты здзелак" у парадку ўзрастання рэгістрацыйных нумароў.

Для ажыццяўлення кантролю трэці экземпляр пашпарта здзелкі перадаецца экспарцёрам або імпарцёрам у банк, а чацвёрты экземпляр яго застаецца ў мытні.

9. У выпадках, калі тэрмін паступлення экспартнай валютнай выручкі на рахунак экспарцёра, пастаўкі тавараў па імпарту перавышае тэрмін, прадугледжаны пунктам 1 Указа "Аб устанаўленні парадку рэгулявання экспартна-імпартных і валютных аперацый і павышэнні адказнасці за парушэнне заканадаўства ў галіне знешнеэканамічнай дзейнасці", экспарцёр-вытворца (імпарцёр), які пастаянна працуе на сусветным рынку, абавязаны да прадстаўлення ў мытныя органы пашпарта здзелкі і кантракта ўзгадніць з Міністэрствам знешніх эканамічных сувязей пытанне аб павелічэнні тэрміну.

Абавязкі мытных органаў па ажыццяўленню валютнага кантролю

10. Мытнае афармленне тавараў па знешнеганлёвых здзелках для незваротнага размяшчэння іх у Рэспубліцы Беларусь або за яе межамі праводзіцца пры наяўнасці пашпарта здзелкі, афармленага ў адпаведнасці з дадзеным Палажэннем.

11. Мытныя органы штотыдзень перадаюць у банкі і інспекцыю рэестр зарэгістраваных імі пашпартаў здзелак і штомесячна прадстаўляюць ёй справаздачу аб знешнегандлёвых аперацыях згодна з пашпартамі здзелак, у тым ліку ў электронным выглядзе на магнітных носьбітах або па каналах сувязі.

Форма справаздачы і парадак яе перадачы вызначаюцца інспекцыяй.

12. Па ініцыятыве інспекцыі мытныя органы ўдзельнічаюць у расследаванні прычын несвоечасовага і няпоўнага паступлення экспартнай выручкі, імпартных тавараў пры тавараабменных аперацыях або правядзення плацяжоў у замежнай валюце за імпарт тавараў.

Абавязкі банкаў па ажыццяўленню валютнага кантролю

13. Банкі:

13.1. правяраюць адпаведнасць звестак аб правядзенні валютных аперацый, прадугледжаных у кантракце, звесткам, заяўленым у пашпарце здзелкі, і пры адсутнасці падстаў для адмовы візіруюць гэты пашпарт;

13.2. па меры ажыццяўлення плацяжоў па кантрактах адносяць іх на адпаведны пашпарт здзелкі і падрыхтоўваюць справаздачу аб плацёжных аперацыях;

13.3. штомесячна прадстаўляюць у інспекцыю гэту справаздачу ў адпаведнасці з аформленымі пашпартамі здзелак, у тым ліку ў электронным выглядзе на магнітных носьбітах або па каналах сувязі.

Форма справаздачы і парадак яе перадачы вызначаюцца інспекцыяй.

Абавязкі Міністэрства знешніх эканамічных сувязей па ажыццяўленню валютнага кантролю

14. Міністэрства знешніх эканамічных сувязей:

14.1. разглядае абгрунтаванні экспарцёраў-вытворцаў (імпарцёраў), якія пастаянна працуюць на сусветным рынку, па перавышэнню тэрмінаў з улікам сувязей, што ўсталяваліся раней, да заключэння адпаведнага кантракта над тэрмінамі, устаноўленымі заканадаўствам Рэспублікі Беларусь, і ў выпадках прыняцця гэтых абгрунтаванняў візіруе пашпарт здзелкі і кантракт;

14.2. па ініцыятыве інспекцыі ўдзельнічае ў расследаванні прычын несвоечасовага і няпоўнага паступлення экспартнай выручкі, імпартных тавараў пры тавараабменных аперацыях або правядзення плацяжоў у замежнай валюце за імпарт тавараў.

Абавязкі інспекцыі па ажыццяўленню валютнага кантролю

15. Інспекцыя:

15.1. фарміруе банк даных валютнага кантролю на падставе справаздач аб плацёжных і знешнегандлёвых аперацыях, апрацоўвае іх і рыхтуе неабходныя аператыўныя і стратэгічныя зводкі;

15.2. пры выяўленні адхіленняў ад парадку ажыццяўлення валютнага кантролю праводзіць расследаванні, па выніках якіх прымяняе эканамічныя або адміністрацыйныя санкцыі да іншых агентаў або органаў валютнага кантролю, іх службовых асоб, суб'ектаў гаспадарання ў адпаведнасці з заканадаўствам Рэспублікі Беларусь;

15.3. прыцягвае да расследавання прычын парушэння парадку ажыццяўлення валютнага кантролю іншыя органы дзяржаўнай улады ў адпаведнасці з іх кампетэнцыяй;

15.4. аператыўна інфармуе іншых агентаў валютнага кантролю аб выяўленых парушэннях норм валютнага рэгулявання і правядзення тавараабменных аперацый экспарцёрамі і імпарцёрамі.

Абавязкі экспарцёраў і імпарцёраў па ажыццяўленню знешнегандлёвых аперацый, што з'яўляюцца аб'ектамі валютнага кантролю

16. Экспарцёры і імпарцёры да прад'яўлення для мытнага афармлення першай партыі тавараў, пастаўляемых або атрымліваемых па знешнегандлёваму кантракту, абавязаны аформіць пашпарт здзелкі ў адпаведнасці з патрабаваннямі дадзенага Палажэння.

17. Экспарцёры павінны ў поўным аб'ёме і ва ўстаноўлены тэрмін залічаць выручку ад экспарту тавараў на валютны рахунак у банку згодна з заключаным імі кантрактам.

18. Імпарцёры абавязаны ў поўным аб'ёме і ва ўстаноўлены тэрмін забяспечваць паступленне тавараў у адпаведнасці з заключаным імі кантрактам.

19. Экспарцёры павінны забяспечваць наяўнасць рэквізітаў кантракта ў міжбанкаўскіх дакументах (ключаваным тэлексе, SWIFT-пасланні, авіза, выпісцы і інш.), накіроўваемых замежнымі банкамі ў беларускі банк і пацвярджаючых залічэнне сродкаў на карэспандэнцкі рахунак банка на карысць экспарцёраў.

20. Пры ўстанаўленні Міністэрствам знешніх эканамічных сувязей павялічанага тэрміну паступлення валютнай выручкі або тавараў па імпарту экспарцёр-вытворца (імпарцёр) абавязаны ўказаць яго ў адпаведным кантракце і пашпарце здзелкі.

21. Экспарцёры і імпарцёры павінны прадстаўляць па патрабаванню агентаў або органаў валютнага кантролю запытваемыя імі дакументы ў вызначаныя тэрміны.

Основные итоги работы народного хозяйства Республики Беларусь в январе 1995г.

	Январь 1994г.	Январь 1995г.	Увеличение, уменьшение (-)	Январь 1995г. в % к январю 1994г.
ПРОМЫШЛЕННОСТЬ				
Обьем продукции, млрд.рублей				
в фактических ценах	400,5	8169,6	7769,1	2039,8
в сопоставимых ценах				97,4
Выпуск товаров народного потребления, млрд.рублей	2944	2648	-296	89,9
продовольственных товаров	1170	1010	-160	86,3
непродовольственных товаров	1573	1416	-157	90,0
алкогольных напитков	201	222	21	110,3
СЕЛЬСКОЕ ХОЗЯЙСТВО				
Закупки (все категории хозяйств), тыс.тонн				
скота и птицы (в живом весе)	60,9	47,3	-13,6	78
молока	173,5	128,4	-45,1	74
яиц, млн.штук	122,0	130,4	8,4	107
Производство (колхозы, совхозы, межхозы), тыс.тонн				
мяса (в живом весе)	65,0	56,9	-8,1	88
молока	216,7	180,3	-36,4	83
Средний удой молока от одной коровы, кг	148	126	-22	85
Получено яиц, млн.штук	171,8	168,0	-3,8	98
ТРАНСПОРТ				
Перевезено грузов всеми видами транспорта, млн.тонн	12,8	9,8	-3,0	76,8
железнодорожным	3,2	3,3	0,1	104,6
автомобильным	9,6	6,5	-3,1	67,7
СТРОИТЕЛЬСТВО (ГОСУДАРСТВЕННЫМИ ПРЕДПРИЯТИЯМИ И ОРГАНИЗАЦИЯМИ)				
Капитальные вложения, млрд.рублей				
в фактических ценах	27,6	420,2	392,6	1524
в сопоставимых ценах				83
Из общего обьема капитальных вложений — строительно-монтажные работы				
в фактических ценах	21,9	309,8	287,9	1415
в сопоставимых ценах				80
Ввод в действие жилых домов, тыс.кв.м общей площади	11,8	5,1	-6,7	43
ТОРГОВЛЯ И УСЛУГИ				
Общий обьем розничного товарооборота, млрд.рублей				
в фактических ценах	94,5	1824,6	1730,1	1930
в сопоставимых ценах				95
Платные услуги, млрд.рублей				
в фактических ценах	10,8	227,1	216,3	2100
в сопоставимых ценах				79

По данным Министерства статистики и анализа Республики Беларусь

ОБОЗРЕНИЕ

ДИСКУССИЯ КАК ПРЕОДОЛЕНИЕ МОНОПОЛИИ

Курсовое затишье на Межбанковской валютной бирже вызвало в обществе активную дискуссию по поводу ценности белорусских денег в сравнении с признанными финансовым миром гигантами — американскими долларами и немецкими марками. Масса статей в прессе, интервью в электронных средствах массовой информации, споры на рабочих местах и в кругу семьи...

Почему наш "зайчик" катится с валютной горки, словно комок снега,— вот вопрос, занимающий сегодня и строгих державных мужей, и мудроречистых профессоров, и рядовых домохозяек, держащих под сукном "зеленые купюры". На него уже дано десятки самых разных ответов, среди которых встречаются порой взаимоисключающие.

Парадокс в том, что оживленная дискуссия оказалась вызванной не стремительным падением, а остановкой роста курса белорусского рубля. Причем это совпало с работой президентской комиссии по изучению причин обесценения отечественных денег. Пока члены комиссии воздерживаются от комментариев. Зато за них говорят другие.

А биржа между тем живет своей обычной жизнью. На прошедшей неделе все пять дней один доллар расходился по цене в 11,7 тыс. BRB. Рынок покупки-продажи американских денег по балансу спрос-предложение оставался картинно спокойным. Причем недельный оборот составил достаточно высокую сумму — 30,24 млн.долларов.

В отличие от предыдущей недели непоколебимым оставался на МВБ и курс немецкой марки — 7,60 тыс. BRB. Правда, несколько упал оборот по немецким деньгам.

Кросс-курс USD/DM составил 1,5355.

Возвращаясь к проблеме ценности белорусских денег, следует отметить положительный отзыв многих специалистов на повышенное к ней внимание общества. По их мнению, финансовый сектор, хотя и сложный для понимания, но слишком важный в национальной экономике. Монополия на истину в нем опасна для ее судьбы.

Михал СТЕЛЬМАК

ФЬЮЧЕРС

КУПИТЬ ВАЛЮТУ НА БФБ МОЖНО ДЕШЕВЛЕ, ЧЕМ В БАНКАХ

На прошлой неделе на фьючерсном рынке брокеры занимали в основном выжидательную позицию. Это привело к сокращению обьема сделок с 1279845610 рублей в период с 30 января по 3 февраля (период ожидания изменения курса доллара на МВБ) до 80561884 рубля. Постоянство курса белорусского рубля на МВБ создает нервную обстановку на фьючерсном рынке. Брокеры, находящиеся в постоянном ожидании "естественного" состояния белорусского рубля по отношению к доллару (падению его курса), подняли котировки во вторник практически по всем срокам поставки. Заявление, сделанное в понедельник премьер-министром Михаилом Чигирем о предоставлении МВФ кредита в размере $100,3 млн. и намерении направить 50% этой суммы на поддержку курса белорусского рубля, привело к падению котировок в последующие дни недели.

Обращаем внимание фирм, занимающихся внешнеэкономической деятельностью, на то, что купить валюту по фьючерсным контрактам с февраля по июнь на БФБ можно значительно дешевле, чем по форвардным контрактам в коммерческих банках (смотри таблицу). Кроме того, гарантийная сумма, вносимая на поддержание исполнения контракта, размещаемая на депозит, составляет 7-8% от стоимости контракта.

На недавно состоявшемся аукционе на БФБ было продано еще три места в расчетной палате, поэтому на следующей неделе ожидается некоторое оживление, связанное с расширением числа участников торгов. Кроме того, расчетная палата БФБ приняла решение о продаже на аукционе еще одного места. Большое количество заявок на участие в аукционе свидетельствует о растущем интересе к фьючерсным торгам.

Дмитрий КОВЗОВ,
эксперт фирмы "Аспасия".
Тел. 60-38-00

КОТИРОВКИ ЧЕКОВ "ИМУЩЕСТВО" НА 10.02.95Г.

Название	Наличный расчет: покупка	Наличный расчет: продажа	Безналичный расчет: покупка	Безналичный расчет: продажа	Безналичный расчет: мин. пакет
Минск:					
НОВОКОМ-БАНК	1300/ 1300**	-	дог.		5000
БЕЛАРУСБАНК	1300/ 1300**	-	1500	-	500000
Банк ПОИСК	1450**	-	1500	1900	(5 - 10) тыс.
РАМОС-ИНВЕСТ	1250	-	1550	1700	5000
ФИНЕК-ИНВЕСТ	1200/ 1300**	-	-	дог.	1000
ДЖЕМ-ИНВЕСТ	950	-	-	-	-
ОСВЕЯ-ИНВЕСТ	1200	-	дог.	дог.	10000
ИНВЕСТ.-ТЕХНОЛОГИИ	1300	-	дог.	-	-
АЛЬВЕНА-ИНВЕСТ	-	-	-	1800	1000
СТОК & ТРАСТ	1200	-	дог.	дог.	1000
ПУШЕ-ИНВЕСТ	1100	-	1600	-	10000
Могилев:					
ФИНКОМ	1100	-	-	1900	5000
ALBAROSSIA	1100*/ 1300**	-	-	2050	500
Брест:					
ГАЛАКТИКА	-	-	1150	дог.	5000
ФОНДОВ. АССОЦИАЦИЯ	1100	-	1600	1800	10000
КОМПЛЕКС БАНК	1100	-	-	-	-
БУГ-ИНВЕСТ	1100	-	-	1800	10000
Витебск:					
ПРИФ	950	-	-	-	-
ПРОМСТРОЙ-БАНК	950	-	950	-	-
ТИТАН-ХОЛДИНГ	1100	-	1250	1800	дог.
ВИТКОМБАНК	1000	дог.	1000	дог.	дог.
Гомель:					
БелАСКО-ИНВЕСТ	-	-	1500	1700	5000
ООО ЭГАЛ-ИНВЕСТ	910	-	910**	-	-
ООО ПОЛКАР-ИНВЕСТ	1100	1650	1200	1650	10000
БЕЛЭКОН-ИНВЕСТ	1500*	-	-	-	-
ФОНД "ГЕНЕРАЛЬНЫЙ"	1250*	-	-	-	-

* — зачисление производится на счет в Сбербанке;
** — зачисление производится на депозитный вклад.

Служба информации ассоциации "RONAS".

КУРСЫ ИНОСТРАННЫХ ВАЛЮТ,
установленные Национальным банком РБ с 10.02.95г.

	Единый курс
1 австралийск.доллар	8696,62
1 австр.шиллинг	1084,27
1 фунт стерлингов	18166,25
10 бельг.франков	3709,71
1 немецкая марка	7628,95
1 голланд.гульден	6808,63
1 датская крона	1938,54
100 итальянск.лир	722,15
1 канадск.доллар	8344,65
1 норвежск.крона	1745,07
1 доллар США	11670,00
1 финск.марка	2471,36
1 франц.франк	2206,55
1 шведск.крона	1563,46
1 швейцар.франк	9015,06
10 японских йен	1179,62
1 ЭКЮ	14398,52
10 испанск.песет	887,45
10 греческих драхм	488,04
1 ирландск.фунт	18031,52
1 исландск.крона	173,20
1 кувейт.динар	39017,05
10 ливанск.фунтов	71,12
10 португал.эскудо	740,48
1 сингапур.доллар	8034,42
10 турецк.лир	2,85
1 СДР	17136,56
1 эстонская крона	961,29
1 российск.рубль	2,81
10 украин.карбован.	0,91
1 литовск.лит	2917,00
1 латвийск.лат	21490,00
1 кыргызст.сом	1080,00
1 молдавск.лей	2670,00
1 казахст.тенге	150,00
1 армянск.драм	18,00
10 грузинск.купонов	0,02
1 туркменск.манат	200,00
1 азербайджан.манат	2,00
1 узбекский сум	60,00
1 таджикск.рубль	0,01

Курс клиринговых валют

1 доллар США по расчетам с Кубой 11670,00
1 доллар США по расчетам с Чехией и Словакией 11670,00

ДОКУМЕНТ

О ПОПОЛНЕНИИ ПРЕДПРИЯТИЯМИ И ОРГАНИЗАЦИЯМИ СОБСТВЕННЫХ ОБОРОТНЫХ СРЕДСТВ

ПОСТАНОВЛЕНИЕ
Кабинета Министров Республики Беларусь N 82 от 9 февраля 1995 г.

В целях увеличения объемов производства, улучшения финансового состояния предприятий и организаций Кабинет Министров Республики Беларусь **ПОСТАНОВЛЯЕТ:**

1. Разрешить предприятиям и организациям независимо от форм собственности провести в феврале — марте 1995 г. дооценку производственных запасов до уровня цен последнего их приобретения, направив 50 процентов суммы дооценки на пополнение собственных оборотных средств, 50 процентов — на доходы от внереализационной деятельности с налогообложением этой суммы согласно законодательству.

Результаты дооценки отразить в бухгалтерской отчетности по состоянию на 1 апреля 1995 г.

2. Министерству финансов в двухнедельный срок утвердить и довести до предприятий и организаций порядок и условия проведения дооценки производственных запасов.

Премьер-министр Республики Беларусь М.ЧИГИРЬ

ТОЛЬКО ПО СВОИМ СЧЕТАМ

Национальный банк внес дополнения в порядок ведения кассовых операций в народном хозяйстве страны. Отныне расчеты предприятий всех форм собственности по своим обязательствам с другими предприятиями, а также между юридическими и физическими лицами за товарно-материальные ценности должны производиться, как правило, в безналичном порядке через учреждения банков только со своих расчетных счетов. Аналогично всю денежную наличность сверх установленных лимитов остатка наличных денег в кассе предприятия обязаны сдавать в обслуживающие учреждения банков только на свой расчетный счет, в порядке и в сроки, согласованные с этими учреждениями.

Кроме того, если ранее за порядком ведения кассовых операций надзирали только банки, то теперь проверки соблюдения порядка ведения кассовых операций могут осуществлять также налоговые и другие государственные контролирующие органы в соответствии с возложенными на них обязанностями и действующим законодательством.

Дмитрий ЛЕТКОВЕЦ

Агентство Гревцова

представляет еженедельное обозрение

"Рынок финансовых услуг"

(по состоянию на 13.02)

БАНКОВСКИЕ УСЛУГИ

Депозиты (в СКВ)

Наименование банка		Годовые процентные ставки: 1 мес	2 мес.	3 мес.	6 мес.	9 мес.	12 мес.	18 мес.	24 мес.	Миним. сумма (доллары США)
Комплексбанк т.324311, т.320088	юридич. лица	11-12	14-16	16-20	20-22	---	---	---	---	10000 *
	физич. лица	10-13	11-14	14-20	16-21	17-22	18-23	19-24	20-25	500–4500

** Сумма свыше 500 тыс. долларов может размещаться на депозит сроком на 2 мес. по предварит.договоренности;*

Депозиты (в рублях)

Наименование банка		Годовые процентные ставки: 1 мес	2 мес.	3 мес.	6 мес.	Миним. сумма
Белорусский Биржевой Банк т.691368, 353353 *	юридич. лица	400	410	420	---	100 млн.
	физич. лица	250	270	384	по дог.	500 тыс.

** Для физ. лиц на 12 мес. - по дог.*

Краткосрочные вклады для юридических лиц (в рублях)

Наименование банка	Годовые процентные ставки: 7 дней	14 дней	21 день	28 дней	Миним. сумма (руб.)
Комплекс-банк, т.322364	295—315	335—345	350—360	350—360	5 млн.
Технобанк т.340435, 341712	390	405	420	430	50 млн.

Вклады сроком "до востребования" (для физических лиц) в расчетных билетах

Наименован. банка	Размер вклада	Процентные ставки: 1-30 дн. (до 1 мес.)	30-60 дн. (1-2 мес.)	60-90 дн. (2-3 мес.)	90-120 дн (3-4 мес.)	120-150 дн. (4-5 мес.)	150-180 дн. (5-6 мес.)	Телефон
Комплекс-банк	100-500 тыс.	100	320	340	350	360	380	320088
	св. 500 тыс.	100	340	350	360	380	400	

Вклады сроком "до востребования" (для юридических лиц)

Наименование банка	Сумма (руб.)	Процентные ставки: 1 мес.	2 мес.	3 мес.	Телефон
Белорусский Биржевой Банк	0.5-1 млн.	290	310	330	691368
	свыше 1 млн.	300	320	340	353353

Межбанковские кредиты (спрос)

Наименование банка	Валюта	Сроки: до 15 дн	до 30 дн	до 45 дн	до 60 дн	до 90 дн	Обеспечение	Телефон
Белорусский биржевой банк	BRB	по договоренности					срочное обязат-во	683869

Эмиссия векселей сроком "по предъявлении"

Наименование банка	Сумма сделки	Процентные ставки (годовые): 2-3 календ дней	4-5 кален дней	6-12 кален дней	13-20 кален дней	21-28 кален дней	29-45 кален дней	46-60 кален дней	61-90 кален дней	Телефон
Комплекс-банк *	5–15 млн.	235	250	295	335	350	365	370	375	322364
	15–50 млн.	250	265	305	340	355	370	375	385	
	свыше 50 млн.	260	280	315	345	360	375	385	390	

** Мин. сумма сделки и номинал векселя 2 млн. руб., макс. номинал векселя 1 млрд. руб.*

Эмиссия срочных рублевых векселей

Наименование банка	Номинал векселя	Процентные ставки (годовые): 5 кал. дн	12 кал. дн	20 кал. дн	30 кал. дн	45 кал. дн	60 кал. дн	90 кал. дн	120 кал. дн	150 кал. дн	180 кал. дн	270 кал. дн	360 кал. дн
Белвнешэкономбанк, т.268662	от 10 млн.	по договоренности											
Комплекс-банк т.322364	10-15 млн.	280	350	375	380	385	390	400	405	410	415	420	425
	15-50 млн.	300	355	378	385	390	400	405	410	415	420	425	430
	свыше 50 млн.	310	360	380	390	400	405	410	415	420	425	430	435

Эмиссия срочных валютных векселей

Наименование банка	Номинал векселя	Процентные ставки (годовые): 30 дней	45 дней	2 мес.	3 мес.	6 мес.	9 мес.	12 мес.
Комплекс-банк * т.324311	10-50 тыс.	11	12	14	16	20	---	---
	50-100 тыс.	12	13	15	18	21		
	свыше 100 тыс.	---	---	16	20	22		

** Сумма свыше 500 тыс. долларов может размещаться на депозит сроком на 2 м-ца по предварительной договоренности*

Общие траст-фонды (в рублях)

Наименование банка		Годовые процентные ставки: 1 мес	2 мес.	3 мес.	4 мес.	5 мес.	6 мес.	Миним. сумма
Комплекс-банк т.325059	юридич. лица	400	420	440	450	460	470	60 млн.

Рынок "мягких" валют стран СНГ

Безналичная валюта за безналичные белорусский и российский рубли

Наименование банка	Наименование валюты	Покупка	Продажа	Сумма
Белорусский Биржевой Банк, т.681111 факс 395523, 660539	RUR/BRB	2.77-2.79	2.86-2.88	любая
	KRB/BRB	0.086-0.088	0.091-0.093	любая
	KRB/RUR	33.0-33.5	30.0-30.5	любая
	KTT/BRB	180	---	любая
	UZS/BRB	130-140	---	любая
	LEI/BRB	2600	---	любая
Комплекс-банк т.324028	RUR/BRB	2.76	2.82	от 20 млн.
	KRB/BRB	0.086	0.093	от 100 млн.
	KTT/BRB	175	---	от 100 тыс.

** Возможна взаимная конверсия*

ВНЕБАНКОВСКИЕ УСЛУГИ

Наличная СКВ за безналичную СКВ

Наименование	Покупка	Продажа	Сумма	Сроки	Порядок расчетов
Организация, т.335732	по дог.	по дог.	любая	1-2 дня	по договоренности
ФГП т.358332, 358612, (0232)531168	по дог.	по дог.	любая	1-2 дня	по поступлении денег на счет

Наличная валюта за безналичный белорусский рубль. Продажа

Валют	Курс	Оформ договор	Сумма	Сроки	Порядок расчетов	Название	Телефон	Прим.
USD	по дог.	любое	любая	день в день сегодня на завтра	по копии п/п	СП "Гринлайт"	729036	постоян[illegible]
USD	по дог.	по дог.	от 1000 USD	день в день	по копии п/п	организ-я	545062	по[illegible]
USD	по дог.	по дог.	от 3000 USD	день в день	по дог.	"РАПФО"	314989	о[illegible]
USD	по дог.	любое	любая	день в день сегодня на завтра	по копии п/п	ИП "ИН-ЛИ"	262458	пос[illegible]но
USD	по дог.	по дог.	по дог.	день в день	по дог.	фирма	335732	---
USD	по дог.	любое	любая	день в день сегодня на завтра	по копии п/п	ФГ "КомТраст-Инвест"	262459	постоянно

Наличная валюта за безналичный белорусский рубль. Покупка

Валюта	Курс	Оформ договор	Сумма	Сроки	Порядок расчетов	Название	Телефон	Прим.
USD	по дог.	по дог.	от 1000 USD	день в день	по копии п/п	организ-я	545062	постоянно
USD	по дог.	по дог.	от 3000 USD	день в день	по дог.	"РАПФО"	314989	оплата до 15.30
USD	по дог.	по дог.	по дог.	день в день	по дог.	фирма	335732	---

Трастовые договоры

Наименование		Годовые процентные ставки: 1 мес	2 мес	3 мес.	4 мес	5 мес.	6 мес.	7 мес	8 мес.	9 мес.	12 мес.	Миним. сумма
Организация, т.345165, 345265	юридич. лица	по договоренности										50 млн.

Безналичная СКВ за безналичный белорусский рубль

Наименование	Покупка	Продажа	Сумма	Сроки	Порядок расчетов
Доминатор, т.365242, 365343 *	11700—11750	12020—12200	от 10 000 USD	1-2 банк. дня	по поступлении денег на счет
Аг-во дилинговых операций, т.(02251) 27817	по дог.	по дог.	любая	до 3 дней	по договоренности

** Возможны операции за б/н росс. рубль*

Наличная СКВ за безналичный российский рубль

Наименование	Покупка	Продажа	Сумма	Сроки	Порядок расчетов
ФГП т.358801, 358612, (0232) 531168	ММВБ 0%	ММВБ +(до 8%)	от 1000 USD	до 1 дня	по поступлении денег на счет

Безналичная СКВ за безналичный российский рубль

Наименование	Покупка	Продажа	Сумма	Сроки	Порядок расчетов
ФГП т.358332, 358612, (0232)531168	ММВБ -(0-0.5%)	ММВБ +(3.0%)	от 1000 USD	1-2 дня	по поступлении денег на счет

Оплата валютных контрактов

Наименование	Процент от суммы	Страна	Условия
Организация, т.345165, 345265	МВБ+(5-7)%	любая	по договоренности

Рынок "мягких" валют стран СНГ и Балтии (взаиморасчеты)

Безналичная валюта за безналичные российский и белорусский рубли

Наименование	Валюта	Покупка	Продажа	Сумма	Сроки	Примечание
ФГП т.358332, 358801, 358612, (0232) 531168, 558618	RUR/BR	2.75—2.79	2.8—2.88	любая	до 1 дня по копии п/п	---
	KRB/BR	0.085	0.09	по дог.	до 1 дня по пост.денег на счет	
	UZS/BRB	145	190	по дог.	до 1 дня по пост.денег на счет	
	KTT/BRB	165	205	по дог.	до 1 дня по пост.денег на счет	
Квадромаркет-Инвест, т.687306	RUR/BR	МВБ-1%	по дог.	от 10 млн.	1 день по поступлении денег на счет	пост.
Доминатор, т.358181, 358393 *	RUR/BR	2.71—2.72	2.86—2.88	от 10 млн.	1-2 банк. дня (по поступлении денег на счет)	пост.
	KRB/BR	0.086	0.093	от 1 млрд.		
	KTT/BRB	175	---	от 50 тыс.		
	LEI/BRB	2550	---	от 10 тыс.		
ФК "Еврофинанс", т.334715, 334567, 334352	RUR/BR	по дог.	по дог.	от 1 млн.	1 день (по копии п/п)	пост., возм. конвертация
Организация, т.345165, 345265	RUR KRB	по дог.	по дог.	от 50 млн. 1 млрд.	по поступлении денег на счет	пост.

** Возможны операции с UZS, TUM, LTL, LVL*

Размещение свободных денежных средств

Наименование	Номинал	5 кал. дн	12 кал.дн	15-20 кал.дн	30 кал.д	45 кал.д	60 кал.д	90 кал.д	120 кал.д	180 кал.д	360 кал.д
Доминатор т.358181, 358393	10-50 млн	270	280	290	300	по договоренности					
	50-100 млн	280	290	300	310						
	100-300 млн	290	300	310	320						
	300-500 млн	300	310	320	330						
	500-1000 млн	310	320	330	340						
	св. 1000 млн	320 *	330	340	350						
"Квадромаркет-Инвест", т.687306, 687729**	5-50 млн	до 330	до 350	до 360	до 370	---	---	---	---	---	---
	50-100 млн	340	360	375	385						
	100-250 млн	360	380	390	400						
	св 250 млн.	по дог.	по дог.	по дог.	по дог.						
Организация, т.345165, 345265	50 млн.	по договоренности									

** Вклады принимаются на 7 дней; ** Возм. заключение договора на выходные дни*

Ответственность за достоверность информации несет рекламодатель. Для размещения информации в "Рынке финансовых услуг" следует обращаться в будние дни по т/ф (0172) 325105, 682989

ИНТЕРВЬЮ В НОМЕР!

"ЧП" на финансовом рынке

Комментирует и.о.заведующего отделом рыночной инфраструктуры Института экономики АН Беларуси, директор ЗАО "Белбизнесинвест" А.ЛУЧЕНОК.

— Александр Иванович, в последние дни на финансовом рынке наблюдаются настроения, близкие к паническим. С чем это связано?

— С внезапным появлением на финансовом рынке довольно значительных сумм свободных денежных средств. Если еще неделю назад примерно 1 млрд белорусских рублей можно было разместить под 420 — 430 процентов годовых, то начиная с 8 февраля ставки начали стремительно снижаться. За одну только среду 8 февраля ставки межбанковского кредита понизились на 60 — 70 пунктов. Естественно, примерно на столько же снизились процентные ставки, по которым банки и финансовые компании привлекали деньги своих клиентов. В четверг ситуация продолжала усугубляться. Межбанковские кредиты какое-то время предлагались на уровне 240 — 250 процентов годовых. Несмотря на наличие относительно дешевых ресурсов несколько банков умудрилось окончить банковский день с дебетовым сальдо. Утром в пятницу 10 февраля ситуация на рынке была вообще трудно прогнозируемой, поэтому большинство банков заняло выжидательную позицию, отказываясь покупать или продавать ресурсы.

— Почему снижение процентных ставок вызвало такую реакцию на финансовом рынке?

— Потому что резкое снижение процентных ставок может привести к банкротству слабых банков и финансовых компаний. Судите сами: Национальный банк обязал комбанки платить по остаткам на счетах предприятий из расчета 20 процентов в месяц. Если даже не считать по формуле сложных процентов, это 240 процентов годовых. А межбанковские ресурсы 9 февраля примерно по таким ставкам и продавались. Учитывая накладные расходы, банки фактически работали в убыток. Кроме того, многие банки и финансовые компании в предыдущие дни собрали значительные суммы денег под высокие проценты с намерением разместить их еще дороже. В результате падения процентных ставок некоторые из них понесли серьезные убытки.

— Что же вызвало такое резкое падение процентных ставок?

— Среди финансистов одной из наиболее популярных версий является та, что одному из близких к правительству банков простили или отсрочили его долги. И если этот банк собирал деньги для расчетов со своими долгами, то на прошлой неделе он их выбросил на финансовый рынок. Впрочем, есть и другие версии.

— Как вести себя сейчас предприятиям, у которых есть временно свободные денежные средства?

— Несмотря на падение ставок все равно выгоднее не просто держать деньги на счетах, а инвестировать их на короткие сроки. Обратитесь в надежные банки или финансовые компании — они вам посоветуют. По нашему мнению, ставки по сравнению с сегодняшним днем должны повыситься, хотя они и не достигнут уровня, который был в середине-конце января этого года. Поэтому пока деньги лучше инвестировать на относительно короткие сроки — 12 — 15 дней в надежде, что ставки повысятся. Но учтите, что ставки снова должны понизиться после того, как начнут печататься "пустые" деньги для поддержки сельского хозяйства.

ПРЕЗЕНТАНЦИИ

Дрезднер-Банк приблизит немецкие капиталы к Беларуси

В Минске открыто представительство Дрезднер-Банка — одного из крупнейших в Германии, созданного 125 лет назад. Его интерес к нашей стране вызвало то обстоятельство, что за последние три года объем белорусско-немецкой внешней торговли удвоился. Предприниматели ФРГ рассматривают Беларусь как многообещающий рынок сбыта. И у белорусских предприятий повышаются шансы в использовании западных рынков для продажи своих товаров. Привлекают немцев, как сказал член правления Дрезднер-Банка Бернхард Вальтер, то, что "Беларусь — место встречи Запада с Востоком".

К двусторонним товарным потокам должны присоединиться и потоки капиталов. Дрезднер-Банк намерен представлять нашу страну среди деловых кругов Германии, обращая внимание своих клиентов на существующие возможности инвестиций в Беларуси. В частности, как сказал господин Вальтер, его банк, быть может, подключится к финансированию реконструкции дороги Берлин—Минск—Москва.

На вопрос корреспондента "НЭГ", не вырастет ли впоследствии из представительства в Минске дочерний банк, Бернхард Вальтер ответил, что так обычно и бывает, но на эту "процедуру" уходит год-два. Пока на территории экс-Союза дочерний банк создан только в Санкт-Петербурге. Кстати, руководивший им Дитер Рибель возглавил сейчас представительство у нас. Его задача — налаживать партнерские отношения с белорусскими банками, консультировать фирмы, проверять проекты, которые заинтересуют Дрезднер-Банк. Но окончательные решения о финансировании будут приниматься во Франкфурте-на-Майне, в центральном офисе. Дрезднер-Банк организует также повышение квалификации работников белорусских банков в Германии.

Петр БУРАК

СПРАВОЧНОЕ БЮРО "НЭГ"

Ответы на вопросы читателей, связанные с приватизацией жилищного фонда

Семья из трех человек (отец, мать, взрослый сын) приватизировала занимаемую по договору найма трехкомнатную квартиру. На это были использованы жилищные квоты всех членов семьи. Сейчас сын требует раздела квартиры и признания за ним права собственности на одну из комнат. Правомерны ли его требования?

В соответствии с пунктами 6 и 8 постановления Пленума Верховного суда Республики Беларусь от 17 сентября 1993 г. N 8 "О практике применения судами Закона "О приватизации жилищного фонда в Республике Беларусь" член семьи нанимателя, давший согласие на приватизацию жилого помещения и вложивший в приватизацию свою жилищную квоту или денежные средства за выкуп той части помещения, которая превысила сумму квот, вправе требовать признания за ним права собственности на долю в приватизированном жилом помещении.

Требование о разделе квартиры может быть удовлетворено при наличии заключения соответствующего органа о возможности такого раздела (с образованием самостоятельных объектов права собственности). Если это невозможно, то с согласия заявителя вместо принадлежащей ему доли собственности может быть выплачена денежная компенсация. В отдельных случаях суд вправе и без этого согласия взыскать в его пользу денежную компенсацию за принадлежащую долю в квартире. В частности, такая выплата положена, если доля в общей собственности незначительна и не может быть реально выделена, а претендующий на нее собственник в квартире фактически не проживает и обеспечен другой жилой площадью.

При отсутствии соглашения о стоимости квартиры (доли в ней) размер денежной компенсации определяется исходя из действительной стоимости жилого помещения на день рассмотрения спора в суде.

При невозможности раздела жилья по требованию члена семьи, имеющего право на долю в общей собственности, суд вправе установить порядок пользования приватизированной квартирой.

Может ли гражданин иметь в собственности две или три квартиры (индивидуальных дома)?

Статьей 10 Закона "О собственности в Республике Беларусь" определено, что законодательными актами могут устанавливаться виды имущества, которое не может находиться в частной собственности. Жилые помещения (квартиры, дома) не отнесены к таким видам имущества.

Этим же законом определено, что состав и стоимость имущества, находящегося в частной собственности, приобретенного гражданином за счет трудовых доходов, предпринимательской деятельности, сбережений и по другим основаниям, допускаемым законом (дарение, наследование и т.д.), не ограничивается. Следовательно, в собственности гражданина может находиться не одна, а несколько квартир (индивидуальных домов).

На каких условиях и в каком порядке могут быть сданы внаем жилые помещения в приватизированной квартире?

Владелец приватизированной квартиры может сдать внаем как изолированное, так и неизолированное жилое помещение, а также часть комнаты. Если владелец со своей семьей временно не проживает в квартире, он вправе сдать внаем полностью всю квартиру.

Нельзя сдавать внаем жилое помещение, если в результате вселения нанимателя жилая площадь в нем в расчете на каждого проживающего будет составлять менее 12 кв.метров. Исключение составляют случаи, оговоренные законодательством, разрешающие прописку граждан без соблюдения норм жилой площади.

Договор найма заключается в письменной форме между собственником квартиры и гражданином, снимающим жилое помещение (нанимателем) и подлежит регистрации в исполкоме местного Совета. В нем указываются конкретное помещение, сдаваемое внаем, срок, на который оно сдается, а также права и обязанности сторон.

Договор найма может быть расторгнут нанимателем (с согласия членов его семьи) в любое время. По требованию собственника квартиры договор найма, заключенный как на определенный срок, так и без указания срока, расторгается только в случаях, предусмотренных действующим законодательством.

В.САВИЦКИЙ

ОБЗОР

Квартиры — "оптом и в розницу"

Об успехах приватизации жилья в Беларуси красноречиво свидетельствует следующий факт: в прошлом году приобретено в личную собственность 200,3 тысячи квартир в домах государственного и общественного жилищного фонда общей площадью 10,4 миллиона квадратных метров против 196,9 тысячи в 1993 году.

В предлагаемом ниже обзоре, по данным Госкомстата, читатель найдет также не менее интересные факты, наводящие на раздумья о процессе реформирования госсобственности в республике.

Итак, с момента введения в действие Закона "О приватизации жилищного фонда в Республике Беларусь" в собственность граждан перешло 398,7 тысячи квартир общей площадью 20,5 миллионов квадратных метров. С 1989 по 1994гг. — 513,1 тысячи квартир, то есть 29% от числа подлежащих приватизации. В эту цифру входят жилые помещения, находящиеся в ведении местных Советов, — 338,2 тысячи, или 35%, ведомственного жилищного фонда, а также коллективных и общественных организаций (включая колхозы) — 174,9 тысячи, или 23%.

Что же касается прошлого года, то из общей цифры приватизированного жилья 66% принадлежали местным Советам (против 72% в 1993 году). Оценочная стоимость приобретенных населением квартир составила 2116,9 миллиона рублей, из них 227,1 миллиона (11%) погашено жилищной квотой, 842,6 миллиона (40%) уплачено или доплачено гражданами в счет погашения стоимости квартир после внесения жилищной квоты.

Примечательно, что безвозмездно (без зачета жилищной квоты) приватизирована 1091 квартира, полученная в результате сноса жилых домов, принадлежащих гражданам на праве собственности, в связи с изъятием земельных участков для государственных и общественных нужд. Их оценочная стоимость составила 41,3 млн.рублей.

Как же использовалась жилищная квота для приобретения жилья?

В 1994 году она была начислена 923 тысячам граждан республики на сумму 306 млн.рублей. Всего с момента введения в действие Закона "О приватизации жилищного фонда в Республике Беларусь" — 2,7 миллиона человек, или 26% от общей численности населения. Из них всего лишь третью часть составили сельские жители.

Удельный вес населения, которому начислена квота с момента введения в действие закона, составил: в Брестской и Гродненской областях по 38%, Гомельской — 28, Могилевской — 22, Витебской — 21, Минской — 20, в г.Минске — 19%. Причем из общего числа граждан, которым она начислена, 59% проживали в домах государственного и общественного жилищного фонда, 41% — в индивидуальных домах и домах жилищных и жилищно-строительных кооперативов.

Об именных приватизационных чеках "Жилье": в 1994 году их получили 441,8 тысячи человек на сумму 198,2 миллиона рублей, из них в сельской местности — 185,2 тысячи человек (на сумму 82,2 млн.рублей). Всего с момента введения в действие закона получено чеков "Жилье" на сумму 318,2 миллиона рублей, из них 49% конвертировано в чеки "Имущество".

В 1994 году продано 706 квартир (домов) на сумму 1539,6 миллиона рублей. Из них 252 составили жилые дома с незавершенным строительством, 216 — квартиры, построенные для продажи, 95 — незаселенные и 94 — освобожденные. Характерно, что из этой цифры всего лишь 3% квартир было куплено юридическими лицами. Квартиры продавались и на аукционах: 18 квартир (домов) на сумму 476,8 млн.рублей, из них 14 квартир (домов) стоимостью 400 млн.рублей купили граждане республики.

Продажа квартир (домов) в 1994 году в республике

	Число проданных квартир (домов)	Их общая площадь, тыс.кв.м	Продажная стоимость, млн.руб.	Средняя стоимость, тыс.руб.	
				одной квартиры (дома)	одного кв.м
Всего продано	706	50,4	1539,6	2181	30,5
из них:					
незаселенных квартир	95	7,3	58,3	613	8,0
освобожденных квартир	94	4,4	52,7	561	12,0
в том числе в домах, подлежащих реконструкции	4	0,2	0,007	2	0,04
квартир, построенных для продажи	216	14,4	1118,6	5179	77,9
жилых домов, незавершенных строительством	252	20,9	305,3	1212	14,6
Из общего итога области:					
Брестская	202	12,9	1054,7	5221	81,9
Витебская	111	7,9	145,8	1314	18,5
Гомельская	22	1,6	11,6	529	7,2
Гродненская	202	17,9	69,3	343	3,9
г.Минск	34	1,4	42,4	1246	30,2
Минская	88	6,1	211,1	2399	34,7
Могилевская	47	2,6	4,7	100	1,8

Интересно, что в Брестской области в числе проданных квартир (домов) преобладали построенные для продажи (81%), в Минской (86%) — незавершенные строительством жилые дома (коттеджи).

ПРОБЛЕМА

Социальное жилье:
выгодно и государству, и собственнику

Огромные государственные дотации на содержание жилищного фонда и оплату коммунальных услуг, капитальные вложения в строительство нового жилья, а также кредиты, направляемые на кооперативное и индивидуальное жилищное строительство усугубляют и без того кризисную ситуацию в республике. Для бюджета страны эти затраты обременительны. Становится очевидным: без реформирования жилищного сектора экономики не обойтись. Прежде всего это касается квартирной платы и коммунальных услуг, а также связанных с ними государственной поддержки и обеспечения жильем малоимущих граждан.

Эти болезненные для республики проблемы были вынесены в повестку дня семинара, организованного Министерством архитектуры и строительства совместно с Институтом жилища и окружающей среды (г.Дармштадт, ФРГ) и фирмой "Консалт Тим" (г.Дуйсбург, ФРГ). В работе семинара участвовали специалисты Минэкономики, Минфина, Минжилкомхоза и Сбербанка Беларуси.

Отмечалось, что государственным институтом, обеспечивающим жильем малоимущие группы населения в республике, может стать т.н. "социальное жилье", распространенное в других странах, ставших на путь рыночных реформ.

ЧТО ЖЕ такое социальное жилье? Каков его статус?

Социальное жилье может принадлежать как государству, так физическим и юридическим лицам негосударственной формы собственности. Оно предоставляется на условиях аренды, т.е. срочного договора только малоимущим гражданам и их семьям и без согласия собственника не может быть приватизировано. Предельные размеры арендной платы на такое жилье определяются в зависимости от его качества. Государство устанавливает особый порядок его строительства, который заключается в том, что инвестору оказывается поддержка путем предоставления прямых и косвенных субсидий, льготной оплаты земли и т.д. Прямое субсидирование осуществляется через льготное кредитование, косвенное — через налоговые льготы (налоговые списания). В качестве компенсации за поддержку со стороны государства инвестор берет на себя обязательство определенное время сдавать жилье в аренду только малоимущим гражданам. После окончания этого срока жилье переходит в категорию свободного. На него уже не распространяется статус социального, и оно может быть продано по рыночной цене. При этом самому владельцу могут быть предоставлены льготы, например, путем освобождения от налогов, связанных с продажей жилья, передачей его по наследству.

Срок, на который построенное с поддержкой государства жилье подпадает под статус социального, устанавливается договором между соответствующим органом государственного или местного управления и инвестором. Этот срок определяется исходя из времени, за которое инвестор компенсирует государству полученные льготы.

Итак, социальное жилье должно сдаваться по договору аренды на определенное время, оговоренное между арендодателем и арендатором. Оно не должно превышать срока пребывания его в статусе социального. Заселение социальных квартир осуществляется собственником по согласованию с местными органами управления и по утвержденным ими нормам.

Что касается оплаты аренды, то она устанавливается арендатором исходя из ставок, не превышающих предельных размеров государственных в том или ином административно-территориальном районе.

Важно, что арендаторы социального жилья, как и остальные граждане, имеют право на получение от государства поддержки для оплаты аренды в случаях, если их доход невелик.

ОСОБОЙ заботой государства при формировании института социального жилья должен стать контроль за его стоимостью при строительстве и арендной платой. Последняя в значительной мере предопределяется капитальными вложениями. Эта работа должна вестись комплексно по меньшей мере по трем направлениям:

— путем жестких требований к качеству социального жилья, превышение которых финансируется инвестором без поддержки государства, а также установления норм предоставления таких квартир в зависимости от социально-демографического состава семьи;

— путем предоставления налоговых льгот инвесторам, а также земельных участков на льготных условиях. Стоимость этих участков и затраты на их обустройство не должны превышать 10—15% стоимости строительства самого жилья;

— подбор инвесторов следует вести на конкурсной основе.

Конкурс создаст условия для свободной конкуренции на рынке жилья при финансировании его государством. К этому должны получить доступ субъекты хозяйствования вне зависимости от формы собственности. Тем самым будет разрушен монополизм заказчика, и главное, появление на жилищном рынке новых конкурентов заставит традиционных производителей жилья стремиться к получению прибыли не за счет роста цены на него, а путем увеличения объемов строительства, снижения затрат, повышения производительности труда.

Таким образом, создание института социального жилья позволит оказывать существенное влияние на обновление, повышение качества и технического уровня жилищного фонда. Этого можно достичь, если предоставить инвестору право, выполняя договорные обязательства перед государством, придавать статус социального не только строящимся домам и отдельным жилым помещениям, но и приобретаемым инвестором квартирам.

В настоящее время в республике подавляющее большинство жилых помещений являет собой печальную картину. Совершенно очевидно: стимулировать далее строительство такого жилья нецелесообразно. Нужно строить современные комфортабельные жилые комплексы повышенного качества, на них-то спрос все возрастает. Предлагаемая рокировка выгодна как государству, так и инвестору. С одной стороны, жилищный фонд пополняется высококачественным жильем, с другой — он обновляется за счет средств граждан, приобретающих (арендующих) это высококачественное жилье у инвесторов. Таким образом в жилищную сферу втягиваются дополнительные финансовые ресурсы.

УЧИТЫВАЯ остроту жилищной проблемы в Беларуси, необходимо создать условия для инвестиций в жилищное строительство. Для этого — освободить хозяйствующие субъекты негосударственного сектора экономики от декларирования средств, вкладываемых в строительство социального жилья; предоставить налоговые льготы подрядным организациям и др.

Бесспорно, социальное жилье, находящееся в собственности юридических лиц негосударственной формы собственности и физических лиц, должно управляться и содержаться самими собственниками. Это создаст предпосылки для образования негосударственных компаний по управлению таким жильем, что в свою очередь будет лишь способствовать демонополизации жилищно-коммунального хозяйства.

Если государство будет гарантировать защиту инвестиций негосударственного сектора экономики в строительство социального жилья, эта сфера деятельности может стать весьма привлекательной для зарождающегося капитала. Об этом свидетельствует конъюнктура, складывающаяся на рынке жилья в республике. Вложение средств в жилье не только сохраняет их от инфляции, но и позволяет многократно приумножать.

Введение института социального жилья поможет строить жилье для бедных за деньги богатых.

Для решения данной проблемы потребуется внести соответствующие изменения и дополнения в проект нового Жилищного кодекса. В этом важном документе необходимо установить статус социального жилья, общий порядок его финансирования, категории граждан, которым оно может предоставляться в аренду, порядок перехода социального жилья в свободное и обратно, условия его содержания и т.д.

Александр СИДОРЕНКО,
заместитель министра архитектуры и строительства Республики Беларусь

Материалы полосы подготовила Светлана Полякова

РЕФОРМЫ В РОССИИ

1. Нижегородская модель

Две недели назад редактор "НЭГ" Федор ВЕЛИКОСЕЛЕЦ вернулся из командировки в Нижний Новгород — регион, являющийся, по общему мнению российских политиков, лидером в реформаторской деятельности. Ряд встреч с руководителями области, хозяйственниками, журналистами позволили ему подготовить серию публикаций о ходе, результатах и перспективах экономических преобразований в этом крупнейшем промышленном регионе России. Сегодня первая из них — интервью с Василием КОЗЛОВЫМ, директором департамента экономики и прогнозирования, заместителем знаменитого губернатора области Бориса НЕМЦОВА.

— Василий Дорофеевич, согласны ли вы с тем, что Нижегородская область является, как некогда выражались, маяком для других в переустройстве своей хозяйственной жизни?

— В преобразованиях, которые ведем, мы ни с кем не соревнуемся, а решаем свои насущные задачи. За три года работы *(время деятельности новой администрации — Ф.В.)* сделано немало. В итоге в значительной мере удалось повлиять на общественное сознание в смысле понимания необходимости реформ, перейти к новым принципам управления экономикой, выработать соответствующую социальную политику, провести приватизацию. Иными словами, о нижегородской модели реформ говорить можно.

— Тогда, пожалуйста, подробнее о составных этой модели.

— Сейчас — период перехода из вчерашней жизни в новую, в состояние социальной активности. Этот переход мучителен для большинства, он породил психологический кризис.

Политикам приходится решать, как действовать в таких условиях. Мы не стали консервировать, сохранять искусственный климат социальной опеки. Но и смотрели, чтобы в результате выхода на свежий холодный воздух не довести социальную напряженность до критической. И делаем тем временем шаг за шагом необходимые преобразования — институциональные, в подготовке кадров.

Что касается населения, то мы проводим политику целевой адресной поддержки тех, кто имеет низкие доходы. Эта помощь у нас поставлена на соответствующую основу. Еженедельно рассчитываем минимальную потребительскую корзину. Тем, у кого недостает до этого минимума, до него доплачиваем. Правда, чтобы получить, надо лично обратиться за помощью.

Стремясь решать проблему поддержки бедных оперативно, без проволочек, очередей и ошибок, мы компьютеризировали соответствующие службы, обеспечили их необходимой методикой.

В отношении предприятий тоже практикуем поддержку, но исходим не из принципа бедности, а из иного. Видим, например, что предприятию грозит резкое сокращение рабочих мест, потеря устойчивости — можем дать послабление в налогах. Местных, естественно. А иногда такие льготы диктуются стратегическими соображениями. Скажем, когда наш автозавод осваивал новые производства, мы понимали, что этот период для него очень тяжел. И давали налоговые льготы. Огромнейшее предприятие (120 тысяч работающих), всегда определявшее жизнь города, функционирует сейчас нормально.

— А в какой мере вы ориентируетесь на поддержку своих предприятий извне?

— Ставка на финансовую поддержку наших заводов зарубежным капиталом — это романтическая иллюзия. За три года мы ее вполне преодолели. Рассчитывать надо на свои силы.

— Что у вас с приватизацией?

— Программа приватизации реализована. Торговля, общественное питание, сфера обслуживания перешли в частные руки. Проведена и большая приватизация. Сейчас идет приватизация инфраструктуры, работающей на эти отрасли. В частности, транспорта.

Безусловно, оглядываясь назад, видишь и ошибки, и просчеты, понимаешь, что многое можно было бы сделать иначе. Но при этом невольно задумываешься: что лучше — растянуть процесс приватизации на долгие годы, стараясь выверить всякий малейший шаг на этом пути, или же, не жалея, что забрызгаешь штаны, быстро проскочить опасный болотистый участок.

— Частный сектор экономики и государственные власти должны строить свои отношения по-новому?

— Мы полностью ушли от административной опеки предприятий. Любых. Да их права и свободы защищены законами. Новому собственнику не нужны надзиратели, указчики. Им нужно в первую очередь соответствующее информационное обеспечение. Мы позаботились, чтобы между властью и производителями были необходимые структуры — банки, консалтинговые и инжиниринговые фирмы, различные ассоциации и объединения промышленников. Именно через эти структуры мы направляем деятельность производителей. Короче говоря, вместо директивной функции мы исполняем функцию информационно-координирующую.

— Учитывая новую функцию, какова структура, кадры вашего департамента?

— Он состоит из трех управлений — финансово-бюджетной и налоговой политики (центральное звено департамента), информационно-аналитическое и управление рационального природопользования. Последнее занимается размещением производительных сил с учетом ресурсов и экологии.

Департамент создан на базе главного планово-экономического управления. В нем было 128 человек. Сейчас у нас 53 человека, но это почти все другие люди. Новые кадры имеют навыки научного анализа, многие из них при научных степенях — доктора, кандидаты. Их рабочие места оснащены современной техникой, программами, что дает возможность моделировать ситуации, получать хороший прогноз. И еще: новые кадры в основном молодого возраста.

— Как администрация строит отношения с различными политическими силами, движениями?

— Мы лояльны ко всем партиям и движениям. Стремимся определить базу солидарности, т.е. то, что позволяет всем соединить созидательные усилия. Конечно, между этими движениями немало противоречий, но в зону конфликтов мы стараемся не втягиваться.

— Как выглядит бюджет области?

— К разработке бюджета мы относимся очень ответственно. У нас задача формулируется просто: обеспечить оптимальное использование ограниченных финансовых ресурсов. Для этого рассчитываем различные сценарные варианты бюджета, скажем, пессимистический и оптимистический. Бюджет на нынешний год рассмотрели в первом чтении в декабре еще. Но у нас ведь проблема взаимоувязки его с федеральным. А последний рождается всегда с проблемами. Поэтому мы на первый квартал приняли план финансирования, построенный на тех расчетах, что прошли в первом чтении областного бюджета.

Несколько последних лет мы нормально сводили доходную и расходную части, но прошлый год закончили с существенным дефицитом. Год оказался весьма тяжелым для промышленности. В условиях нехватки оборотных средств хуже всего пришлось предприятиям с длительным циклом производства — а у нас в основном такие. Во-вторых, мы пострадали от искусственного сдерживания курса доллара — как промышленный, так и аграрный сектор. Отсюда и спад производства, и дефицит бюджета.

Говоря о спаде, я хотел бы, однако, обратить внимание, что он существенный по отношению к предыдущему году. Но до этого мы держались. Так что если взять динамику не за год, а за три последних, то он будет ниже, чем в целом по России.

— Каков прогноз у нижегородцев на год 1995-й?

— Мы его называем про себя годом стабилизации. По ряду крупных производств вырисовываются неплохие перспективы. Тот же, к примеру, автозавод планирует даже увеличить объем производства на 3 — 5 процентов, что компенсирует спад в других отраслях. В целом падение производства, мы думаем, не должно превысить 6 — 9 процентов.

— Нижегородская модель реформ — это модель Явлинского?

— Как сказать. Явлинский — да, но мы работаем и с десятками других специалистов. Наш губернатор Борис Немцов дружит и консультируется с Явлинским, но сам Немцов, я бы сказал, эволюционирует энергичнее московского ученого. Здесь, в реальной работе, быстрее и лучше понимаешь некоторые проблемы, нежели из столичного кабинета.

— И в заключение, Василий Дорофеевич, два слова о себе.

— Мне сорок шесть лет. Женат, имею двоих детей. Доктор экономических наук. Окончил Ленинградский политехнический институт, работал на производстве, получил опыт аппаратной работы — был заведующим отделом райкома КПСС — опыт, считаю, незряшный. Затем ушел в науку — был заведующим кафедрой управления в университете, откуда и приглашен Немцовым в администрацию. До этого с ним знаком не был.

АДРЕСА БИЗНЕСА

Сказки о налоговом рае в Делавэре,

или О достоинствах и недостатках оффшорных компаний в этом американском штате

В последнее время самое распространенное предложение по регистрации оффшорных компаний — в американском штате Делавэр.

Законодательство этого штата весьма либерально и не содержит того множества ограничений, которое характерно для законов многих развитых государств (включая и законы большинства штатов США), регулирующих создание и деятельность компаний.

Учредительные документы делавэрских компаний очень просты. Для регистрации компании властям штата требуется лишь минимум информации об акционерах и директорах. Эта информация (за исключением той, которая включается в свидетельство о регистрации и годовой налоговый отчет) недоступна широкой публике.

Компанию в Делавэре могут учредить как граждане США, так и иностранные граждане или лица без гражданства. Компания может иметь всего одного акционера, одного директора и одного секретаря. Не обязательно, чтобы директорами назначались американские граждане.

Возможна срочная покупка готовой компании. Цены действительно умеренные, можно уложиться в полторы-две тысячи долларов.

Ни минимальный, ни максимальный размеры уставного капитала законом не установлены. Нет ограничений на количество акций, а также обязательных требований к их видам (простые, привилегированные). Не регламентированы права и обязанности акционеров.

Структура органов управления формально двухзвенная: собрание акционеров (высший орган) и совет директоров (исполнительный орган). Понятно, что при наличии у такой компании всего одного или двух собственников эти органы управления, как правило, совпадают с одним или двумя вышеупомянутыми лицами.

Собрания акционеров не обязательно созывать на территории штата: их можно проводить как телефонные совещания.

Обязательно наличие зарегистрированного офиса на территории штата. Обязательно также использование услуг местного адвоката.

Валютные ограничения отсутствуют. Правда, не применяются мультивалютные счета, но это особенность американского банковского регулирования, не имеющая для абсолютного большинства белорусских инвесторов существенного значения.

Делавэр — не оффшорная зона в точном смысле этого термина, но налоговые льготы, установленные законами штата, довольно значительны.

Штатный налог на прибыль не взимается, если деятельность компании осуществляется за пределами штата. Вместо этого налога такие компании должны уплачивать ежегодно фиксированный налог в размере 30 долларов и еще от 20 долларов (в зависимости от размера акционерного капитала) за ежегодную перерегистрацию. Поскольку большинство компаний, создаваемых в целях налоговой экономии, регистрируются с небольшим или даже минимально возможным уставным капиталом, налог обычно не превышает названной суммы.

Лицензия на осуществление предпринимательской деятельности, если она не ведется на территории штата, не нужна.

В Делавэре отсутствует налог с продаж (в других штатах — до 8 процентов).

От федерального налога на прибыль власти штата, естественно, освободить корпорации не могут. С 1992 года в Делавэре существует тип компании L.L.C. (Limited Liability Company), выгодно сочетающий в себе признаки ограниченной ответственности юридического лица (корпорации) и налоговый статус товарищества. Однако L.L.C., характеризуемая американскими юристами как "узаконенное мошенничество", не является ни корпорацией, ни товариществом. L.L.C. для целей налогообложения приравнивается к товариществу в случаях, когда такая компания принадлежит нерезидентам США, управляется нерезидентами США и не осуществляет хозяйственной деятельности на территории США. Это значит, что и федеральных налогов можно избежать. Но — и это особенно важно — доходы L.L.C. могут облагаться налогами по месту их происхождения. Рассчитывать на освобождение в Беларуси от налогов, переводимых в пользу делавэрской L.L.C. дивидендов, роялти, процентов, фрахтовых платежей (налог на последние — 6 процентов), а также платежей по ряду импортных операций, я бы не советовал.

О недостатках делавэрских компаний. Во-первых, это очевидно "оффшорный" их характер. Компании, зарегистрированные в штате Делавэр с целью уклонения от уплаты налогов, давно стали притчей во языцех. Знают об этом, несомненно, и наши налоговые органы. Во-вторых (и это самое главное), делавэрские компании вовсе не избавят вас от налогов. Налоговый режим делавэрских компаний рассчитан на использование их прежде всего американскими предпринимателями, а вовсе не белорусскими. Дело в том, что в соответствии со ст. 10 Закона Республики Беларусь "О налогах на доходы и прибыль предприятий, объединений, организаций" доходы, получаемые иностранными юридическими лицами из источников в Республике Беларусь, подлежат в нашей стране обложению налогом по ставке 15 процентов. Сказанное, правда, не относится к внешнеторговым операциям по закупке товаров в Беларуси (считается, что они не образуют дохода иностранного юридического лица) и к некоторым сделкам по импорту в Беларусь. Но суммы, перечисляемые белорусским комиссионером в пользу делавэрского комитета, а также суммы оплаты работ и услуг, особенно консультационных и маркетинговых (за этим новым русским словом нередко скрывается вульгарная "обналичка") будут, как правило, облагаться белорусским подоходным налогом у источника выплаты при каждом переводе в пользу нерезидента.

Это значит, что ответственность за правильность, полноту и своевременность уплаты подоходного налога будет нести белорусский субъект хозяйствования. Со всеми вытекающими последствиями. Вплоть до уголовной ответственности за сокрытие доходов в крупных (примерно 100 долларов) или в особо крупных (примерно 250 долларов) размерах. Кроме того, надо помнить и о том, что доходы иностранных предприятий (например, L.L.C.), не подлежащих по месту их регистрации обложению налогом на прибыль или другими аналогичными корпоративными налогами, рассматриваются в Беларуси как доходы собственников таких компаний. Поэтому, если налоговая инспекция каким-нибудь способом узнает, что делавэрская компания принадлежит физическим лицам-резидентам Республики Беларусь, им придется платить налоги по правилам, установленным для граждан. То есть по прогрессивной шкале, предельная ставка которой достигает 40 процентов.

Не следует возлагать большие надежды на невнимательность или некомпетентность налогового инспектора: и на старуху бывает проруха. Чем позже вас выведут на чистую воду, тем больнее будет удар. И вместо налогового рая (там) вы получите налоговый ад (здесь). Так что делавэрская компания может не только не сэкономить деньги, но и разорить, а то и вовсе до тюрьмы довести (помните о статье 160-1 Уголовного кодекса).

Поэтому, когда вам предложат создать компанию в Делавэре, спросите себя: так ли вы богаты, чтобы покупать дешевые вещи? А тем, кто обещает в Делавэре налоговый рай, — не верьте.

Олег ЛЮБИЧ,
адвокат, член Минской городской коллегии адвокатов,
Union Internationale des Avocats и Eurojuris Deutschland. Тел. (0172) 34-01-42, 34-01-29

ОТ РЕДАКЦИИ. Продолжается запись (количество мест ограничено) на участие в семинаре на Кипре по вопросам оффшорного бизнеса, инвестициям за рубежом и другим важным аспектам внешнеэкономической деятельности, который организует редакция "Нацыянальнай эканамічнай газеты" при участии туристической фирмы. Запись и справки по тел. 26-93-53.

ФИНАНСОВОЕ ОБОЗРЕНИЕ

Безналичная валюта за безналичный российский и белорусский рубль

наименование	валюта	покупка	продажа	сумма	сроки
Севекс-инвест 687-325, 687-391	RUR/BRB	по дог.	по дог.	от 15млн	1-2 банковских дня по поступлению денег на счет

Финансовые услуги

услуги	примечание	сумма	наименование
Всевозможные в рамках законодательства РБ	в т.ч. операции с ценными бумагами на БФБ	неограниченна	ИФ "Динар" 200-365

Фондовый рынок. Приватизационные чеки "Имущество"

наименование		покупка	продажа	мин. пакет	форма расчета
СЭКАЙ-траст,т. 337-827	юрид. лица	по дог.	по дог.	по дог.	б/н
СЭКАЙ-траст,т. 337-827	юрид. лица	по дог.	по дог.	формирован. крупн.пакет	б/н

РАЗМЕЩЕНИЕ СВОБОДНЫХ ДЕНЕЖНЫХ СРЕДСТВ

наименование	сумма	3 кал.дн.	4 кал.дн.	5 кал.дн.	12 кал.дн.	15 кал.дн.	20 кал.дн.	25 кал.дн.	30 кал.дн.
Белбизнесинвест 324-957,394-860	до 100млн	по договоренности							
	св. 100млн	по договоренности по повышенным ставкам							
Красико-Ф 633-557	св. 10млн	по договоренности по повышенным ставкам							
ФИНЭК-ИНВЕСТ 394-860	10-100млн	277-300	293-305	-	-	-	-	-	-
	св. 100млн	315	325	-	-	-	-	-	-

ТРАСТОВЫЕ ДОГОВОРЫ

наименование		Годовые процентные ставки: 1 мес.	2 мес.	3 мес.	4 мес.	5 мес.	6 мес.	7 мес.	8 мес.	9 мес.	10 мес.	11 мес.	12 мес.	миним. сумма
Трастовая компания "СЭКАЙ" 340-243	юрид. лица физич.лица	300-420	300-450	350-550	350-650	355-800	400-1000	450-1100	495-1500	535-1600	625-2200	700-2800	800-3500	неогр.
Трастовая компания "СЭКАЙ" 340-243	юрид. лица физич.лица	-	-	24-46	-	-	24-48	-	-	-	-	-	24-50	USD неогр.

Размещение информации в "ФО" по тел./факс 616-422

КОМПЕТЕНТНОЕ МНЕНИЕ

О земельном налоге и налоге на недвижимость с граждан

Сегодня при массовом выделении земельных участков гражданам городов для индивидуальной застройки домов, а предприятиям -- под садоводческие товарищества, до сих пор не определен порядок индивидуального учета ни земельных участков, ни тем более строений на них.

Старая, действовавшая в прошлом и применяемая в настоящее время практика проведения учета методом подворного обхода граждан, вручения им платежных извещений, а потом хождения по дворам и "выколачивания" налога неэффективна, а в правовом государстве неприемлема и унизительна как для работников налоговой службы, так и для граждан. Все должно регулироваться на основании закона.

В сельских Советах единственная форма учета земельных участков -- это решение о его выделении гражданину под индивидуальную застройку дома. А там, где участки выделяются юридическим лицам (предприятиям, организациям и т.д.) для последующего раздела земли между членами коллектива, исполкомы не имеют ни малейшего понятия, кому они выделены, кто хозяин и какой площадью владеет. Не интересуются сельские Советы и владельцами земли в садоводческих товариществах.

А ведь сейчас идет массовая приватизация гражданами земли, граждане получают акты на право пользования имеющимися у них участками. Однако органы государственного управления, похоже, не думают о том, кто будет учитывать эти земельные участки по административному делению.

Наше мнение: раздавая землю, нужно вести ее учет. С получением гражданами госактов на владение землей они становятся плательщиками земельного налога. Предлагается срочно разработать формы учета в сельских Советах владельцев земельных участков. Примером могут служить похозяйственные книги для граждан, постоянно проживающих в сельской местности.

Администрация сельского Совета должна иметь данные о том, кто, сколько, в каком месте имеет земли. Нужно законодательно определить, чтобы гражданин, получивший земельный участок в сельском Совете или через садоводческое товарищество, в течение месяца со дня выделения или к определенному сроку, например, к 1 мая стал на учет в том административном органе, где он имеет участок. При этом предусмотреть административную ответственность за игнорирование постановки на учет. Если административные меры не будут воздействовать на гражданина и наступили сроки уплаты земельного налога, должен вступить в силу Закон Республики Беларусь "О налогах и сборах, взимаемых в бюджет Республики Беларусь".

Имея данные о владельцах земли на территории Совета, органы его управления могут легко определить доходный источник их бюджета от платежей земельного налога. Контроль за своевременным и полным поступлением налога осуществляется тем органом, в бюджет которого он поступает.

Сейчас по законодательству 25 процентов поступающего земельного налога отчисляется в республиканский бюджет. Практика показала, что это неприемлемо. Необходимо, чтобы все 100 процентов налога поступали территориальной администрации. В случае стихийных бедствий либо в связи с материально-имущественным положением администрация сможет полностью освободить граждан от уплаты налога, не затевая по этому поводу длительной переписки с республиканскими органами.

Нужно по земельному налогу пересмотреть подход к его начислению и предъявлению плательщику. Сейчас плательщиками являются садоводческие товарищества за всю площадь выделенного участка, т.е. и за территорию, находящуюся под улицами, занятую водонапорной башней и т.д. В связи с выдачей госактов на владение земельным участком каждый гражданин является автономным плательщиком налога, и он должен находиться в равных условиях с другими жителями сельской местности, например, деревень, которые не платят налог за землю, занятую улицей. Считаем, что садоводческие товарищества останутся плательщиками налога только за территорию, отведенную им для общих нужд коллектива.

Однако земельные участки выделяются гражданам городов не под огороды, а под строительство индивидуального дома, где бы он ни строился,-то ли на отдельно отведенном сельским Советом участке, то ли через садоводческое товарищество.

В соответствии с Законом Республики Беларусь "О налоге на недвижимость" граждане уплачивают налог со строений в размере 0,1 процента от страховой оценки строений. Эту оценку определяли ранее органы Госстраха, так как были обязательные платежи для граждан от страховой оценки домов и других построек, возведенных на земельных участках.

Однако в настоящее время нет обязательного страхования имущества граждан, а поэтому возведенные в последнее время строения граждан не имеют оценочной стоимости, от которой можно было бы исчислить сумму налога на недвижимость и предъявить ее владельцу собственности.

Но даже при принятии закона об обязательном страховании имущества граждан вопрос о механизме начисления и предъявления гражданам этого вида налога до сего времени не отработан ни законодательно, ни нормативно.

Необходимо в Закон РБ "О налоге на недвижимость" внести изменения о том, чтобы собственник строения (дома и др. построек) сам при окончании строительства через соответствующие органы получал стоимостную оценку возведенного объекта на участке. В настоящее время это делают бюро технической инвентаризации. В Минске есть межрайонное отделение представительства Белгосстраха по Минской области по страхованию дач, где многие граждане производят добровольное страхование домов.

Спорной также является запись в методических указаниях ГТНИ при Кабинете Министров Республики Беларусь о налоге на недвижимость, где записано, что налог на недвижимость начисляется на стоимость возведенных домов. Но, что понимается под возведением, толкования нет. По нашему мнению, под возведением следует понимать возможность в построенном доме осуществлять вселение, т.е. дом должен иметь, кроме крыши, застекленные окна, пол, потолок, двери.

Обычно строительство домов и других объектов граждане стремятся закончить к наступлению холодов, поэтому и сведения об оценке построенного объекта население должно подавать в администрацию территориального района не позднее 1 ноября. Служащий этой администрации должен в учетной карточке рядом с земельной площадью записать оценку дома и отметить, на основании какого документа она определена, определить сумму налога. Если этот работник будет в штате налоговой инспекции, то он должен будет заполнить квитанцию одновременно на уплату двух видов налога (земельного и на недвижимость).

Уплата налога на недвижимость и земельного налога в установленные сроки является обязанностью граждан, как это и вытекает из законов.

Следует сократить сроки исчисления пени по не уплаченным в срок налогам до 6 месяцев. Это должно быть определено законом. После этого налоговая инспекция имеет право обратиться в суд с иском к гражданину, имеющему задолженность перед государством.

Назрела необходимость пересмотреть и ставку налога на недвижимость, и категории плательщиков.

Сейчас по действующему законодательству ставка составляет 0,1 процента от стоимости здания. При этом жители, постоянно проживающие в сельской местности, освобождаются от уплаты налога на недвижимость.

Однако, как показывает практика, отдельные граждане, построив дома площадью 100 -- 200 и более кв. метров, оцениваемые в сотни миллионов рублей, прописывают в них престарелых родителей или кого-то из родственников и тем самым имеют возможность не платить налог. Кроме этого, следует отметить, что граждане, постоянно проживающие в деревнях, развернули новое строительство и реконструкцию домов. В ряде случаев дети, проживающие в городах, строят на участках родителей в деревне взамен старых новые дома.

Поэтому предлагается установить, что плательщиками налога на недвижимость являются все граждане, имеющие собственность в виде дома или другого строения на выделенном участке, а ставки налога дифференцировать. При этом в основу положить площадь возведенного дома.

В настоящее время исходя из состояния жилищной базы в республике, экономических возможностей и уровня жизни основной массы населения

предлагается следующий подход к определению налога на недвижимость.

Учитывая, что в сельской местности площадь ранее построенных домов, в которых сейчас проживают пенсионеры, не превышает 40 $м^2$, установить исходную норму на человека 20 $м^2$ и дополнительно 20 $м^2$ независимо от числа проживающих членов семьи. Налог нужно исчислять в размере 0,1 процента от стоимости дома в доле, приходящейся на нормативную площадь. Если, например, дом оценен в 40 млн.руб., а общая площадь составляет 40 $м^2$, то стоимость 1 $м^2$ будет 1 млн.руб. Так как в данном примере нет превышения нормативной площади, то налог на недвижимость составит 0,1 процента от 4 млн.руб., т.е. 40 тыс.руб. Второй пример. Дом оценен в 400 млн.руб., площадь 400 $м^2$, стоимость 1 $м^2$ -- 1 млн.руб. По прописке административного района (сельского Совета) в нем проживают четыре человека. Нормативная площадь для исчисления налога составит (4x20+20) 100 $м^2$, а налог на нормативную площадь -- 100 тыс.руб. (1 млн.руб.x0,1:100). Далее за следующие 100 $м^2$ площади ставка повышается, например, на 25 процентов. Поэтому за вторую сотню площади налог составит 125 тыс.руб. За третью сотню метров площади ставка повышается на 50 процентов, налог -- 150 тыс.руб., за четвертую -- на 100%, налог будет 200 тыс.руб., а всего за дом площадью 400 $м^2$ налог на недвижимость составит (100+125+50+200) 575 тыс.руб. Можно дифференцировать и саму процентную ставку в зависимости от площади дома.

Требуется дифференцированный подход и к ставкам земельного налога. Площадь земельного участка до 0,25 га удовлетворяет потребности в сельхозпродукции только членов семьи, от 0,26 га до 0,40 га уже позволяет частично производить товарную продукцию для продажи на рынке, поэтому и земельный налог должен быть выше, а от 0,41 га до 1,0 га ставку налога нужно повысить еще в связи с тем, что эта площадь земли позволяет получить семье значительно больше прибавочного продукта.

И еще о налоге на землю. Ставки его должны зависеть от месторасположения участков. Чем ближе они расположены к городу, тем больше должна быть ставка налога. В связи с этим вокруг города должны быть определены зоны (пояса). Желаешь сэкономить время и расходы на проезд до земельного участка -- покупай тот, который расположен ближе от города, в то же время земельный налог будет выше, и, наоборот, тратишь больше времени и средств на проезд -- значит сэкономишь на земельном налоге.

Александр ГОНЧАРОВ,
начальник отдела налогообложения физических лиц ГНИ по Минской области

О ставках земельного налога для граждан

Письмо ГТНИ при Кабинете Министров РБ от 27.01.95г. N 03/17

Зарегистрировано в Реестре Государственной регистрации 31.01.95г., рег. N 732/12

Главная государственная налоговая инспекция при Кабинете Министров Республики Беларусь сообщает для сведения и руководства, что Кабинет Министров Республики Беларусь принял постановление от 5 января 1995 года N 11 "О размерах платы за землю", которым увеличил на 1995 год коэффициенты к ставкам земельного налога, установленные постановлением Совета Министров Республики Беларусь от 3 февраля 1994 года N 55 (СП Республики Беларусь, 1994г., N 4, ст.47), в 17,9 раза.

При исчислении земельного налога в 1995 году коэффициенты 17,9 применяются к ставкам 1994 года с учетом деноминации.

Так, например, при отсутствии кадастровой оценки земельного участка средняя ставка земельного налога по административным районам за гектар (приложение N 3 Закона Республики Беларусь от 18.12.91г. "О платежах за землю" с учетом Закона Республики Беларусь "О внесении изменений и дополнений в некоторые Законы Республики Беларусь о налогообложении" от 22.12.92г. (Ведомости Верховного Совета Республики Беларусь, 1992г., N 3, ст.49, ст.206; 1994г., N 3 (113), ст.24) для Минского района Минской области составит 33132 руб. 90 коп. (1851 руб. x10:10x17,9). Налог за земельный участок в размере 0,25 га, выделенный для ведения личного подсобного хозяйства, составит 8283 рубля. Средняя ставка земельного налога на земли населенных пунктов за гектар для действующих объектов (приложение N 2 вышеуказанного закона) по г.Минску составит 4900984 руб. 20 коп. (95400 руб. x28,7:10x17,9). Налог за земельный участок в размере 20 кв.м, предоставленный для строительства гаража в массиве индивидуальных гаражей или занятый гаражом, расположенным в местах внутриквартальной застройки, составит 9802 руб. (4900984 руб. 20 коп. x 0,002 га).

С 1995 года п.15 перечня вопросов и ответов по исчислению и взиманию земельного налога и налога на недвижимость с граждан, направленный письмом Главной государственной налоговой инспекции от 04.08.93 года N 13-06-08/3021, не применяется.

Заместитель председателя Главной государственной налоговой инспекции
А.А.ДОРОШЕНКО

ПРОГНОЗ

Без кредитов не обойтись

В прогнозе на 1995 год внешнеторговая деятельность респубики Беларусь характеризуется следующими данными (в млн.долларов):

Экспорт товаров — 2554,3
Импорт товаров — 2961,0
Сальдо — -406,7

Несмотря на то что со странами дальнего зарубежья сальдо экспорта и импорта товаров на 1995 год прогнозируется положительным (122 млн.долларов), из-за отрицательного сальдо со странами ближнего зарубежья общий итог его прогнозируется отрицательным в размере 406,7 млн.долларов. На покрытие отрицательного сальдо торгового баланса предусматривается направить кредиты международных финансовых организаций (ожидается 330 млн.долларов) и некоторые другие источники внешнего финансирования.

(По материалам Минэкономики РБ)

ЭКСПОРТ—ИМПОРТ

СВОИ ПОДХОДЫ, СВОИ ПУТИ

(проблемы внешней торговли продукцией АПК)

Внешнеэкономические связи в системе перерабатывающей промышленности целесообразно рассматривать как составную часть экономического и социального развития АПК Беларуси и стран СНГ. Это обуславливается необходимостью разработки единой экономической, научно-технической и внешнеторговой политики в рамках АПК этих стран, учитывая, что у нас на протяжении длительного времени складывались специализация производства, общественное разделение труда, обмен продукцией и комплектующими изделиями.

Во взаимоотношениях со странами бывшего СЭВ целесообразно дальнейшее совершенствование структуры ранее сложившихся связей и широкое использование взаимовыгодных двусторонних отношений и валют этих стран.

Основой отношений Беларуси с развитыми зарубежными странами должны стать импорт из этих стран новейших технологий агропромышленного производства и их научно-техническое содействие в налаживании производства оборудования для таких технологий в нашей стране.

На мой взгляд, следует кардинально изменить традиционные приоритеты в развитии внешней торговли, базируя их выбор на следующих направлениях:

— рационализация структуры импорта путем первоочередного ввоза машин и оборудования для переработки льна, сахарной свеклы, рапса, производства детского питания. Приобретение патентов, лицензий, соответствующих коренному научно-техническому перевооружению перерабатывающих отраслей;

— сокращение до минимума ввоза ряда продуктов питания, решая проблемы покрытия потребностей в этих продуктах за счет совершенствования внутреннего производства и использования;

— расширение экспорта продукции с высокой степенью обработки при повышении ее качества, в том числе: казеина, сухого обезжиренного молока, пектинов, крахмала, продуктов из картофеля, спирта, высококачественных мясных изделий из птицы и диких животных, мясных консервов, изделий из льна; грибов, дикорастущих плодов и ягод, лекарственных растений и т.д; продуктов переработки ржи, разных консервов...

Переориентация экспорта с сырья (мясо, шкуры, кость, эндокринно-ферментное сырье, картофель, лен и т. д.) на продукты его глубокой переработки (вместо льна — волокна льняных тканей и изделий из них, вместо картофеля — продукты из картофеля, крахмал, спирт) обуславливается и соотношением уровней мировых цен, которые заметно выше на конечные продукты, что несомненно будет содействовать повышению эффективности нашего экспорта.

Важнейшими перспективными направлениями развития экспорта должны стать расширение вывоза товаров, для производства которых в республике имеются хорошие условия (грибы, продукты из дикорастущих плодов и ягод, лекарственные растения), а также поиск нетрадиционных рынков сбыта, например,в странах третьего мира.

В современных условиях существенно повышается значимость таких форм внешнеэкономических связей, как научно-техническое и производственно-техническое сотрудничество. Здесь открываются возможности для концентрации научных сил сотрудничающих стран по ускоренной разработке и внедрению биотехнологий в переработке сельскохозяйственного сырья; для работ по углублению специализации и кооперации производства отдельных продуктов в наиболее благоприятных природно-климатических условиях с целью их поставок в страны, не располагающие такими условиями.

Целесообразно развивать такие прогрессивные формы международного экономического сотрудничества, как создание совместных предприятий и объединений по производству, переработке и реализации продукции АПК; по производству тары и упаковочных материалов.

Следует отметить, что создание совместных предприятий в агропромышленной сфере идет пока крайне медленно и растягивается на длительные сроки из-за неуверенности иностранных партнеров в стабильности наших законодательных и других нормативных актов, нерешительности партнеров из Беларуси и других стран СНГ.

Весьма доступная и перспективная форма внешнеэкономических связей — лицензионные соглашения с зарубежными фирмами и компаниями. В мировой практике широко используются разные виды таких соглашений — от простых, предусматривающих продажу лицензий и патентов технического или технологического характера, до комплексных соглашений о сотрудничестве по внедрению предусмотренных этими лицензиями и патентами технических новшеств, передовых технологий и обеспечении их эффективного использования путем технического содействия, предоставления необходимой документации, консультативных, управленческих услуг.

Существенное развитие внешней торговли в рамках АПК сдерживается ограниченностью валютных ресурсов. В этих условиях целесообразно активизировать современные формы безденежной встречной торговли: бартерных соглашений и сделок, коммерческих встречных закупок, компенсационных поставок. В качестве одного из направлений рационализации бартерных соглашений и сделок можно предложить иностранным фирмам пользующиеся спросом на внешнем рынке некоторые виды переработанной плодоовощной продукции, дикорастущие ягоды, грибы, лекарственные растения и другие в обмен на технологическое оборудование для перерабатывающих предприятий и хранилищ.

Многие проблемы, сдерживающие ускоренное развитие современных форм внешнеэкономических связей, еще нуждаются в решении. Они связаны с дальнейшим расширеним прав прямого и гарантированного государством выхода отдельных предприятий и объединений на внешний рынок с отладкой механизма их заинтересованности во внешнеэкономической деятельности.

Станислав БАРАНОВСКИЙ,
кандидат технических наук

УПРАВЛЕНИЕ

БЕСПРИБЫЛЬНЫЙ — НЕ ЗНАЧИТ БЕСПОЛЕЗНЫЙ

Совет по внешнеэкономической политике создан при МВЭС

В него вошли представители белорусского предпринимательства, зарубежного бизнеса, банковских и финансовых структур, авторитетные ученые. Главной целью совета, по словам министра Михаила Маринича, является содействие развитию внешнеэкономического сотрудничества Республики Беларусь. А для этого необходимо постоянно анализировать экономическую ситуацию, чтобы знать, что надо сделать в первую очередь для развития экспортного потенциала как предприятий, так и республики в целом.

Совет является консультативным органом, он образован как бесприбыльная и некоммерческая организация. Основные задачи — подготовка предложений и рекомендаций государственным органам управления по формированию стратегии развития внешнеэкономического комплекса республики, осуществление независимой экспертизы проектов законов, указов президента, постановлений правительства и других нормативных актов, разработка моделей и условий защиты национальных товаропроизводителей.

На первом заседании совета министр внешних экономических связей рассказал об итогах внешнеэкономической деятельности за прошедший год, отметив тот факт, что ее либерализация привела к росту экспорта и формированию положительного сальдо в торговле со странами дальнего зарубежья. Причем достигнуты эти результаты в условиях общего спада валового национального продукта. Но МВЭС считает, что это только первые шаги в продвижении белорусских товаров на мировой рынок. Тем более что Беларусь в силу своего геоэкономического положения, научного, трудового и экономического потенциала располагает большими неиспользованными резервами. Поэтому и возникла идея создания совета, чтобы заинтересованные субъекты хозяйствования могли высказать свое мнение, предложить пути и методы улучшения внешней торговли, выгодные как им, так и государству.

В ходе заседания членами совета было внесено много предложений по его организационной структуре и по приоритетным направлениям работы. Решено образовать в рамках совета несколько функциональных групп:

— внешней торговли;

— финансов и кредитов;

— регулирования внешнеэкономической деятельности.

ЧЛЕНЫ СОВЕТА по внешнеэкономической политике при МВЭС

Ф.И.О.	Должность
В.М.ШЛЫНДИКОВ	президент АО "Амкодор"
В.Н.ЗДОБНОВ	генеральный директор Мозырского нефтеперерабатывающего з-да
З.В.ВАЛЕХА	президент Минской швейной фирмы "Мілавіца"
Н.Ю.ТРИФОНОВ	президент Белорусской гильдии специалистов по недвижимости
С.С.АТАЕВ	ректор коммерческого института предпринимательской деятельности
Л.Ф.ЗАИКА	директор Института независимых исследований Центра стратегических инициатив Восток — Запад
С.Ю.КРИЧЕВСКИЙ	Декан факультета международных экономических отношений Белорусского государственного экономического университета
М.И.ШАВЕЛЬЗОН	вице-президент Союза предпринимателей
И.О.ХУСАИНОВ	президент фирмы "Атлант-М"
Ю.Г.ХОТИН	директр СП "Белита"
ХАРМ ВОЛЬФ	глава представительства германского концерна "БАСФ"
Т.Д.ВИННИКОВА	председатель правления АКБ "Беларусь"
С.А.КОСТЮЧЕНКО	председатель правления АКБ "Приорбанк"
В.Ф.МАЛЕВИЧ	председатель правления АКБ "Магнатбанк"
М.НОВИКОВ	вице-президент фирмы "ТРИЛИНИ ИНТЕРНЕШНЛ ЛТД".
И.С.КУЛАКОВ	генеральный директор СП "ОТИКО"
Ю.А.ЛЕУСЕНКО	генеральный менеджер "COMPUTERLAND"
Д.З.ПОДОКСИК	президент фирмы "ПАГС"
И.В.АВЕРЧЕНКО	заместитель министра сельского хозяйства и продовольствия РБ по ВЭС
В.В.ГЕРАСИМЕНОК	заместитель министра лесного хозяйства РБ
Н.К.БОХАН	заместитель председателя Госкомпрома РБ
Г.В.БОЧКОВА	заместитель министра юстиции
И.А.СТАНЮТА	профессор, доктор экономических наук, Институт экономики АН РБ
Г.М.ЛЫЧ	директор Института экономики АН РБ

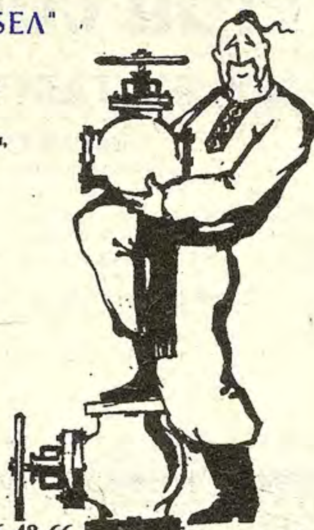
Организация реализует газетную бумагу формата 168 см.
Тел./факс 26-97-86, тел. 26-97-87

Итальянская офисная мебель
Тел. 26-49-64

Продаем американские колготки
"LEGGS"™
обладающие профилактическим эффектом против варикозного расширения вен
тел.69-18-31 62-0013

ООО "УКРСАНТЕХТРАНСБЕЛ"

предлагает со склада в Витебске:
краны водоразборные КВ-15д,
краны пробковые 11б12бк, 11ч6бк ⌀ 15,20 мм,
запорные устройства указателя уровня 12б2бк ⌀ 20 мм,
вентили титановые 13тн2п ⌀ 32,50 мм,
вентили фланцевые 15кч9п ⌀ 40 мм,
вентили аммиачные 15кч16п ⌀ 32,40,50 мм,
вентили муфтовые 15кч19п ⌀ 25 мм,
вентили игольчатые 15с54бк2 ⌀ 15 мм,
вентили нержавеющие 15нж65п ⌀ 25 мм,
клапаны обратные 16кч9п ⌀ 32,40,50,80 мм,
19с47нж ⌀ 200,300,400,600 мм,
клапаны регулирующие РК-1 ⌀ 150 мм,
регуляторы давления 21б4бк ⌀ 25,50 мм,
задвижки чугунные 30ч6бр ⌀ 50,80,100,500 мм,
31ч6бр ⌀ 50 мм,
задвижки стальные 30с41нж ⌀ 50 мм,
30с97нж ⌀ 150 мм,
31с50нж ⌀ 200 мм,
30с507нж, 30с907нж ⌀ 500 мм,
конденсатоотводчики 45с13нж ⌀ 25,40,50 мм,
резервуар для сжиженного газа УСГ-3
на 5 куб.м с головкой ГИР-04.



Тел. (0212) 37-75-72 Факс (0212) 36-48-66

Анонс!

В следующем номере "НЭГ":

— По многочисленным просьбам читателей публикуется налоговое законодательство на 1995 год (тексты законов со всеми изменениями и дополнениями, принятыми Верховным Советом РБ);
— Положение о таможенном документе "Грузовая таможенная декларация".

Анонс!

"ЛБЛ-Инвест"
Финансово-инвестиционная компания

Конвертация
российских рублей в СКВ

Оплата валютных контрактов
перевод СКВ в любую страну мира в кратчайшие сроки



тел.:(0172) 258-514, 258-571

FORTE 0903

АСТРОН

СЕЙФЫ

Бронированные
Офисные
Депозитные
Бытовые
Металлические шкафы

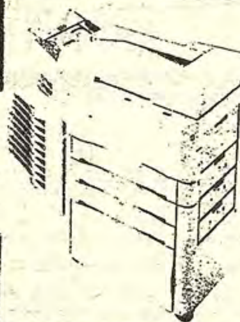
(0172) 396 794
(0172) 397 686

Konica

КОПИРОВАЛЬНЫЕ АППАРАТЫ

ТЕЛ/ФАКС: 64-61-29

SHARP



ООО "ДЭЛЕЙ" предлагает



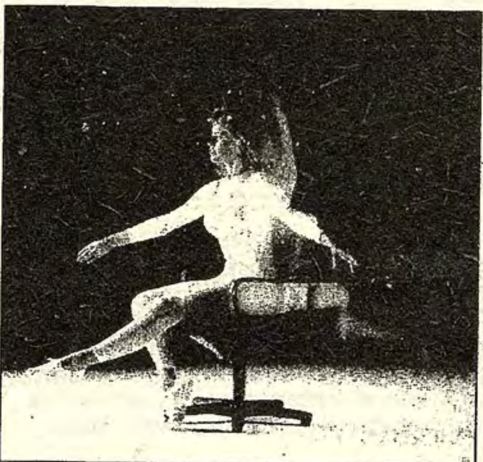
киоски торговые металлические (2х2);
обменные пункты валюты:
— разборный вариант (2х1);
— уличный вариант (2х2).

Тел. (0172) 24-17-73, факс 24-38-24

МЕБЕЛЬ ОФИСНАЯ+...

62-09-32 62-00-13 69-18-31

Мелодия комфорта



КРЕСЛА ДЛЯ ОФИСА
ПОСТАВКА СО СКЛАДА В МИНСКЕ



Тел. (0172) 23 68 63

OMRON TEC

Надежность и качество, подтвержденные временем

* **Кассовые аппараты и системы для банков и супермаркетов**

(0172) 396 794
(0172) 397 686

АСТРОН

Импортная мебель для дома и офиса

производства фабрик "FORTE", "MM", "HEJS" и др.

Приглашаем к сотрудничеству фирмы и организации любых форм собственности, имеющие торговые площади в Могилеве, Орше, Новополоцке, Верхнедвинске и др., с целью реализации мебели.

Тел.: (0212) 36-32-39, 36-31-83, г.Витебск, фирма "РТМ"

Организация выполнит работы
по установке коммерческих узлов учета тепловой энергии.

Тел.(0172) 62-04-15
Факс (0172) 62-09-32

ООО "КОПАС" приглашает на работу

Главного бухгалтера
(Мужчина до 40 лет, бухгалтерский учет, налоговое планирование, финансы, ценные бумаги)
Заведующего отделом маркетинга
(автомобили, тракторы, нефтепродукты, продукты питания)

тел. 39-57-37

Выполним сантехнические работы в коттеджах.

Тел.(0172) 62-04-15
Факс (0172) 62-09-32

ЖАЛЮЗИ

62-09-32 62-00-13 69-18-31

Вниманию бухгалтеров!
Организация реализует:

Бухгалтерская отчетность (практическое пособие)
Филипенко Л.Н., 1995г. — 80000 руб.
Бухучет лизинговых операций (практическое пособие)
Филипенко Л.Н., 1995 г. — 60000 руб.
Бухучет внешнеэкономической деятельности (практическое пособие)
Филипенко Л.Н., 1995 г. — 70000 руб.
Бухгалтерский учет (1, 2, 3 ч.) (практическое пособие)
Филипенко Л.Н., 1995г. — 100.000 руб.

Тел. (0172) 23-49-13.

Аб'яднаная рэдакцыя часопіса "Чалавек і эканоміка" і "Нацыянальнай эканамічнай газеты"
Галоўны рэдактар Яўген ПАЎЛЮЦЬ

Адрас рэдакцыі: 220048, г.Мінск, пр-т Машэрава, 23, корп.2.
Тэл.: 23-49-13, 23-63-62(рэклама), 23-08-44(бух.) 23-27-54(карэспандэнты)

"Нацыянальная эканамічная газета"
Заснавана часопісам "Чалавек і эканоміка"
Рэдактар Фёдар ВЯЛІКАСЕЛЕЦ
Індэксы: 63142 (індывідуальная падпіска)

Газета выходзіць штотыднёва ў сераду
Нумар падпісаны ў друк 14. 02. 1995 г.

Надрукавана ў друкарні выдавецтва "Беларускі Дом друку"(пр. Скарыны,79).
Тыраж 32390 экз. Заказ № 58

Пасведчанне аб рэгістрацыі 695
П 1 2 3 4 5 6 7 8 9 10 11 12 М 1 2 3 4 5 6 7 8 9 10 11 12

Разліковы рахунак 609117 у камерцыйным банку прафсаюзаў Рэспублікі Беларусь "Прафбанк", МФО 153001, код 725